

Steel Network

منصة الصلب العربية

الإصدار ١٨.

ARAB STEEL PLATFORM

٨ أغسطس ٢٠٢٦



الصلب بيتكم عربي

www.steelnetwork.me



Steel Network

منصة الصلب العربية

ARAB STEEL PLATFORM

STRATEGIC PARTNERS



اتحاد الغرف التجارية السعودية
Federation Of Saudi Chambers of Commerce



الجنة الوطنية لصناعة الحديد
NATIONAL COMMITTEE FOR STEEL INDUSTRY

PLATINUM SPONSORS


ELECTROTHERM

أركان
STEEL حديد

 PPRM


OBSRA


GERMAKSAN


حراريات
HARARIYAT


فخر الصناعية

GOLD SPONSORS


SOYBAS


IMT
CRANES


ELITE CRANES
PERFECT LIFTING SOLUTIONS


C
INDIA

WWW.STEELNETWORK.ME



اللجنة الوطنية لصناعة الحديد
NATIONAL COMMITTEE FOR STEEL INDUSTRY
Kingdom of Saudi Arabia المملكة العربية السعودية



اتحاد الغرف السعودية
Federation of Saudi Chambers



COMMITTEE MEMBERS

يونيكويل
UNICOIL

حديد
hadeed

حديد الاتفاق
AL-ITTEFAQ STEEL

حديد الراعي
RAJHI STEEL

صاب سبيل
SOLB STEEL

حديد اليمامة
yamamah steel

QARYAN
S L L

ArcelorMittal

سلب
SULB COMPANY شركة صلب

Tenaris Saudi Steel Pipes
تبناريس الأنابيب السعودية

جيسكو
JESCO

حديد الوطنية
watania steel

حديد داعم
DAJAM STEEL



حراريات
HARARIYAT
FARMY & INSTRENTTUTURES



NCSI is a non-profit organization and does not conduct any business, activities or commercial correspondence at all.

For any commercial operations, you can communicate directly with the referenced factory/member directly through our website.

Affiliated Member

worldsteel
ASSOCIATION

AISU
Steel
Amriana Nla Istot



P.O.Box 16683, Riyadh 11474, Kingdom of Saudi Arabia Tel.: +966 11 218 2163 | Fax: +966 11 218 2111 | Email: info@ncsi.org.sa

www.ncsi.org.sa

Steel Network

ARAB STEEL PLATFORM



CEO

Mr. Ahmed Hegazy

Consultative

Dr. Eng. Mohamed Saied

Marketing

Mrs. Shaymaa Hedar

Editor Director

Mrs. Marwa Sobhy

Magazine Designer

Mr. Mohamed Ali

Web Admin

Mr. Shehab Shawky

Journalist

Mr. Ahmed Zaki

Legal affairs

Mr. Osama Hegazy

POWER BY



www.steelnetwork.me

info@steelnetwork.me



TURN-KEY ROLLING MILL PLANTS



TURN-KEY ROLLING MILL PLANTS



MELTSHOP

GEARBOX

COOLING PLATFORM

SHEARS

• CRANE • GEAR • COOLING PLATFORM • SHAFTS • LOOPER • TERMEX •



Adere OSB, Anafartalar Cd.
No:8/A, Sarıçam/Adana/Turkey



+90 322 394 54 20
germaksan.com.tr



info@germaksan.com.tr
info@germuhendislik.com.tr



الافتتاحية ولقاءات حصرية

- 1 الكلمة الافتتاحية بقلم مؤسس المنصة أ. أحمد حجازي
- 2 الحرب تؤلم قطاع الصلب بالشرق الأوسط
- 5 أحمد عبده: طوعنا "الصلب" بالعلم .. وحققنا معادلة الأمان بأقل تكلفة

استثمارات، توسعات وأخبار الشركات

- 8 كيف تقود "جرميكسان" التحول التكنولوجي لرفع الإنتاجية في مصانع درفلة الصلب؟
- 10 "IMT Cranes" تفوز بعقد توريد رافعات علوية متطورة لمجمع "Lodhia Steel" الجديد في تنزانيا
- 11 تعاون استراتيجي بين اليمامة ودانييلي لإنشاء مصنع لإنتاج "البليت"
- 12 تاتا ستيل تتجه نحو توسيع طاقتها الإنتاجية إلى 40 مليون طن سنوياً
- 13 شركة "SSAB" توقف أعمال بناء مصنعها في "يوليو" مجدداً
- 14 SSAB Americas تطلق مشروعاً لإعادة تدوير الصلب في الولايات المتحدة
- 15 Tenaris تستثمر أكثر من 90 مليون دولار لتحديث مصانع الأنابيب التابعة لها في الولايات المتحدة
- 16 "بوسكو" تستكمل بناء أكبر فرن قوس كهربائي في كوريا الجنوبية
- 17 تحالف استراتيجي بين "الغريز للحديد والصلب" و"ميتال بارك" لتعزيز كفاءة سلاسل التوريد
- 18 US Steel تستثمر 475 مليون دولار لتحديث منشآت إنتاج الأنابيب في ألاباما
- 19 "جنرال للصلب" تسجل زيادة سنوية بنسبة 15% في إنتاجها خلال الربع المالي الأول
- 20 "sandvik" تسجل إيرادات قياسية في الربع الثاني مدعومة بقوة الطلب خلال عام 2026
- 20 شركة "Tosyali" الجزائرية تنتج أولى منتجات الصلب المدرفل على البارد في مجمعها الجديد
- 21 مصر تبحث مع "جيانغسو" الصينية إنشاء مجمع متطور لتكنولوجيا وصناعة السيارات
- 22 وزير الصناعة ومحافظ الجيزة يتفقدان خطوط إنتاج وتطوير شركة "النصر للمسابوكات"

السياسات التجارية وتحديات الأسواق

- 23 رسوم أمريكية على صادرات حديد التسليح المصري
- 24 المغرب يفرض رسوم إغراق تصل إلى 84% على واردات "الصاج البارد" المصري
- 25 لجنة البرلمان الأوروبي تؤيد توسيع نطاق آلية تعديل حدود الكربون
- 26 حصص الاتحاد الأوروبي الجديدة قد تكبد صادرات الصلب التركية خسائر بقيمة 3 مليارات دولار
- 27 جمعية "ISTA" تعرب عن قلقها إزاء الأرقام النهائية لحصص الاستيراد
- 28 ArcelorMittal تطالب بتوسيع نطاق آلية تعديل حدود الكربون والتدابير التجارية



السياسات التجارية وتحديات الأسواق

- الهند تطلق تحقيقاً لمكافحة الإغراق بشأن الصلب المدرفل على الساخن الوارد من ثلاث دول 29
- الإمارات تفرض حظراً مؤقتاً على تصدير الخردة 30
- الصناعة الأوروبية تطالب بشروط تنافسية عادلة للمنتجات النهائية القائمة على الصلب 31
- مستقبل أسواق الصلب في ظل التوترات التجارية بين الاتحاد الأوروبي والصين 32
- المفوضية الأوروبية تقترح تغييرات على نظام تداول الانبعاثات 33
- الولايات المتحدة تعفي Pig iron من رسوم الـ 25% البرازيلي 34

الصلب الأخضر والتحول المستدام

- "إمستيل" تعزز إنتاج الصلب الأخضر وتسجل أداءً مالياً استثنائياً في 2026 35
- آلية تعديل ضريبة الكربون الحدودية (CBAM) تفرض تحديات جسيمة على الشركات الهندية 36
- كيف تؤسس موريتانيا لريادة إستراتيجية في مجال الطاقة وتعيد رسم خارطة الهيدروجين الأخضر؟ 37
- الهند تخطط لتخصيص 529 مليون دولار لخفض الانبعاثات في قطاع صناعة الصلب 38
- تحول أوروبا نحو الصلب الأخضر يتطلب 400 مليار دولار 39
- مشروع "Hydnum Steel's" للصلب الأخضر في بورتولانو يفوز بـ 60 مليون يورو ضمن برنامج 40
- سياسة التحول نحو الصلب الأخضر في اليابان تقف عند مفترق طرق وسط تحديات هيكلية 41
- إزالة الكربون من الصناعات الثقيلة ستشكل ملامح تحول الطاقة في الصين 42
- طفرة مرتقبة.. مشروع "الصلب الأخضر" في سلطنة عمان يشهد تطورات استراتيجية هامة 43

تقارير إستراتيجية وتحليلات الأسواق

- التبادل التجاري لأوكرانيا يصل إلى 70.3 مليار دولار في النصف الأول من عام 2026 44
- أوروبا تشهد نمواً متواضعاً في الطلب على الصلب عام 2026 وسط ركود القطاع الصناعي 45
- مجموعة تشاينا باوو للحديد والصلب (تقرير) 46
- قطاع أنابيب الصلب في السعودية 2026 (تقرير) 47
- قراءة في خريطة الإنتاج العالمي للصلب منتصف 2026 50
- تقرير: صناعة الصلب في الدول العربية 2025 52
- إجمالي الأرباح الإجمالية لشركات الحديد والصلب الصينية يسجل 31.77 مليار يوان 54



WE DESIGN, MANUFACTURE, SUPPLY EOT CRANES, GANTRY CRANES, LADLE/COIL CARS ,HYDRAULIC GRABS AND MAGNETS ON TURNKEY BASIS FOR DOMESTIC AND INTERNATIONAL MARKETS



HOT METAL HANDLING CRANE



25 YEARS
of manufacturing experience



Winner of **GOLD TROPHY**
for highest export turnover



1250+ Installations Worldwide



**WINNER OF GOLD TROPHY FOR HIGHEST EXPORT TURNOVER BY
GOVERNMENT OF INDIA - FIEO IN MATERIAL HANDLING SEGMENT.**



COIL HANDLING EOT CRANE



+91 98887-11775



office@imt.co.in



www.imt-cranes.com



Hydraulic Grab For
Scrap Handling



Grab Bucket For
Mill Scale/Coal Handling



Rectangular Magnet For
Rebar/Billet/Structure Handling

Our Services

- ✓ Refurbishment of Old Cranes
- ✓ Capacity Enhancement of Cranes
- ✓ Spares Development by Reverse Engineering
- ✓ Installation & Commissioning
- ✓ Crane Rail Surveys
- ✓ Structure Life Checkup
- ✓ Crane Automation



Services



Spares



AMC



Refurbish

LADLE TRANSFER CAR



INDIANA MACHINE TOOLS

 #16 Sector-7A, G.T. Road,
Mandi Gobindgarh - 147301, Punjab(India)
  info@imt.co.in
imtcranes@gmail.com
 +91-98765-11770
+91-1765-502604

 +91 98887-11775
 |  office@imt.co.in
|  www.imt-cranes.com



الكلمة الافتتاحية

زملائي وشركاء النجاح في قطاع الصلب،

أهلاً بكم في هذا العدد الاستثنائي من مجلتكم، والذي نضعه بين أيديكم في وقت يشهد فيه عالمنا الصناعي تحولات متسارعة ودقيقة تقودها الابتكارات التكنولوجية وتوجهات الاقتصاد العالمي.

منذ أن أطلقنا النواة الأولى لـ "ستيل نتورك" في عام 2012، أخذنا على عاتقنا التزاماً راسخاً بأن نكون المرآة العاكسة لنبض السوق، والمحطة الموثوقة التي تقدم أدق التحليلات لحركة الأسعار، وتطورات التجارة، والابتكارات الصناعية. واليوم، ونحن نراقب عن كثب كيف لم تعد صناعة الصلب مجرد تكنولوجيا وحركة تجارة عالمية وقدرات إنتاجية، بل أصبحت في قلب التحديات الجيوسياسية، ندرك تماماً أن التحول نحو "الصلب الأخضر" والتقنيات النظيفة بات ضرورة حتمية لرسم خريطة المستقبل وفتح أسواق جديدة.

في هذا العدد، حرصنا على أن نضع بين أيديكم محتوى متكاملًا يعكس هذا المشهد المعقد، فمن استعراض السياسات التجارية وقرارات الحصص، إلى التحليلات الاستراتيجية للأسواق العربية والعالمية، وصولاً إلى تسليط الضوء على أحدث استثمارات الشركات الكبرى ولقاءات مع القامات الهندسية التي شكلت وجدان هذه الصناعة.

يتزامن إصدار هذا العدد مع انطلاقة العهد الجديد لمنصتنا الرقمية (steelnetwork.me)، والتي طورناها لتتجاوز دورها كمنصة إعلامية وتصبح محركاً تفاعلياً ومركزاً للأدوات الهندسية ومركزاً للمعرفة والاستدامة، يهدف إلى ربط المنتجين والموردين بالأسواق العالمية ومشاركة المعرفة ودعم اتخاذ القرارات التصديرية والاستراتيجية بدقة وكفاءة.

نحن نؤمن بأن المعرفة هي سلاح الصناعة الأول، وأن مواكبة التطور الرقمي هي السبيل الأوضح لعبور تحديات المرحلة الراهنة واقتناص الفرص المستقبلية.

أتمنى لكم قراءة ممتعة ومثمرة، وإلى المزيد من النجاحات المشتركة.

أحمد مجازي
مؤسس "ستيل نتورك"



الحرب تؤلم قطاع الصلب بالشرق الأوسط

بقلم المهندس عادل شوكت
عضو المجلس الاستشاري - ستيل نتورك
ومدير تصدير منطقة الشرق الأوسط لشركه سويباش التركيه

تقلبات متلاحقة بين الانهيار والتعافي

ما أشبه الليلة بالبارحة، وكما جرت العادة على أن يكون الشرق الأوسط حاضراً في جميع الأحداث العالمية، فقد شهدت الحالة الاقتصادية وقطاع الصلب في منطقة الشرق الأوسط تقلبات متلاحقة خلال السنوات القليلة الماضية، حيث تدرجت من الانهيار إلى التعافي مراراً وتكراراً وصولاً إلى الوضع الحالي. فبعد الانكماش الحاد الذي سجل أدنى مستوياته في عام 2020 جراء أزمة فيروس كورونا، لم تكد الأسواق تلتقط أنفاسها لتبدأ دورة تعاف قوي في عام 2021 بارتفاع ملحوظ في استهلاك الصلب والمشروعات القومية والخاصة، حتى اندلعت الحرب الروسية الأوكرانية عام 2022 لتلقي بظلالها الكثيفة على سلاسل التوريد العالمية، وتؤثر بشدة على المنطقة العربية وتزيد من معدلات التضخم العالمية.

الواقع الاقتصادي المزدوج وتحديات النمو

خلقت الحرب الروسية الأوكرانية واقعاً اقتصادياً مزدوجاً، فمن جهة، اتخذ النمو طابعاً مدفوعاً بقطاع الطاقة، حيث استفادت الدول العربية المصدرة للنفط من القفزة الكبيرة في الأسعار لتعزيز اقتصاداتها والانفتاح على المشروعات القومية العملاقة، ومن جهة أخرى، بدأت تطفو على السطح أوجاع الدول المستوردة للنفط نتيجة اضطراب سلاسل الإمداد والضغوط التضخمية. ورغم تلك التحديات، وكما اعتاد قطاع الصلب التأقلم مع الأوضاع القاسية، فقد تمكن القطاع من مواصلة الاستقرار والنمو في عام 2023، مدفوعاً بقاطرة المشاريع القومية الكبرى. وقد ظهر ذلك بوضوح في المشروعات القومية العملاقة في مصر والتي لعبت دوراً مؤثراً ومحورياً في تحريك القطاع عبر مشاريع التنمية العمرانية وتطوير البنية التحتية بشكل غير مسبوق. وتزامن ذلك مع استمرار زخم "رؤية 2030" في السعودية، وبالتوازي مع المشاريع التنموية المستمرة في الجزائر. وقد توج هذا الزخم بأداء إيجابي قوي في عام 2024، بعدما حقق إنتاج الصلب العربي نمواً بنسبة 8.5% ليصل إلى 38.4 مليون طن. في عام 2025، حيث تُرجمت الآمال إلى أرقام حقيقية وواقعية، فقد تصاعد الطلب على الصلب في الشرق الأوسط بنمو إيجابي بلغ 3.7% مدعوماً بانتعاش اقتصادي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا سجل نحو 4.0% ونمو عالمي استقر 2.9 د.

صدمة الصراعات وتراجع التوقعات

وبطبيعة الحال، أسسنا توقعاتنا لعام 2026 على استمرار هذا النمط التصاعدي. لكن كالعادة، تأتي الرياح بما لا تشتهي السفن، فاشتعل فتيل الحرب بين ليلة وضحاها، وسرعان ما انتقلت الأزمة والاضطرابات الهائلة في أسواق السلع، بالإضافة إلى الشلل شبه التام للشحن عبر مضيق هرمز، لقلب موازين الطاقة العالمية، لنواجه واقعاً جديداً تماماً لم نشاهد مثيله من قبل ولا نعرف كيفية التكيف معه كالعادة.

ومع تصارع الأحداث، يعيد البنك الدولي توقعاته للنمو العالمي لعام 2026، لينكمش إلى مستوى متشائم يبلغ 2.5% فقط، بينما تلقت منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الضربة الأقوى بتخفيض سقف نموها بشدة إلى 1.6% بانخفاض مؤلم بلغ 2.7 نقطة مئوية كاملة.

أما الدول المصدرة للنفط، فقد تكتفي بتحقيق نمو موجب على أقصى تقدير، في حين ظهر الأمر على أرض الواقع مع انكماش منطقة الخليج في الربع الثاني.

والآن نحن نقف أمام تداعيات تعصر قطاع الصلب وتخنق الشرايين الاقتصادية والتجارية للمنطقة، ولا نملك سوى مراقبة الأحداث ومحاولة التكيف معها.

حمى الحمائية وإغلاق الأسواق العالمية

ولا تكتفي منطقة الشرق الأوسط بالتكيف فقط مع أحداث الحرب المتصاعدة، بل إننا نشاهد الآن الستار يُسدل على مسرحية العولمة الجميلة، لتتحول التجارة العالمية وصناعة الصلب إلى ساحة تتسم بالانغلاق يعاني منها الجميع.

فقد بدأت فصول هذه الدراما منذ نحو عام ونصف، حين قررت الإدارة الأمريكية الجديدة قلب الأوضاع إلى حمائية دولية مفرطة بفرض رسوم جمركية تجاوزت الـ 50% على واردات الصلب، لتتساقط مكعبات الدومينو في أرجاء العالم، ومنه منطقة الشرق الأوسط بالطبع، وتشتعل حمى التحصن خلف متاريس دفاعية مماثلة. ففي أوروبا، تحولت سياسات الحصص التي محت 47% من الواردات، كما ارتفع تجاوز الحصص إلى 50% بالإضافة إلى علاوات الكربون.

وبينما كان العالم يتابع تأثير الدومينو، استيقظ فجأة على كابوس أن التصدير بات مهمة شبه مستحيلة، فكما أغلقت أبوابك فالأبواب الخارجية أوصدت هي الأخرى بأقفال الحمائية المتبادلة.

تداعيات الحصار التجاري إقليمياً

فالمغرب وجه ضربة قاصمة بفرض رسوم إغراق نهائية وصلت إلى 84.39% على بعض واردات مصر والإمارات. وكذلك الجزائر أحكمت الإغلاق تماماً لتأمين منتجها، مما أدى إلى انحسار حصة المستورد من استهلاك الصلب من 35% 2025 في عام 2021 إلى 16 فقط بحلول. وبطبيعة الحال، قامت مصر، وهي المصنع الأكبر في الشرق الأوسط، بالتعامل مع الأوضاع الجارية بحماية الصناعة الوطنية، فقد قامت بحماية شاملة توجت في أبريل 2026 بفرض رسوم حماية نهائية على كافة المسطحات (CRC، HDG، PPG، HRC)، لتنضم إلى الحصار المفروض مسبقاً على خامات البليت، حديد التسليح، والأسلاك.

هذا الحصار التجاري الخانق أجبر المصانع العربية - التي كانت تخطط يوماً لغزو العالم - على إعادة حساباتها، فقد أغلقت الأسواق الخارجية أبوابها، وعليها التعامل الآن مع أسواقها المحلية فقط، وهي أسواق تصارع من أجل التأقلم أصلاً مع أوضاع الحرب وتراجع النمو الاقتصادي العالمي.

أزمة الشحن وتكاليف الإنتاج

لم تكتف الحرب بالضغط على معدلات النمو فقط، فمع إعلان دول الخليج أن القوة القاهرة نتيجة إغلاق مضيق هرمز، قفزت أسعار وقود السفن بنسبة 93% في أقل من 45 يومًا، فارتفعت تكاليف الشحن والتأمين، وبطبيعة الحال، لم تسلم أسعار الطاقة من الأمر، كما ضغط ارتفاع أسعار النفط على اقتصاديات الدول المستوردة للنفط في الشرق الأوسط. في الأوضاع الطبيعية، تترجم هذه التكاليف إلى زيادة مباشرة في أسعار البيع، لكن الواقع هنا يفرض كلمته،

فالعالم يعاني من ضعف الطلب، ومن تداعيات الحرب، والظروف الجيوسياسية المعقدة، وتراجع معدلات النمو العالمي، فقد خلق جدار يمنع المصانع من تمرير هذه الزيادات الهائلة للمستهلك النهائي. وأمام هذا الوضع الغريب، أصبح تمرير الزيادة صعبًا، بل على العكس، يكافح المصنع والتاجر والقطاع بأكمله لتخفيض التكاليف وخفض الأسعار أو ثباتها على أقصى تقدير، ومعالجة الأمر بتخفيض الطاقات الإنتاجية.

التساؤلات المفتوحة نحو المستقبل

إننا نشهد اليوم وضعاً اقتصادياً متشابكاً ومعقداً للغاية، فالأسواق الداخلية تعاني من ضعف النمو، والأبواب الخارجية صارت مؤصدة، وأسعار الطاقة مرتفعة ومشاكل جيوسياسية معقدة، فكيف ستكون الأوضاع إذا استمر هذا الصراع أكثر من ذلك؟

هل سنستطيع التأقلم كما حدث مع الحرب الروسية الأوكرانية؟

هل سيفتح العالم أبوابه الخارجية للتجارة؟

هل ستبدأ دورة تعاف قوي في 2027 كما حدث في 2021؟





أحمد عبده: طوعنا "الصلب" بالعلم .. وحققنا معادلة الأمان بأقل تكلفة

ستيل نتورك تحاور القائمة الهندسية "المهندس أحمد عبده"

في عالم الصناعات الثقيلة، حيث تُقاس الإنجازات بصلابة المنشآت ودقة الأرقام، تبرز شخصيات استثنائية لم تكتفِ ببناء المصانع، بل صاغت بذكائها مفاهيم جديدة للريادة. في إطار سلسلة من اللقاءات مع النماذج العربية المؤثرة، يسعد منصة الصلب العربية "ستيل نتورك" أن تبهر اليوم في قصة نجاح ملهمة، بطلها المهندس أحمد عبده الذي شهد ولادة قلاع الصلب في مصر ومنطقة الشرق الأوسط، نتحدث عن رحلة بدأت منذ التسعينيات، وكيف تحولت "الفوبيا" من الأحمال الثقيلة إلى قصة نجاح عالمية عابرة للقارات. أحمد عبده، الاسم الذي ارتبط بأكبر قلاع الصلب في المنطقة، والرجل الذي أثبت أن التميز العربي في الهندسة المدنية لا يقل دقة ولا ابتكاراً عن المعايير العالمية، بل ويتفوق عليها في تطويع الحلول الاقتصادية لصالح الصناعة.

المحور الأول: من السادات إلى العالمية.. رحلة الصعود

ستيل نتورك: لكل رحلة بداية، وبدايتكم كانت في فترة حرجية من تاريخ صناعة الصلب في التسعينيات. كيف استطاع المهندس أحمد عبده كسر الحواجز في صناعة الصلب؟

أحمد عبده: البداية الحقيقية كانت في عام 1994، مع ولادة أولى المصانع الخاصة الكبرى في مدينة السادات ومجموعة "الهواري". في ذلك الوقت، كانت الهندسة المدنية المرتبطة بالصلب والرافعات (Cranes) تثير تخوف الكثيرين لصعوبة أعمالها، لكننا قررنا منذ اليوم الأول احترام أدق التفاصيل. تعلمنا من التجارب الأولى كيف نوازن بين "المبالغة التصميمية" وبين "الاحتياج الحقيقي"، ومن هنا بدأ تشكيل خبرتنا التراكمية في هذا القطاع الاستراتيجي.



المحور الثاني: هندسة القيمة.. فلسفة التميز الاقتصادي

ستيل نتورك: تميزتم بمصطلح "هندسة القيمة"، كيف نجحتم في إقناع رجال الأعمال بأن الأمان الإنشائي لا يعني بالضرورة زيادة التكاليف؟

أحمد عبده: الفلسفة التي نتبناها تقوم على أن الاستشاري الناجح هو من يحمي الاستثمارات تماماً كما يحمي الأرواح. الاستشاريين التقليديين قد يبالغوا في الأحمال للهروب من المسؤولية، لكننا بفضل خبرتنا العميقة، استطعنا تخفيض ميزانيات بعض المشاريع بنسبة تصل إلى 60% مع ضمان كامل للأمان المعتمد. هذه المعادلة هي التي فتحت لنا أبواب العمل في السعودية عام 2011، ومن بعدها دول مثل غانا والكاميرون.

المحور الثالث: الريادة العابرة للحدود.. فلسفة الاستثمار الجريء في الأسواق الواعدة.

ستيل نتورك: بصمتكم تجاوزت الحدود المصرية لتصل إلى دول عديدة، أين استقرت بوصلة بصماتكم؟

أحمد عبده: مسيرتنا الدولية بدأت منذ أكثر من 20 عاماً، ففي قطر نفذنا أكثر من 5 مشروعات كبرى منها "الوطنية للقطاعات" و"القطرية للهندسة"، وفي السعودية، نفذنا في جدة مشروعات عملاقة مثل "تعمير ستيل" على مساحة 120 ألف متر وبطاقة 400 ألف طن، وحالياً لدينا في الرياض أكثر من 10 مشروعات قائمة مع كيانات مثل "أركان" و"المتولي" وغيرها. كما امتدت أعمالنا لتشمل غانا والكاميرون بمجمعات صلب متكاملة، ولدينا مشروعات حالية قيد التنفيذ.

ستيل نتورك: ما هي نصيحتكم لرجال الأعمال والمستثمرين العرب في الوقت الحالي؟

أحمد عبده: أرى أن هناك "إهمالاً" غير مبرر للسوق الأفريقي، خاصة وسط أفريقيا، فهناك دول كاملة لا تمتلك مصنع حديد واحد، كما أن سوريا والعراق تمثلان فرصاً استثمارية هائلة. وأقولها بكل أمانة، الإخوة اللبنانيون يسبقون الجميع في اقتناص هذه الفرص بجرأة يحسدون عليها، وأتمنى من المستثمر المصري أن يخرج من "النمط التقليدي" ويتوجه لهذه الأسواق الواعدة بجرأة أكبر.

المحور الرابع: من عمالقة التميز إلى قادة المستقبل.. خبرة يتوارثها الأجيال

ستيل نتورك: بالحديث عن النماذج التي شكلت وجدان صناعة الصلب في المنطقة، من هم الأشخاص المؤثرين الذين تعتبرهم أصحاب بصمات حقيقية؟

أحمد عبده: لا يمكن الحديث عن التميز دون ذكر نموذج المهندس "أحمد عز"، تلك الشخصية الاستثنائية التي تخطت الحدود لتصبح المعادلة المؤثرة في صناعة الصلب العالمية. لقد بدأ في سن الخامسة والثلاثين، ومنذ اللحظة الأولى، اتخذ خطوات مدروسة وغير مسبقة في هيكلة وتطوير هذه الصناعة الاستراتيجية. إن مؤسسته اليوم ليست مجرد صرح للبناء والتعمير أو شريكاً أساسياً في المشاريع القومية العملاقة فحسب، بل هي تجسيد للفكر المصري الرائد الذي فرض نفسه بقوة في المحافل الدولية، فهي تعمل ببصمات مصرية خالصة، ورؤية هندسية سبّاقة استطاعت أن تضع اسم مصر على خريطة الصناعة العالمية كقوة مؤثرة.

وكذلك، لا بد أن نتوقف عند التجربة الملهمة للمهندس "حسن المراكبي" فهو نموذج للقائد الشاب الذي لا يتوقف عن التطوير المستمر. لقد استطاع المراكبي عبر خطوات صناعية مدروسة وبصمات فنية واضحة أن ينقل مجموعته إلى مصاف العالمية، ليس فقط عبر ضخ الاستثمارات، بل من خلال اقتحام الأسواق الدولية بمنتجات مصرية فرضت جودتها وقوتها في الأسواق العالمية. حسن المراكبي أثبت أن المهندس المصري حين يمتلك الرؤية والإصرار، يمكنه تحويل المنتج المحلي إلى علامة تجارية تطلب بالاسم عالمياً.

أما اليوم، فأنا متفائل جداً بمدارس شبابية صاعدة تمتلك الشغف والعلم وفكراً متطوراً. هؤلاء الشباب لديهم فرصة ذهبية، فالتطور التقني الملحوظ حالياً يساعدهم على تحقيق رؤيتهم وتنفيذ أعقد المشروعات بشكل أفضل وأسرع مما أتيت للأجيال السابقة، وهم بالفعل يمثلون مستقبل الواعد.

المحور الخامس: نقل الخبرة وصناعة الأثر

ستيل نتورك: أنتم اليوم قدوة لجيل كامل من المهندسين الشباب، ما هي "الوصفة السحرية" التي تنقلونها لهم لمواجهة تحديات المستقبل؟

أحمد عبده: نصيحتي الدائمة هي "الجرأة المبنية على العلم". نحن اليوم نصنع جيلاً لا يخشى التعامل مع أعقد القواعد الميكانيكية، بل ولدينا في فريقنا شباباً استطاعوا وضع بصمات مع كبرى الشركات العالمية بكل ثقة، يسعدني أن أرى دماءً جديدة، ومنهم المهندس مصطفى أحمد عبده وفريق عملي الذي أعتر به، يحملون الراية ويطورون ما بدأناه.

ستيل نتورك: كيف ترون مستقبل الاستشارات الهندسية المتكاملة في منطقتنا؟

أحمد عبده: المستقبل لمن يقدم "الحل الشامل". لقد انتقلنا مؤخراً لتطبيق مفهوم الهندسة المتكاملة، حيث نصمم المصنع بالكامل (مدني، ستيل، ميكانيكا، كهرباء) من الصفر حتى التشغيل. هذه الخطوة كانت حلمًا يراودنا منذ سنوات، والآن أصبحت واقعاً نقدمه لخدمة الصناعة العربية.

في نهاية اللقاء وجه المهندس أحمد عبده كلمة لمنصة الصلب العربية "ستيل نتورك" ودورها الإعلامي المتخصص في قطاع الصلب "أثمن دور ستيل نتورك في تسليط الضوء على أعماق قطاع الصلب والغوص في أدق التفاصيل ومشاركة المعرفة هي الوقود الحقيقي لنهضة صناعية عربية شاملة، ونحن فخورون بأن نكون جزءاً من هذا الحراك الهادف".



MAS
TUBE MILLS
By PPRM, India

PPRM

YOUR TRUSTED PARTNER FOR
EXCELLENCE!

Expertise in **ROLLING MILLS & TUBE MILLS**
with **CUTTING EDGE TECHNOLOGY**



Rebar & Wire Rod
Mills



ERW Tube Mills



Section Mills



Narrow Hot
Strip Mills

APPLICATIONS:

Low & Medium Carbon Steel | Bearing Steel
Case Hardening Steel | Spring Steel

FIND OUT MORE AT:
sales@pprm.in | www.pprm.in

Scan QR code to
know more ➔



DOWNLOAD DIGITAL BROCHURE



www.germaksan.com

كيف تقود "جرميكسان" التحول التكنولوجي لرفع الإنتاجية في مصانع درفلة الصلب؟

في ظل التطور المستمر والطلب المتزايد الذي يشهده قطاع المعادن الثقيلة عالمياً، تبرز شركة "جرميكسان" التركية كواحدة من أهم القلاع الصناعية الداعمة لصناعة الصلب. تتخذ الشركة من مدينة أضنة مقراً لعملياتها الضخمة، حيث نجحت على مدار أكثر من 50 عاماً في ترسيخ مكانتها كشريك استراتيجي موثوق لمصانع الصلب، مقدمة حلولاً هندسية متكاملة تواكب أحدث المعايير التكنولوجية.

رؤية القيادة:

حلول متكاملة وليست مجرد معدات وحول إمكانيات الشركة ورؤيتها الاستراتيجية، صرح Mr. Suleiman Gerdan قائلاً: "إن التزامنا في (جرميكسان) يتجاوز مجرد تصنيع وتوريد المعدات، نحن نقدم حلولاً هندسية متكاملة تعتمد على أحدث الأنظمة الآلية لتلبية التحديات الحقيقية التي تواجه مصانع الصلب اليوم. هدفنا الأساسي هو تمكين عملائنا من رفع الكفاءة الإنتاجية وخفض التكاليف التشغيلية من خلال مشاريع الدرفلة والصهر التي ننفذها بنظام (تسليم المفتاح). نحن فخورون بما حققناه من تواجد عالمي قوي، ومستمررون في دمج أحدث التقنيات لتمكين قطاع الصناعات الثقيلة من النمو والمنافسة محلياً ودولياً".



تخصص دقيق وتواجد عالمي
خلال الـ 25 عاماً الماضية



ركزت "جرميكسان" جهودها بشكل مكثف وحصري على تصميم وتصنيع وبناء مصانع "الدرفلة الساخنة" ومصانع الصلب بنظام "تسليم المفتاح". وقد أثمر هذا التوجه عن تنفيذ أكثر من 40 مشروعاً صناعياً ضخماً بنجاح في مختلف قارات العالم، مما وسع رقعة صادراتها لتشمل أسواقاً استراتيجية وحيوية في الشرق الأوسط، إفريقيا، آسيا الوسطى، وأوروبا. رؤية مبتكرة لرفع الكفاءة الإنتاجية في مصانع الصلب تتبنى "جرميكسان" رؤية واضحة تعتبر فيها أن رفع الكفاءة هو السبيل الأهم لاكتساب ميزة تنافسية، وخفض تكاليف الإنتاج، ودعم النمو المستدام، وتُرجع الشركة أسباب فقدان الإنتاجية في مصانع الدرفلة إلى عدة عوامل، أبرزها: تقادم المعدات وعدم كفاءتها، تدني مستويات الأنظمة الآلية، الصيانة غير المجدولة، وضعف إدارة الطاقة.

ولمعالجة هذه التحديات، تقدم الشركة تقنيات درفلة حديثة تعتمد على:

الأنظمة الآلية والتحكم الرقمي - تحليل البيانات في الوقت الفعلي - خطوط إنتاج محسنة
كما تؤكد "جرميكسان" أن الاعتماد على "الحلول الهندسية المتكاملة" في تخطيط جميع العمليات يضمن تحقيق أقصى قدر من الكفاءة على خطوط الإنتاج، ويزيد من الاستمرارية التشغيلية، ويوحد معايير جودة المنتج النهائي. قدرات تصنيعية وهندسية فائقة لا تقتصر إمكانيات "جرميكسان" على التوريد والمبيعات، بل تعتمد على قدرات تصنيعية هائلة وتقدم دورة خدمات شاملة تتضمن:

- إعداد دراسات الجدوى، والتصميمات الميكانيكية والإنشائية الدقيقة.
- إنتاج كافة معدات خطوط الدرفلة، أنظمة الصهر، الرافعات الصناعية المخصصة للظروف الشاقة، وصناديق التروس الثقيلة.
- توجيه فرق متخصصة للإشراف على التركيب واختبار المعدات، لضمان استمرارية الإنتاج دون توقف.

سجل حافل بالثقة والشراكات العالمية (سابقة الأعمال) تحظى "جرميكسان" بثقة كبار رواد قطاع الحديد والصلب الذين يفضلون الاعتماد على حلولها الصناعية. وتوضح خريطة التصدير الخاصة بالشركة امتداد مشاريعها لتشمل مساحات جغرافية واسعة حول العالم، مما يعكس حجم انتشارها الدولي. وتتضمن قائمة أعمالها مئات المشاريع الناجحة والمتنوعة، مما يبرهن على خبرتها العميقة وقدرتها الفائقة على تلبية مختلف الاحتياجات الصناعية للشركات الكبرى.

أكاديمية للتدريب الفني (GerAcademy) إدراكاً منها لأهمية العنصر البشري في إدارة المنشآت الحساسة، أسست الشركة منصة "GerAcademy" لتدريب الكوادر الفنية للعملاء على كيفية إدارة وتشغيل مصانع الدرفلة والأنظمة الآلية، واستخدام الرافعات بأعلى مستويات الأمان والكفاءة.

كفاءة الطاقة والتحول نحو الصناعة المستدامة تُعد تكلفة الطاقة من أكبر بنود الإنفاق في إنتاج الصلب؛ لذا تم تصميم أنظمة "جرميكسان" الحديثة لتحسين استهلاك الطاقة، وتوفير حلول لاستعادة الحرارة المهدرة، وتقليل التأثيرات البيئية السلبية. وتكفل الشركة التزامها بالجودة وحماية البيئة بحصولها على اعتمادات دولية مرموقة تشمل أنظمة إدارة الجودة (ISO 9001)، والإدارة البيئية (ISO 14001)، والسلامة والصحة المهنية (OHSAS 18001).



www.imt-cranes.com

"IMT Cranes" تفوز بعقد توريد رافعات علوية متطورة لمجمع "Lodhia Steel" الجديد في تنزانيا بطاقة 1000 طن

استحوذت شركة "آي إم تي للرافعات" (IMT Cranes) على عقد تصميم وتصنيع وتوريد حزمة متكاملة من الرافعات العلوية المتطورة تكنولوجياً لصالح مجمع مصانع درفلة حديد التسليح ولفائف الأسلاك الجديد التابع لشركة "لوديا للصناعات الصلبة" (Lodhia Steel Industries) في تنزانيا، والذي تبلغ طاقته الإنتاجية 1000 طن يومياً.

وسيعمل مصنع الدرفلة الجديد - الذي يتم توريده من قبل شركة "دانييلي" (Danieli) الإيطالية - على إنتاج حديد تسليح ولفائف أسلاك عالية الجودة لتلبية احتياجات السوق في شرق أفريقيا. وفي هذا السياق، ستوفر شركة "IMT Cranes" مجموعة من الرافعات الأساسية المصممة خصيصاً لتلبية المتطلبات الصارمة لعمليات مصانع الدرفلة الحديثة.

تمت هندسة حزمة الرافعات بالكامل وفقاً لمعايير التصميم الأوروبية (FEM)، مع دمج تقنيات متقدمة تضمن تحقيق أعلى مستويات الإنتاجية، والسلامة التشغيلية، والموثوقية على المدى الطويل. ويشمل نطاق العقد رافعات علوية متحركة (EOT) مزودة بعربات دوارة مخصصة لمناولة الكتل الصلبة (البليت) وحديد التسليح، إلى جانب رافعات قنطرية خارجية مخصصة لعمليات ساحة تخزين الكتل الصلبة.

تم تجهيز جميع الرافعات بأحدث التقنيات لضمان أداء موثوق في ظل ظروف التشغيل المستمرة والقاسية لمصانع الصلب؛ وتتضمن أنظمة قيادة متجددة ذات جهد وتردد متغير (VVVF) لضمان التشغيل الموفر للطاقة، وكبائن تشغيل متحركة، وتقنية "منع التآرجح" (Anti-sway) لتحديد موضع الأحمال بدقة فائقة. كما تتميز بسرعة رفع وتنقل عالية لزيادة الكفاءة والإنتاجية إلى أقصى حد، وهياكل شديدة التحمل مزودة بعلب تروس ومكابح أوروبية الصنع، ومحركات تردد متغير من "إيه بي بي" (ABB) السويدية مقترنة بمحركات "سيمنز" (Siemens)، فضلاً عن خلايا تحميل مدمجة لقياس أوزان حزم حديد التسليح بدقة عالية.

يعزز هذا المشروع الاستراتيجي من مكانة "IMT Cranes" كمورد موثوق لحلول مناولة المواد المخصصة لقطاع صناعة الصلب والمعادن على المستوى العالمي. وعلى مدار العام الماضي، نجحت الشركة في تأمين طلبات تصدير بقيمة تتجاوز 4 ملايين دولار أمريكي في جميع أنحاء أفريقيا والشرق الأوسط، مما يعكس حضورها الدولي المتوسع وخبرتها المتنامية في توريد أنظمة رافعات متطورة تكنولوجياً تلبي احتياجات مصانع الصلب الحديثة.



الأمانة العامة
لشؤون
الاستثمار

أركان STEEL حديد

نجم جديد فرساء المملكة

WWW.ARKANSTEEL.COM.SA



تعاون استراتيجي بين اليمامة ودانييلي لإنشاء مصنع لإنتاج "البليت" بطاقة إنتاجية مليون طن

أكدت شركة "صناعات اليمامة للحديد" أن شركتها التابعة، "شركة اليمامة لحديد التسليح"، قد وقعت عقداً بقيمة 270 مليون ريال سعودي (حوالي 72 مليون دولار أمريكي) مع شركة "دانييلي" (Danieli) الإيطالية، ويشمل العقد تصنيع وتوريد وتركيب معدات متطورة لإنتاج مربعات الصلب (البليت)، وذلك وفقاً لإفصاح رسمي نُشر على موقع السوق المالية السعودية (تداول). تفاصيل المشروع وتقنيات "الصب والدرفلة المباشرة" يتضمن المشروع الاستراتيجي بناء مصنع صهر تبلغ طاقته الإنتاجية مليون طن سنوياً، حيث سيتم دمج هذا المصنع مع وحدة الدرفلة الحالية للشركة بالاعتماد على أحدث تقنيات "ميدا" (MIDA) المقدمة من مجموعة "دانييلي". وسيعمل المصنع الجديد وفق مفهوم "الصهر المستمر والدرفلة المستمرة"، وهو نظام هندسي متطور يسمح بنقل مربعات الصلب (البليت) الساخنة مباشرة من آلة الصب المستمر إلى خطوط الدرفلة دون الحاجة إلى عمليات التبريد وإعادة التسخين التقليدية. وتشير التقييمات الفنية إلى أن هذه التقنية ستحقق فوائد جوهرية لعمليات الإنتاج، حيث تسهم بشكل مباشر في خفض استهلاك الطاقة، وتقصير دورات الإنتاج وتقليل الوقت المهدر، فضلاً عن الحد من الانبعاثات الكربونية بما يتماشى مع معايير الاستدامة البيئية، وهو ما سينعكس إيجاباً في النهاية على تحسين الكفاءة التشغيلية الشاملة للمصنع.

مرونة تشغيلية فائقة في المواد الخام تم تصميم منشأة صناعة الصلب الجديدة لضمان أقصى درجات المرونة التشغيلية لتلبية متطلبات الصناعة؛ حيث سيكون مصنع الصهر قادراً على العمل وفق عدة خيارات إنتاجية، تشمل الاعتماد بنسبة 100% على الحديد المختزل المباشر (DRI)، أو الاعتماد بالكامل على الخردة، أو استخدام أي مزيج مرن بين المادتين. ويتيح هذا التصميم الذكي للشركة المصنعة تحسين استهلاك المعادن بمرونة تامة، مما يضمن الاستجابة السريعة لمتغيرات السوق، وتجاوز عقبات مدى توافر المواد الخام، والتعامل بفعالية مع تقلبات الأسعار التنافسية.

الأبعاد الاستراتيجية والجدول الزمني للاستثمار على الصعيد الاستراتيجي، يرى خبراء سوق الصلب أن هذا الاستثمار سيعزز بشكل كبير من مكانة "اليمامة للحديد" ضمن قطاع منتجات الصلب الطويلة في المملكة العربية السعودية. فمن خلال استبدال واردات "البليت" بمنتجات شبه مصنعة تُنتج محلياً وذاتياً، يُتوقع أن تحقق الشركة مكاسب ملموسة تتمثل في تعزيز أمن الإمدادات لضمان استمرارية عجلة الإنتاج، وإحكام السيطرة على التكاليف الإنتاجية والتشغيلية، إلى جانب تحجيم المخاطر المرتبطة باضطرابات سلاسل الإمداد والخدمات اللوجستية الدولية. ومن المقرر إنجاز وتدشين المشروع بالكامل خلال 24 شهراً، وبمجرد بدء التشغيل التجاري للمنشأة، ستترسخ مكانة "اليمامة للحديد" كواحدة من أبرز شركات الإنتاج المتكامل للصلب الطويل في المملكة، مما يدعم استراتيجية التوطين السعودية بقوة، ويساهم في تلبية الطلب المحلي المتزايد على

TATA STEEL

تاتا ستيل تتجه نحو توسيع طاقتها الإنتاجية إلى 40 مليون طن سنوياً

تُحرز شركة صناعة الصلب الهندية "تاتا ستيل" (Tata Steel) تقدماً ملموساً نحو تحقيق هدفها طويل الأجل المتمثل في توسيع طاقتها الإنتاجية من الصلب لتصل إلى 40 مليون طن سنوياً. وقد تمت مناقشة هذا الأمر خلال اجتماع الجمعية العمومية السنوي للمساهمين.

كما تتوقع الشركة المصنعة للصلب تحقيق أرباح إيجابية قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك ، وصافي أرباح بعد خصم الضرائب في عملياتها بالمملكة المتحدة بحلول السنة المالية 2028/2029.

ووفقاً لخارطة الطريق المعلنة، ستعمل "تاتا ستيل" على إنشاء طاقة إنتاجية إضافية تبلغ 4.8 مليون طن في شركة "نيلشال إسبرات نيغام" (NINL) -إحدى الشركات التابعة لها- و2.5 مليون طن في مصنع "تاتا ستيل ميراماندالي".

كما تخطط الشركة لبناء مصنع جديد للصلب بطاقة إنتاجية سنوية تبلغ 6 ملايين طن في ولاية ماهاراشترا.

علاوة على ذلك، تهدف "تاتا ستيل" إلى زيادة طاقتها الإنتاجية بشكل كبير لإنتاج المنتجات ذات القيمة المضافة. وكجزء من هذه الخطط، ستعمل الشركة على وجه الخصوص على زيادة طاقتها الإنتاجية من الأنابيب الفولاذية من 1.7 مليون طن إلى 4 ملايين طن، وزيادة إنتاج قضبان الأسلاك (مفتول الأسلاك) من 600 ألف طن إلى مليون طن.

يُشار إلى أن "تاتا ستيل" ترى أن الهند ستظل سوقاً نامية للصلب. وصرح بذلك المدير المالي للشركة، كوشيك شاتيرجي، حيث ينمو الطلب على الصلب في البلاد بنسبة تتراوح بين 7% و8% سنوياً، ويعتقد أن هذا الزخم سيستمر على مدى العامين المقبلين بفضل تطوير البنية التحتية والتركيز على قطاعات النمو الجديدة، مثل مراكز البيانات وبناء السفن والتصنيع الدفاعي.



YOUR TRUSTED PARTNER IN ROLLING MILLS SOLUTIONS

Since **1998**, Obsra has been a leading supplier and partner for rolling mills in Egypt and the Middle East, delivering high-quality products, reliable service, and long-term value.

WHO WE ARE AND WHAT WE DO

Our company established in 1999s, since then Obsra dealing with most rolling mills not only in Egypt but also with some mills in Middle East

Obsra supplying all rolling mill's needs weather rolls (cylinders) or machines and equipment such as:

- Bearings - Fiber bearing
- Cardan shafts
- Knives - Rollers - Rollers rings
- Magnetic lifting head
- Universal testing machines
- Air compressors
- Nylon inserts
- Gearboxes & Mill stands



Obsra is an agent for Gayson / India who export wing of the Modern Group of Companies, a 40-year-old Group, Gayson exports a hoat of products manufactured by the Group Companies, as well as other products from the leading manufacturers from India.

The Company also undertakes across-the-globe trading of a few prime products Thus, besides manganese akoys, Gayson supplies rolling mills, rollers, associated equipment and consumables to mini steel plants throughout the globe as well. Gayson also offers end-to-and solutions right from conceptual ing design and layout to manufacturing and commissioning of a project.



Obsra also an agent for Kanematsu Trading Corporation / Japan and through that Obsra supply Hitachi Rolls weather from Japan or China and also a lot of various Japanese products



Obsra has long-term relationship with Japanese and Indian factories and companies, more than 20 years relationship.



Obsra also well experienced in export, successfully exported to japan several products such as SiMn, Aluminum alloy iHonda, rice husk ash, Ferro silicon, and Silica fume.



**SERVING EGYPT
THE MIDDLE EAST
AND THE WORLD**



+1,200

Rolls Supplied
to Most rolling mills in Egypt
from Gayson India



+500

Rolls from
Hitachi Japan



+20,000

Pcs Fiber
Bearing



+2,000

Ton
FeSiMn



+100

Equipment
Supplied



+150

POs
Won



EXPORT

GET IN TOUCH

☎ 02 24146097
✉ info@obsra.com



Obsra

75 RAbaa Al ESTETHMARY ,
Nazr City, Cairo Governorate - Roils

SSAB

شركة "SSAB" توقف أعمال بناء مصنعها في "يوليو" مجدداً

أعلنت شركة الصلب السويدية "SSAB" عن تعليق إضافي للعمل في موقع بناء مصنعها بمدينة "لوليو" (Luleå). ويأتي هذا التعليق الأخير بعد رصد مستويات منخفضة من غاز سيانيد الهيدروجين بواسطة أجهزة الكشف عن الغاز الشخصية التي يحملها العاملون.

وأشارت الشركة إلى أن المستويات المرصودة لا تتجاوز الحد الأقصى المسموح به حالياً لتركيز الغازات في بيئة العمل، ولا تشكل أي خطر على الموظفين في الموقع. ومع ذلك، لن تستأنف الأعمال حتى يتم التحقيق في الوضع بالكامل والتأكد من سلامته.

ويشمل قرار التعليق المناطق التي سُجلت فيها القراءات، بالإضافة إلى المناطق المحيطة التي تُجرى فيها أعمال الحفر والتجريف.

وفي هذا السياق، صرّح كارل أورينج، المدير التقني ورئيس قطاع التطوير في شركة "SSAB"، قائلاً: "إن سلامة الموظفين والمقاولين تأتي على رأس أولوياتنا. وستعمل الشركة الآن على توسيع نطاق برنامج المراقبة الخاص بها".

الجدير بالذكر أن العمل في الموقع تم تعليقه لأول مرة في 3 أبريل من هذا العام، وذلك بعد ظهور أعراض مرضية على العديد من الأشخاص. ومنذ 27 مايو، تم استئناف العمليات تدريجياً بناءً على تحليل الأسباب الجذرية، حيث خُصّ التحقيق إلى أن تلك الأعراض كانت ناتجة عن استنشاق الغبار ممزوجاً بالفيروسات التنفسية والظروف الجوية.

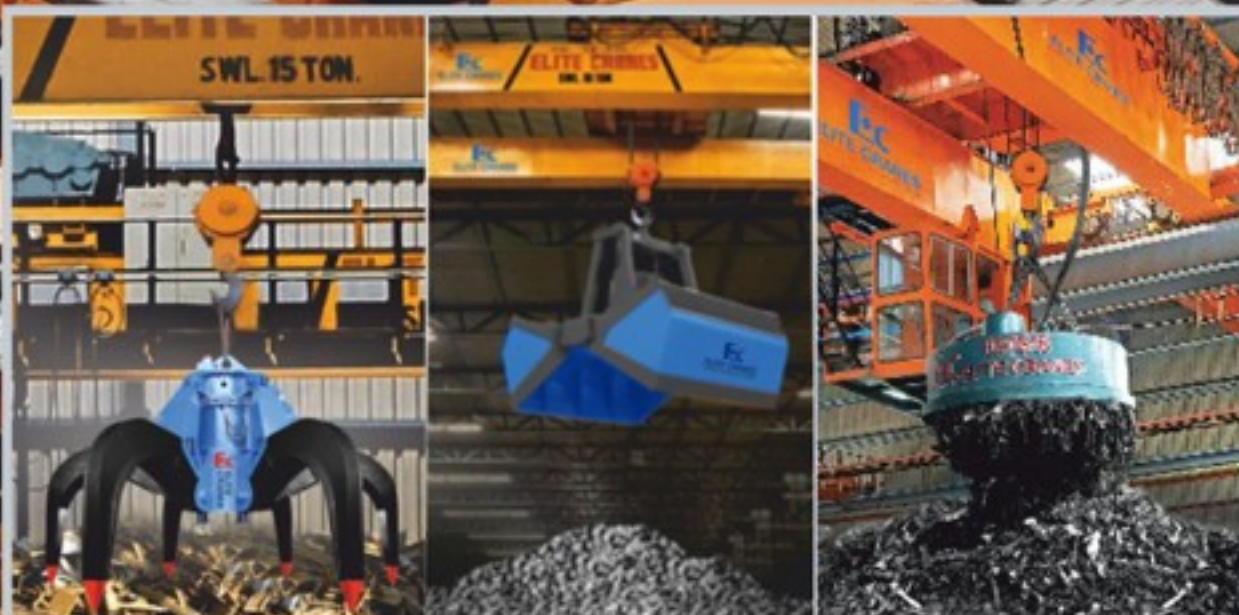
وتسعى "SSAB" حالياً، بالتعاون مع خبراء خارجيين، إلى تقييم كيفية توسيع برنامج المراقبة الحالي – بما يشمل إجراء قياسات في ظروف مشابهة لتلك الموجودة في خطوط الإنتاج، مع توفير معدات الحماية الشخصية اللازمة – وإجراء المزيد من التحاليل لفحص هذه البيانات الجديدة.

ووفقاً للتقييم الحالي للشركة، فإن تعليق العمل لن يكون له تأثير كبير على الجدول الزمني الإجمالي للمشروع أو ميزانيته. يُشار إلى أنه، بحسب تقارير وسائل الإعلام السويدية، يتم بناء المنشأة الجديدة في موقع تابع لشركة "SSAB" ومجاور لمصنع الصلب الحالي. ويشكل الموقع ككل جزءاً من مشروع "Stålverk 80" السابق (وهي مبادرة صناعية سويدية تعود لسبعينيات القرن الماضي كانت تهدف إلى إنشاء واحد من أكبر مصانع الصلب المتكاملة في أوروبا، غير أنه لم يكتمل).

ويأتي المشروع الحالي لإنشاء مصنع يعتمد على أفران القوس الكهربائي في إطار جهود الشركة للتحويل من الإنتاج القائم على الوقود الأحفوري إلى إنتاج "الصلب الأخضر" الصديق للبيئة. وكانت "SSAB" قد أبلغت مجلس إدارة المحافظة في وقت سابق بأنها واجهت كميات كبيرة من النفايات والمخلفات أثناء أعمال الحفر في المنطقة.



ELITE LADLE & CONTAINER HANDLING CRANES



ELITE CHARGING CRANES



ELITE COIL HANDLING & ROTATING TROLLEY CRANES



ELITE JIB CRANES, GOLIATH CRANES & COMPACT CRANES

**Quality
Reliability
Sustainability**

ELITE STEELS PVT. LTD.

EOT CRANES | ELECTROMAGNETS | ELECTRO HYDRAULIC GRABS

Plot No. 13 & 14, Sector-25, Faridabad-121004 (Haryana) INDIA

Tel: +91-129-2233170, 2232555, Fax: +91-129-2236962

E-mail: info@elitecranes.com, marketing@elitecranes.com

REGIONAL CONTACTS:

NORTH INDIA : +91 8595900071, +919311803903

EAST INDIA : +91 9711302262

SOUTH & WEST INDIA : +91 9873355019

INTERNATIONAL CONTACTS: +91-9711302262, +91-9873355019

www.elitecranes.com



ELITE CRANES
PERFECT LIFTING SOLUTIONS



(SSAB Americas) تطلق مشروعاً لإعادة تدوير الصلب في الولايات المتحدة

أعلنت شركة الصلب "إس إس آيه بي أمريكا" بالتعاون مع شركائها "ذا غرينبرير كومبانيز" (The Greenbrier Companies) و"ألتر ترادينغ" (Alter Trading)، عن إطلاق مشروع للاقتصاد الدائري. ويهدف هذا المشروع إلى إثبات إمكانية استخدام المواد المعاد تدويرها لإنتاج صلب مستدام بانبعثات تقارب الصفر، وفقاً لما جاء في البيان الصحفي للشركة.

سيتم إطلاق المشروع في منشآت شركة "SSAB" بولاية آيوا، حيث يتم إنتاج صلب "SSAB Zero" من خردة المعادن باستخدام طاقة متجددة دون الاستعانة بالوقود الأحفوري.

آلية عمل دورة الإنتاج المغلقة:

تقوم شركة "غرينبرير" باستخدام صلب "SSAB Zero" لبناء 50 عربة قطار للبضائع، والتي سيتم توريدها لشركة "ألتر". بمجرد دخولها الخدمة، سيتم تحميل هذه العربات بخردة المعادن ونقلها مجدداً إلى مصانع "SSAB" لإعادة صهرها وإنتاج صلب وفي هذا السياق، صرّح توم كوكس، رئيس شركة "إس إس آيه بي أمريكا"، قائلاً: "يؤكد هذا المشروع مدى فاعلية استخدام الصلب ذي الانبعثات القريبة من الصفر في القطاعات الصناعية المعقدة. إن الاقتصاد الدائري يقدم أفضل النتائج عندما يتم توفير المواد على نطاق صناعي لتلبية الاحتياجات الفعلية داخل سلاسل التوريد الحالية".

وقد أفاد مصدر بأن شركة "SSAB" ستورد الصلب الخالي من الكربون لشركة "فاتينفال" (Vattenfall) من أجل تشييد محطة طاقة شمسية أرضية في منطقة "يولسبورغ/كروكوف" بولاية شليسفيغ هولشتاين في ألمانيا. ويتم استخدام صلب "SSAB Zero" في الهياكل الداعمة التي تُثبت عليها الألواح الشمسية؛ حيث سيتم استخدام ما مجموعه أكثر من 9000 مقطع صلب بوزن إجمالي يصل إلى 209 أطنان.



Tenaris تستثمر أكثر من 90 مليون دولار لتحديث مصانع الأنابيب التابعة لها في الولايات المتحدة



أعلنت شركة "تيناريس" (Tenaris)، وهي شركة عالمية وواحدة من الشركات الرائدة عالمياً في تصنيع الأنابيب الفولاذية، عن إطلاق برنامج استثماري واسع النطاق تتجاوز قيمته 90 مليون دولار وستُخصص هذه الأموال لتحديث أعمال الصلب في "كوبل" (Koppel) ومصنع الأنابيب غير الملحومة في "أمبردج" (Ambridge)، وكلاهما يقع في ولاية بنسلفانيا.

تأتي هذه الخطوة كجزء من استراتيجية الشركة لتعزيز كفاءة الإنتاج، وتحديث التكنولوجيا، وترسيخ مكانتها كمورد رئيسي لشركات النفط والغاز الأمريكية في ظل الطلب المتزايد. وستبدأ أعمال التحديث خلال الأشهر المقبلة، ومن المقرر الانتهاء من معظم المشاريع في النصف الثاني من عام 2027.

سيكمل البرنامج الجديد مبلغ الـ 150 مليون دولار التي استثمرتها "تيناريس" بالفعل في هذه الأصول منذ الاستحواذ عليها في عام 2020. وتغطي المرحلة الحالية من التمويل مشاريع تتعلق بأنظمة التشغيل، وتحديث المعدات وتحسين معايير الصحة والسلامة في كلا الموقعين. وعلى وجه التحديد، يشمل المخطط ما يلي:

تحديث فرن القوس الكهربائي وتركيب مغارف (بواتق) ذات سعة أكبر في منشأة "كوبل".

تطوير منطقة تخزين جديدة لكتل الصلب (العروق الفولاذية) في منشأة "كوبل".

إنشاء منطقة متطورة لتقطيع الصلب بأحدث التقنيات في منشأة "أمبردج".

وتهدف هذه التدابير إلى زيادة الطاقة الإنتاجية، وتحسين الموثوقية التشغيلية، وتحسين العمليات اللوجستية بين المصنعين. وكما أفاد مركز "جي إم كي" (GMK Center)، تستثمر "تيناريس" أيضاً أكثر من 300 مليون دولار كندي في تطوير موقع الإنتاج التابع للمركز الصناعي "سولت سانت ماري" (Sault Ste. Marie) في مقاطعة أونتاريو. ويتم تنفيذ هذا المشروع بدعم من الحكومة الفيدرالية الكندية وحكومة أونتاريو، ويهدف إلى تعزيز سلسلة التوريد المحلية لمنتجات الأنابيب لقطاع الطاقة في البلاد.



حراريات
HARARIYAT
ARABIAN REFRACTORIES FACTORY CO.



Arabian Refractories Factory Co.
KSA, Dammam 2nd Industrial City,
Dammam 34334
Tel. +966138121607
www.harariyat.com





"بوسكو" تستكمل بناء أكبر فرن قوس كهربائي في كوريا الجنوبية لتسريع إنتاج الصلب منخفض الكربون

أكملت شركة بوسكو، عملاق صناعة الصلب في كوريا الجنوبية، رسمياً بناء أكبر فرن قوس كهربائي في البلاد داخل مصنعها الواقع في مدينة جوانجيانج على الساحل الجنوبي والتي تبعد حوالي 360 كيلومتراً جنوب العاصمة سيول، مما يمثل علامة تاريخية وفارقة في مسيرتها نحو التحول إلى إنتاج صلب مستدام ومنخفض الكربون. وتتميز المنشأة الجديدة بطاقة إنتاجية سنوية هائلة تبلغ 2.5 مليون طن بعد مشروع استغرق تنفيذه أكثر من عامين وبلغت تكلفته الاستثمارية الرأسمالية نحو 600 مليار وون ما يعادل 396.7 مليون دولار أمريكي.

على عكس عمليات صناعة الصلب التقليدية التي تعتمد بشكل كبير على أفران الصهر التي تحرق خام الحديد والفحم، تعتمد تقنية فرن القوس الكهربائي على استخدام الخردة المعدنية المعاد تدويرها، وهو ما سيشجع للشركة لتقليل انبعاثات الكربون بنسبة تصل إلى 75 بالمئة مقارنة بطرق أفران الصهر التقليدية وتقديم حل قوي وفعال لجهود إزالة الكربون في قطاع الصناعات الثقيلة. ولضمان عدم تأثير هذا التحول على جودة ومتانة المواد، تقود الشركة جهوداً حثيثة لتطوير تقنيات هجينة ومتقدمة من خلال المزج الاستراتيجي للحديد المنصهر الناتج من أفران الصهر التقليدية مع إنتاج فرن القوس الكهربائي الجديد لتحسين معدلات خفض الانبعاثات مع الحفاظ على معايير الجودة الممتازة لمنتجاتها.

تمثل هذه البنية التحتية ركيزة أساسية للاستراتيجية التجارية طويلة الأجل للشركة والتي تهدف إلى تحقيق إنتاج ضخم من ألواح الصلب عالية الجودة الخاصة بالسيارات والصلب الكهربائي بحلول عام 2030. وقد حضر حفل الإنجاز الرسمي في جوانجيانج نخبة من كبار الشخصيات يتقدمهم رئيس الوزراء الكوري الجنوبي كيم مين سيوك ورئيس مجموعة بوسكو تشانغ إن هوا، مما يبرز الأهمية الوطنية والاستراتيجية البالغة لهذا المشروع الحيوي.



تحالف استراتيجي بين "الغريز للحديد والصلب"

و"ميتال بارك" لتعزيز كفاءة

سلاسل التوريد في الإمارات

في خطوة استراتيجية لدعم النمو الصناعي، أعلنت شركة الغريز للحديد والصلب (AGIS)، إحدى الشركات الرائدة في تصنيع الصلب المسطح في الشرق الأوسط، شراكة مع "ميتال بارك" (Metal Park)، أول منظومة بيئية متكاملة وجاهزة للعمل (Plug & Play) للمعادن في العالم، وذلك بهدف تعزيز قدرات تلبية الطلبات ورفع كفاءة سلسلة التوريد الشاملة للمعادن في جميع أنحاء دولة الإمارات العربية المتحدة.

يجمع هذا التعاون بين التميز التصنيعي لشركة "الغريز للحديد والصلب" والبنية التحتية المتكاملة لشركة "ميتال بارك" في مجالات التخزين، وتلبية الطلبات، والنقل، والخدمات اللوجستية، لتسهيل الحركة السلسة لمنتجات الصلب من الميناء إلى المستودعات ومرافق الإنتاج وصولاً إلى العملاء النهائيين.

وكجزء من هذا التعاون، ستوفر "ميتال بارك" خدمات تخزين ونقل مخصصة من خلال مرافقها ذات الموقع الاستراتيجي في منطقة كيزاد (KEZAD) بأبوظبي. ومن المتوقع أن تدعم هذه الشراكة التعامل مع كميات ضخمة من الصلب سنوياً، مع خلق نموذج لوجستي أكثر مرونة وموثوقية وكفاءة للعملاء الصناعيين.

وبفضل موقعها المجاور لميناء خليفة وارتباطها بممرات النقل الرئيسية، توفر "ميتال بارك" منظومة بيئية شاملة لصناعة المعادن، حيث تدمج بين خدمات التخزين، وتلبية الطلبات، والخدمات اللوجستية، والمعالجة، والتصنيع، وخدمات الأعمال، وحلول الدعم الصناعي في وجهة واحدة.

ويعكس هذا التعاون الطلب المتزايد على حلول سلسلة التوريد المتكاملة القادرة على تقليل تعقيدات المناولة، وتحسين أداء التسليم، ودعم طموحات النمو الصناعي لدولة الإمارات العربية المتحدة.

وفي هذا الصدد، قال وحيد فولادكار، الرئيس التنفيذي لشركة "ميتال بارك":
"تعتبر سلاسل التوريد الفعالة ركيزة أساسية للقدرة التنافسية المستقبلية لصناعة المعادن. ومن خلال هذا التعاون مع الغريز للحديد والصلب، فإننا نجمع بين القوة التصنيعية والقدرات اللوجستية المتكاملة لإنشاء منظومة بيئية أكثر ترابطاً واستجابة لمنتجات المعادن، والتجار، والمصنعين، والمستخدمين النهائيين. وتعد هذه خطوة أخرى نحو تبسيط آليات نقل المعادن."

من جانبه، قال أبو بكر حسين، الرئيس التنفيذي لشركة الغريز للحديد والصلب:
"نحن سعداء بالشراكة مع ميتال بارك لتقديم مجموعة شاملة من الخدمات اللوجستية المتكاملة. إن حلولهم المخصصة ذات القيمة المضافة ستعزز بشكل كبير من كفاءتنا التشغيلية وتقوي ميزتنا التنافسية. سيمكننا هذا التعاون من تلبية المتطلبات المتطورة لعملائنا بشكل أفضل من خلال تقديم خدمات أكثر سلاسة واستجابة وكفاءة."



Concast (India) Private Limited

A Primetals Technologies Group Company

ONE CASTER PER WEEK

32 CASTERS COMMISSIONED IN 31 WEEKS

At Concast (India), performance isn't just promised — it's delivered.

Every project we undertake embodies our legacy of reliability, expertise, and innovation, built over five decades of serving the steel industry. From design to commissioning, our teams work relentlessly to ensure every caster runs flawlessly and on time.

Because excellence isn't occasional — it's consistent.

Concast (India) Pvt Ltd - M3, Dongrepada, Taloja, Navi Mumbai, Maharashtra 410208.

Tel. No: 022-67142222; +91 93269 33006. E-mail: cil.sales.ccm@primetals.com



US Steel تستثمر 475 مليون دولار لتحديث منشآت إنتاج الأنابيب في ألاباما

وافق مجلس إدارة شركة "يو إس ستيل" (US Steel) على التمويل الكامل لمشروع إنشاء خط متطور للتبريد والتقسية (Q&T) في مصنع "فيرفيلد للأنابيب" (Fairfield Tubular Operations). وسيبلغ إجمالي حجم الاستثمار نحو 475 مليون دولار. ووفقاً لما أورده موقع "بيزنس واير" (Business Wire)، فإن هذه الخطوة ستسهم بشكل كبير في تعزيز القدرة الإنتاجية الداخلية للشركة لتلبية الطلب المتزايد من العملاء الحاليين والجدد على المنتجات المعالجة حرارياً.

ومن المتوقع أن يبدأ خط التبريد والتقسية الجديد بالعمل بكامل طاقته الإنتاجية في الربع الثاني من عام 2029. ويأتي هذا المشروع كجزء من استراتيجية النمو لقطاع "يو إس ستيل لمنتجات الأنابيب"، ويهدف إلى ترسيخ مكانة الشركة كمورد رائد للأنابيب حفر الآبار والنفط (OCTG).

وكجزء من عملية التحديث واسعة النطاق لمصنع "فيرفيلد"، ستشهد البنية التحتية الاجتماعية للموقع تحسينات ملحوظة؛ حيث تشمل الخطط تجديد المرافق المخصصة للموظفين وافتتاح مركز تدريب متطور. كما سيتم الاعتماد على تقنية الواقع الافتراضي (VR) في تدريب الموظفين، مما سيسهم بشكل كبير في رفع مستويات السلامة داخل مواقع الإنتاج.

يُعد تحديث مصنع "فيرفيلد" عنصراً أساسياً في استراتيجية التوسع العالمي لشركة "يو إس ستيل"، والتي تهدف إلى الاستفادة من الطلب المتنامي في أكبر أحواض النفط والغاز بالولايات المتحدة، مثل: بيرميان (Permian)، وإيغل فورد (Eagle Ford)، وهاينزفيل (Haynesville)، وأبالاشيا (Appalachia). علاوة على ذلك، سيعزز هذا المشروع المساهمة الاقتصادية طويلة الأجل للشركة في تطوير مجتمع برمنغهام وولاية ألاباما ككل.

تخطط "يو إس ستيل" لبناء مصنع للحديد المختزل المباشر (DRI) بقيمة 1.9 مليار دولار، وهو الأول من نوعه في الولايات المتحدة. ومن المقرر إنشاء هذا المصنع في مجمع "بيغ ريفر ستيل" بمدينة أوسيو لا (أركنساس)، حيث سيتولى تزويد أفران القوس الكهربائي التابعة للشركة بالحديد المختزل، معتمداً على كويرات الحديد المختزل المباشر المنتجة في قطاع عمليات خام مينيسوتا التابع للشركة.

Winning Combination of Steelmaking DRI making-Melting-Refining-Casting-Rolling

Coal Based DRI Plant



Coal based Direct Reduced Iron (DRI) / Sponge Iron plant for producing high quality alternative raw material for steel making plants.

Induction Melting Furnace



State-of-the-art Digital inverter technology through Fibre Optic Communication (DiFOC) system in Power Supply Units up to 40,000 KW coupled with ultra-efficient induction melting furnace up to 80 ton capacity.

Continuous Casting Machine



High-Speed Billet Casting Machine of different sizes, grades and shapes for Billets, Bloom, Round and Slab and most suitable for Direct Rolling. For making structural steel, alloy steel, spring steel, free cutting steel, bearing steel and pipe grades.

Transformers



Transformers for induction furnace, EAF, LRF, rolling mill, power and distribution, solar inverter duty and solar power house, unitized substation and reactor.

Ladle Refining Furnace



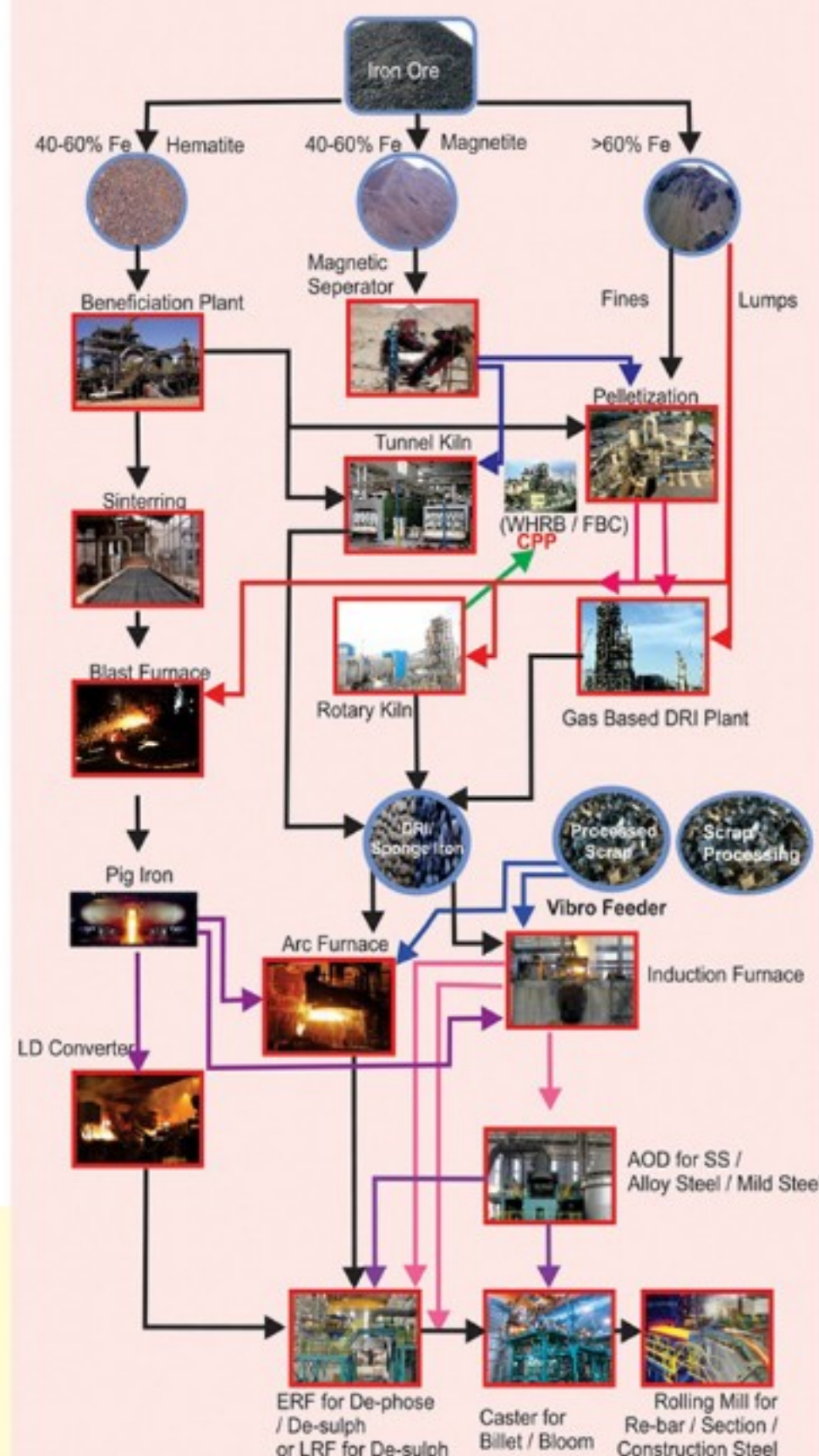
ERF® (Electrotherm Refining Furnace) with ELdFOS® technology, a special metallurgical equipment for carrying out de-phosphorization and de-sulphurization in the same equipment.

Rolling Mill



Highly advanced Rolling Mill for Bar & Wire-Rod, Structural and Narrow strip Mill with proven European Technology to maximize production, manufactured in India

**The most preferred
Steel Plant maker
up to 1 MTPA
capacity through
various alternative
routes**



Product Range

- Induction Melting Furnaces
- Electrotherm Refining Furnaces (ERF)
- Metal Refining Konverters (MRK)
- Continuous Casting Machines
- Coal based DRI Plant (Rotary Kiln)
- Turnkey Projects for Steel Melt Shop
- Foundry Equipment
- Plant Design and Engineering

- Plant Automation
- Transformers
- Air Pollution Control Equipment
- Productivity Improvement Equipment
- Induction Heating & Hardening Equipment
- Rolling Mill
- Best in the Industry Services



"جندال للصلب" تسجل زيادة سنوية بنسبة 15% في إنتاجها خلال الربع المالي الأول.

زادت شركة تصنيع الصلب الهندية "جيندال ستيل" (Jindal Steel) إنتاجها من الصلب بنسبة 14.8% على أساس سنوي خلال الربع الأول من العام المالي 2026/2027 (أبريل - يونيو)، ليصل إلى 2.4 مليون طن. كما ارتفعت أحجام مبيعات الصلب بنسبة 17.4% على أساس سنوي لتصل إلى 2.2 مليون طن، وفقاً لما أفادت به جمعية الصلب الهندية (SAHI).

ووفقاً للنتائج الربع سنوية، ارتفعت الإيرادات المجمعة الصافية للشركة بنسبة 25.8% على أساس سنوي لتصل إلى 155 مليار روبية هندية (15,501 كرور روبية)، مقارنة بـ 12,325 كرور روبية للفترة نفسها من العام الماضي. وتجاوزت نمو الإيرادات توقعات السوق، التي كانت تشير إلى 14,000 كرور روبية. وقد تحقق هذا النمو بفضل الطلب المحلي القوي في الهند والاتجاهات الإيجابية في أرقام الأحجام التشغيلية.

وعلى الرغم من النمو في أرقام الإنتاج والمبيعات، أظهرت ربحية الشركة تراجعاً كبيراً في صافي الربح؛ حيث انخفض بنسبة 43.6% على أساس سنوي — من 1,496 كرور روبية إلى 844 كرور روبية — وهو ما جاء دون متوسط توقعات المحللين البالغ 930 كرور روبية. ويعود السبب الرئيسي للضغط على الهوامش وتراجع الربحية إلى ارتفاع التكاليف؛ لا سيما المصاريف التشغيلية والإدارية التي ارتفعت بنسبة 35%، بالإضافة إلى زيادة المدفوعات المالية.

وتواجه "جيندال ستيل" تحدياً يتمثل في أن الاستهلاك المحلي العالي للصلب يدعم المبيعات، لكن ارتفاع التكاليف التشغيلية يقلل من أثر هذا النجاح. ولتعزيز موقع الشركة في السوق وسعر سهمها، ستكون الأولويات الرئيسية في المستقبل القريب هي إعادة الكفاءة التشغيلية وتعيين رئيس تنفيذي جديد.

وكما ورد سابقاً عبر مركز GMK Center، رفعت شركة "جيندال ستيل" إنتاجها من الصلب بنسبة 14% على أساس سنوي ليعادل 9.25 مليون طن، ومبيعاتها بنسبة 9% لتصل إلى 8.7 مليون طن خلال العام المالي 2026، وتمثل هذه الأرقام أرقاماً قياسية هي الأعلى في تاريخ الشركة.

"sandvik" تسجل إيرادات قياسية في الربع الثاني مدعومة بقوة الطلب على التعدين خلال عام 2026

حققت مجموعة "ساندفيك" (Sandvik) الهندسية، ومقرها السويد، نمواً قوياً في الربع الثاني من عام 2026، مدعومة بنشاط تعديني قوي، وارتفاع حجم المبيعات، وتحسن أسعار البيع المحققة.

ارتفع حجم الطلبات الجديدة للشركة بنسبة 17% على أساس سنوي ليصل إلى 37.80 مليار كرونة سويدية (3.92 مليار دولار)، بينما زادت الإيرادات بنسبة 24% لتصل إلى 36.75 مليار كرونة سويدية (3.81 مليار دولار). وقفزت الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإطفاء (Adjusted EBITA) بنسبة 48% لتصل إلى 8.31 مليار كرونة سويدية (862 مليون دولار)، مع ارتفاع هامش الربح المقابل إلى 22.6% مقارنة بـ 19.0%. كما ارتفع صافي الربح بنسبة 63% ليبلغ 5.24 مليار كرونة سويدية (543 مليون دولار).

وحقق قطاع التعدين في "ساندفيك" حجماً قياسياً من الطلبات الإيجابية والإيرادات خلال هذا الربع؛ حيث زادت حجم الطلبات بنسبة 12% لتصل إلى 20.05 مليار كرونة سويدية (2.08 مليار دولار)، بينما ارتفعت الإيرادات بنسبة 20% لتصل إلى 18.53 مليار كرونة سويدية (1.92 مليار دولار)...

واصلت أسعار السلع الأساسية القوية دعم الاستثمار في قطاع التعدين خلال هذا الربع، ولا سيما في مشاريع التوسعة، في حين استمر الارتفاع في معدلات الإنتاج وتقادم أسطول المعدات في إبقاء الطلب على قطع الغيار وخدمات الصيانة مرتفعاً. وحصلت "ساندفيك" على خمس طلبات تعدين رئيسية بقيمة إجمالية بلغت 2.1 مليار كرونة سويدية (218 مليون دولار). وذكرت الشركة أيضاً أن منصتها الجديدة AutoMine Aura، المجهزة بنظام الملاحة والإدراك ثلاثي الأبعاد، قد زادت من المواد المنقولة بنسبة 15% خلال الاختبارات في بيئة تعدين تحت الأرض ذات ظروف صعبة. في غضون ذلك، وسّعت "ساندفيك" محفظتها في مجالي الأتمتة والتحول الكهربائي، حيث أطلقت منصة الأتمتة للعمليات تحت الأرض AutoMine Aura، وآلة الحفر الكهربائية بالبطارية وأول جهاز حفر سطحي مطرقي علوي يعمل بالكهرباء.

شركة "Tosyalı" الجزائر تنتج أولى منتجات الصلب المدرفل على البارد في مجمعها الجديد

أعلنت شركة "توسيالي الجزائر" (Tosyalı Algeria) لصناعة الصلب، التابعة لمجموعة "توسيالي القابضة" التركية، عن النجاح في إنتاج أولى دفعة من المنتجات المخلفة والمزيتة والمنتجات المدرفلة على البارد عبر خط التخليط والدرفلة على البارد الجديد، مما يمثل بدء الإنتاج الرسمي في مجمع التدرفيل على البارد التابع للشركة.

وقد تم تصميم المجمع الجديد لتوفير منتجات الصلب المسطح ذات القيمة المضافة العالية لقطاعات السيارات، والأجهزة المنزلية، والإنشاءات، والطاقة، والصناعات المتقدمة، مع دعم خطط التوسع لشركة "توسيالي الجزائر" انطلاقاً من السوق الجزائرية ونحو الأسواق الدولية.

وفقاً لما أوردته منصة "ستيل أوربيس" (SteelOrbis) سابقاً، كانت الشركة قد دشنت عملياتها التصديرية لعام 2026 بشحنات بلغت إجمالاً 22,000 طن من ألواح الصلب المدرفل على الساخن إلى كل من بولندا، وليتوانيا، وإيطاليا، وتونس، بعوائد قُدّرت بنحو 13.5 مليون دولار. وخلال حفل التدشين، أكد وزير التجارة الخارجية وترقية الصادرات الجزائري، كمال رزيق، أنه سيشرف بنفسه على أول عملية تصدير للصلب المدرفل على البارد تجريها الشركة عقب التشغيل الكامل لوحدات الإنتاج الجديدة.



باستثمارات 20 مليون دولار.. مصر تبحث مع "جيانغسو" الصينية إنشاء مجمع متطور لتكنولوجيا وصناعة السيارات

في خطوة استراتيجية تستهدف تعميق التصنيع المحلي وتحويل مصر إلى مركز إقليمي لصناعة وتصدير السيارات، عقد المهندس خالد هاشم، وزير الصناعة، مباحثات موسعة مع وفد شركة "جيانغسو تشانغهوونغ" الصينية للمعدات الذكية، برئاسة الدكتورة تشيو يون جيه، رئيس مجلس إدارة الشركة، لبحث خطط واستثمارات الشركة المستقبلية في السوق المصري.

وشهد الاجتماع، الذي حضره المهندس محمد سامي، مساعد الوزير للشؤون الاستراتيجية، والمهندس علاء صلاح الدين، رئيس وحدة السيارات بالوزارة، استعراض خطة الشركة الصينية لإقامة مجمع صناعي متطور باستثمارات مبدئية تبلغ 20 مليون دولار، يعتمد على أحدث تكنولوجيات التصنيع الذكي لتقديم حلول شاملة للقطاع تشمل تجهيز خطوط الإنتاج وفقاً لأعلى المعايير العالمية، وتوفير الأنظمة البرمجية الصناعية الذكية، وتقديم الاستشارات الهندسية المتكاملة لتخطيط وتصميم المصانع.

وأكد الوزير خلال اللقاء أن قطاع السيارات والصناعات المغذية يتصدر أولويات الدولة، موضحاً تبني استراتيجية شاملة تركز على الانتقال للتصنيع الفعلي وتجاوز مراحل التجميع نحو تعميق المكون المحلي، وجذب الكيانات العالمية لبناء منظومة متكاملة، إلى جانب بناء القدرات المحلية ونقل التكنولوجيا وتأهيل الكوادر الفنية. كما أشار إلى ما يمتلكه السوق المصري من مقومات تنافسية جاذبة كالموقع الاستراتيجي والبنية التحتية وشبكة اتفاقيات التجارة الحرة. من جانبها، أشادت الدكتورة تشيو يون جيه بالطفرة التي يشهدها مناخ الاستثمار المصري، مؤكدة حرص شركتها على تأسيس شراكة طويلة الأجل تهدف إلى نقل المعرفة والخبرات الفنية لتأهيل الكوادر المحلية، والتعاون الوثيق مع المؤسسات الأكاديمية والبحثية، وتوظيف تقنيات الذكاء الاصطناعي والتحول الرقمي لتطوير حلول صناعية تدعم مستقبل واستدامة الصناعة في مصر.

لدعم توطين الصناعة الوطنية.. وزير الصناعة ومحافظ الجيزة يتفقدان خطوط إنتاج وتطوير شركة "النصر للمسبوكات"

في إطار الاستراتيجية القومية لدعم الصناعة الوطنية وتعزيز المكون المحلي، أجرى المهندس خالد هاشم، وزير الصناعة، يرافقه الدكتور أحمد الأنصاري، محافظ الجيزة، جولة تفقدية موسعة داخل أروقة شركة النصر للمسبوكات، إحدى القلاع الصناعية الرائدة في مصر.

جاءت الزيارة بحضور المحاسب أشرف نجم، نائب رئيس بنك الاستثمار القومي والعضو المنتدب، نائباً عن الدكتور أحمد رستم، وزير التخطيط والتنمية الاقتصادية، إلى جانب لفييف من القيادات التنفيذية والصناعية، حيث كان في استقبالهم الأستاذ حمدي جويلي، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة.

استهلّت الزيارة باستعراض شامل قدمه الأستاذ حمدي جويلي، تناول فيه الرؤية الاستراتيجية الحالية والمستقبلية لشركة النصر للمسبوكات. وسلط العرض الضوء على أبرز ملفات التطوير والتحديث التي تتبناها الشركة لتعزيز طاقتها الإنتاجية ورفع جودة منتجاتها، بما يضمن تلبية احتياجات السوق المحلي والتوسع في الأسواق التصديرية، تماشياً مع توجهات الدولة نحو إحلال الواردات وتوطين الصناعات الثقيلة.

تضمنت الزيارة جولة تفقدية موسعة شملت عدة محطات رئيسية داخل المجمع الصناعي، أبرزها: معرض المنتجات: حيث اطلع الوفد على مجموعة واسعة من منتجات الشركة الاستراتيجية، التي تشمل مواسير الزهر المرن، والقطع والوصلات، المحابس، والدرافيل، مع استعراض دورها الحيوي في دعم المشروعات القومية للبنية التحتية.

تفقد السادة الضيوف سير العملية الإنتاجية على أرض الواقع، بدءاً من صهر المعادن وصولاً إلى زيارة مخازن المواسير الجاهزة. مصنع الفيروسي ليكون ماغنسيوم: تعرف الوفد على مراحل إنتاج هذه السبيكة الاستراتيجية الدقيقة، التي تمثل إحدى أهم الميزات التنافسية للشركة في قطاع المسبوكات.

في خطوة تعكس الاهتمام بربط التعليم الفني باحتياجات سوق العمل، اختتمت الجولة بزيارة "مدرسة النصر للمسبوكات". واستمع الحضور إلى شرح حول دور المدرسة في إعداد وتأهيل الكوادر الفنية المتخصصة، وتخرج عمالة ماهرة قادرة على مواكبة التطور التكنولوجي ودعم خطط التنمية الصناعية الشاملة.

تأتي هذه الجولة الميدانية لتؤكد على دعم مؤسسات الدولة المستمر للكيانات الصناعية الوطنية الكبرى، والوقوف على الإمكانيات الإنتاجية لشركة النصر للمسبوكات، ومساندة جهودها في التطوير المستمر لتعزيز تنافسية الاقتصاد المصري.



رسوم أمريكية على صادرات حديد التسليح المصري

في إطار متابعة القرارات الأمريكية الأخيرة بشأن صادرات منتجات حديد التسليح المصري، لزم التنويه إلى نقطة جوهرية يغفل عنها الكثيرون عند قراءة نسب الرسوم المفروضة. إذ إن الرسوم النهائية التي ستتحملها شركات الحديد المصرية للتصدير إلى السوق الأمريكي لا تقتصر فقط على "رسوم مكافحة الإغراق"، بل يضاف إليها حتماً ما يُعرف بـ "الرسوم التعويضية".

ما هي الرسوم التعويضية؟ هي رسوم إضافية تفرضها السلطات الأمريكية بناءً على تقديرها بأن الشركات المصدرة تتلقى دعماً من دولتها (مثل دعم الصادرات، أو تكلفة الكهرباء، وغيرها). وقد كانت هذه الرسوم مُقدرة في البداية بنسبة 29.51%، إلا أنه تمت مراجعتها وتخفيضها لتستقر في النهاية عند 23.27%، وتُطبق هذه النسبة على كافة الشركات المصدرة.

التكلفة الإجمالية الحقيقية للتصدير لكي تتمكن شركات الحديد المصرية من التصدير إلى الولايات المتحدة، سيتعين عليها سداد إجمالي الرسوم (مكافحة الإغراق + الرسوم التعويضية).

وبناءً على ذلك، تتضح الصورة الحقيقية للتكلفة النهائية كالتالي:

حديد عز: تخضع صادرات المجموعة لرسوم مكافحة إغراق بنسبة 34.20%، وبإضافة الرسوم التعويضية الثابتة (23.27%)، تصل النسبة الإجمالية للرسوم المفروضة على المجموعة إلى 57.47%.

"المراكبي للصلب" و"السويس للصلب": تخضع صادرات هاتين الشركتين لرسوم مكافحة إغراق أعلى تبلغ 52.00%، ومع إضافة الرسوم التعويضية (23.27%)، تقفز النسبة الإجمالية للرسوم المفروضة عليهما لتسجل 75.27%.

خلاصة القول: يجب على المعنيين بسوق الصلب والمتابعين لهذه القرارات عدم الاكتفاء بنسبة "مكافحة الإغراق" المُعلنة بشكل منفرد، بل يجب دائماً جمعها مع "الرسوم التعويضية" للوقوف على التكلفة الفعلية والنهائية التي ستفرض على المنتج المصري كشرط أساسي لدخول السوق الأمريكي.



المغرب يفرض رسوم إغراق تصل إلى 84% على واردات "الصاج البارد" المصري

فرضت وزارة الصناعة والتجارة المغربية رسوماً حمائية نهائية لمكافحة الإغراق على واردات البلاد من صفائح الصلب المدرفلة على البارد ذات المنشأ المصري، وذلك بعد تحقيق استمر لمدة ثمانية عشر شهراً انطلق في أكتوبر 2024 وأثبت وجود علاقة سببية مباشرة بين الواردات المصرية والتهديدات التي لحقت بالصناعة الوطنية المغربية. وقد تباينت نسب الرسوم المفروضة بناءً على مدى تجاوب وتعاضم تعاون الشركات المصرية المعنية مع لجان التحقيق، حيث سجلت رسوم مجموعة قنديل للصلب نحو 60.4 بالمئة نظراً لكونها الجهة الوحيدة التي أبدت تعاوناً تاماً وقدمت المستندات المطلوبة مما ساهم في تخفيف هامش الإغراق الخاص بها، بينما فرضت رسوم بنسبة 84.39 بالمئة على باقي المنتجين والمصدرين المصريين الذين اعتمدت السلطات معهم على مبدأ أفضل المعلومات المتاحة لامتناعهم عن التعاون.

أكد محمد حنفي، مدير غرفة الصناعات المعدنية باتحاد الصناعات المصرية، أن هذه الرسوم الباهظة ستؤدي إلى حرمان المنتجات المصرية نهائياً من ميزة التنافسية السعرية داخل السوق المغربية. ويأتي هذا في ظل بلغ متوسط سعر تصدير الصاج البارد المصري نحو 500 دولار للطن، بينما تتراوح الأسعار العالمية بين 550 و560 دولاراً للطن وفقاً لبورصة لندن للمعادن، ومع إضافة نسب الرسوم الجديدة سترتفع الأسعار النهائية لمستويات تفوق تماماً قدرة السوق المغربية على الاستيعاب، في حين بلغ إجمالي الصادرات المصرية من هذا المنتج لمختلف الأسواق العالمية الرئيسية مثل الاتحاد الأوروبي واليابان نحو 220 ألف طن خلال العام الماضي.

استندت الجهات الرسمية المغربية في قرارها إلى قاعدة بيانات رقمية رصدت طفرة هائلة في حجم التدفقات المصرية شملت زيادة بنسبة 343 بالمئة في حجم الصادرات المصرية إلى المغرب خلال عامي 2022 و2023، ونمواً بنسبة 290 بالمئة مقارنة بحجم الإنتاج الوطني المغربي، وزيادة نسبية بلغت 324 بالمئة مقارنة بحجم الاستهلاك المحلي المغربي، وذلك عبر فترة فحص للواردات امتدت من يوليو 2023 حتى يونيو 2024 وفترة تحليل أضرار شملت السنوات من يناير 2021 حتى يونيو 2024.

تُعرّف صفائح الصلب المدرفلة على البارد بأنها مادة وسيطة أساسية تدخل في سلاسل القيمة لعدة قطاعات تصنيعية حيوية أبرزها الأجهزة المنزلية ومعدات التكييف والتبريد، وتشيد الهياكل المعدنية ومواد البناء، وتصنيع الأنابيب والعبوات المعدنية. وقد دخل القرار حيز التنفيذ الرسمي بعد المصادقة النهائية من قبل لجنة مراقبة الواردات المغربية التي أصدرت توصياتها باعتماد هذه الرسوم بصفة نهائية خلال اجتماعها الرسمي المنعقد في العاشر من أبريل 2026 استناداً للنتائج المفصلة للتحقيقات.



CBAM

لجنة بالبرلمان الأوروبي تؤيد توسيع نطاق آلية تعديل حدود الكربون

وافقت لجنة البيئة والصحة العامة وسلامة الأغذية (ENVI) التابعة للبرلمان الأوروبي على تعديلات للمقترح التشريعي الرامي إلى توسيع نطاق آلية تعديل حدود الكربون (CBAM) ليشمل المنتجات اللاحقة (المشتقة).

وقد وافق أعضاء البرلمان الأوروبي على مقترح المفوضية الأوروبية لتوسيع نطاق الآلية لما يتجاوز المواد الأساسية، ليشمل قائمة طويلة من المنتجات المصنعة ضمن الآلية - مثل الصلب والألمنيوم الجاهز كالروابط (المثبتات)، والأسلاك، والزنبركات (البرق)، والسلع المنزلية. ومع ذلك، يصر الأعضاء على أن يستند ذلك إلى منهجيات كمية شفافة كما وافقت اللجنة على إعفاء تدفقات الكهرباء المستوردة من دول خارج الاتحاد الأوروبي، والتي يستخدمها المشغلون للحفاظ على استقرار الشبكة.

وتقترح لجنة (ENVI) إجراءات أكثر صرامة لمنع الالتفاف على الآلية؛ حيث أوضح أعضاء البرلمان أن حظر "التعديل الطفيف" للسلع يجب أن يشمل أيضاً عمليات المعالجة البسيطة. وقاموا بتشديد القواعد بحيث تطبق فقط على الترتيبات التي تُجرى بهدف الالتفاف على الآلية، وليس على القرارات التجارية العادية التي تهدف إلى خفض تكاليف الشركة.

كما فوضوا المفوضية الأوروبية لتطبيق القيم الافتراضية الفعلية لبلد المنشأ في حال الكشف عن مخطط للالتفاف على الآلية وعلاوة على ذلك، ألغت اللجنة المعنية البند المؤقت الذي يوقف تطبيق الآلية، وبدلاً من ذلك، تم إدخال آلية لإعادة توجيه الإيرادات مؤقتاً من آلية تعديل حدود الكربون إلى القطاعات المتضررة.

وتم أيضاً اعتماد موقف بشأن "الصندوق المؤقت لإزالة الكربون" (TDF) لحماية منتجي الاتحاد الأوروبي في أسواق التصدير. ويريد أعضاء البرلمان الأوروبي أن يمتد الدعم المالي من هذا الصندوق من عام 2027 إلى عام 2029، بدلاً من عام 2028 فقط كما اقترحت المفوضية الأوروبية، كما يرغبون في توسيع نطاق الصندوق ليشمل منتجي الأسمدة وعملاتهم. كما وافقت اللجنة على منح جميع مشغلي الصناعات اللاحقة (المصب) الذين يستخدمون المنتجات التي تغطيها الآلية الحق في الحصول على دعم من الصندوق.

وتقترح لجنة (ENVI) توجيه أي إيرادات غير مستخدمة نحو التزامات الاتحاد الأوروبي الدولية لتمويل مكافحة تغير المناخ بموجب اتفاقية باريس، بدلاً من إعادتها إلى الدول الأعضاء كما اقترحت المفوضية الأوروبية في الأصل.

ومن المقرر اعتماد كلا المقترحين في الجلسة العامة للبرلمان في سبتمبر المقبل، لتبدأ بعدها المفاوضات الثلاثية (Tri-logue) مع مجلس الاتحاد الأوروبي.

يُذكر أن صناعة الصلب الأوروبية كانت قد دعت مؤسسات الاتحاد الأوروبي إلى الحفاظ على نزاهة نظام تداول الانبعاثات (ETS) وتعزيز آلية تعديل حدود الكربون.



حصص الاتحاد الأوروبي الجديدة قد تكبد صادرات الصلب التركية خسائر بقيمة 3 مليارات دولار

رئيس اتحاد مصدري الصلب الأتراك (ÇİB): يتعين على منتجي الصلب في البلاد التوسع في أسواق خارج أوروبا. سيكون لتدابير الحماية الجديدة التي فرضها الاتحاد الأوروبي على واردات الصلب تأثير كبير على إمدادات منتجات الصلب التركية إلى التكتل. صرح بذلك أوغور دالبيلير، رئيس اتحاد مصدري الصلب الأتراك (ÇİB)، وفقاً لما نقله موقع (Demir Çelik Store). وأوضح دالبيلير أن خفض الحصص الأوروبية قد يؤدي إلى تراجع صادرات الصلب التركية إلى الاتحاد الأوروبي بنحو 3.5 مليون طن، مما يتسبب في خسارة منتجي الصلب في البلاد لنحو 3 مليارات دولار من عائدات التصدير السنوية. وأكد دالبيلير على ضرورة توسع قطاع الصلب في أسواق خارج أوروبا، مشيراً إلى أن التوجه نحو أسواق بديلة سيصبح أكثر أهمية خلال النصف الثاني من العام. وفي سياق متصل، ارتفعت واردات الصلب إلى تركيا بنسبة 13.9% على أساس سنوي خلال العام الماضي لتصل إلى 32.9 مليون طن. ويرى الخبير أنه في ظل هذه الظروف، يجب اتخاذ تدابير للحفاظ على التنافسية المحلية لقطاع الصلب. كما أشار رئيس اتحاد مصدري الصلب الأتراك (ÇİB) إلى أن معدلات استغلال الطاقة الإنتاجية في قطاع الصلب قد انخفضت إلى 55%. وفي ظل الوضع الراهن، يبدو من الصعب على الشركات في هذا القطاع تحقيق الربحية خلال عامي 2026 و2027، وقد تستمر هذه المشكلة حتى عام 2028. من جانبه، سلط إيريس سيبري، خبير الأسواق المالية، بلغت الشحنات التركية إلى الاتحاد الأوروبي 7.5 مليون طن في عام 2018 رغم القيود السابقة، بينما استقرت في عام 2025 عند 6 ملايين طن بقيمة 4.26 مليار دولار. وتشير التقديرات إلى أن تشديد قيود الاستيراد بموجب اللائحة الجديدة قد يؤدي إلى خسائر سنوية في صادرات الصلب من تركيا بقيمة تقارب 2 مليار يورو. وتواجه أوكرانيا أيضاً واحدة من أكبر التخفيضات في الحصص الجمركية؛ حيث يمكن أن تصل الخسائر السنوية للبلاد من صادرات الصلب إلى 1.3 - 1.6 مليون طن.

جمعية "ISTA" تعرب عن قلقها إزاء الأرقام النهائية لحصص الاستيراد

أعربت الجمعية الدولية لتجارة الصلب (ISTA) عن قلقها البالغ إزاء الحصص النهائية المقررة للتعرفة الجمركية (TRQs) على واردات الصلب إلى المملكة المتحدة.

وقالت الجمعية إنها على الرغم من تقديرها للتدابير المتخذة فيما يتعلق بالاتفاقية التجارية الثنائية مع الاتحاد الأوروبي، إلا أنها "شعرت بخيبة أمل شديدة" إزاء النسخة النهائية من الحصص الجمركية المقررة. استجابة محدودة لمطالب القطاع

وأشارت الجمعية إلى زيادة في "الفئة 1" (اللفائف المدرفلة على الساخن - HRC)، مقابل خفض طفيف في حصة "اللفائف المجلفنة" الواردة من الاتحاد الأوروبي - وهو أمر لم يتم معالجته بالكامل بعد. كما سلطت الضوء على زيادة طفيفة في "الفئة 4" الخاصة بكوريا الجنوبية، وبعض التغييرات في المنتجات الطويلة ضمن "الفئات 12 و 13 و 16"، في حين تراجعت الحصص في "الفئة 20".

وأضافت الجمعية أنه لوحظ حذف بعض الرموز الجمركية (codes)، بينما تمت إضافة رموز أخرى إلى جانب عدد من الفئات الجديدة. وجاء في البيان أيضاً: "بينما ندعم مصانع الصلب في المملكة المتحدة، إلا أن هذه المصانع غير مهيأة لتلبية احتياجات السوق المحلية سواء من حيث حجم الإنتاج والأنواع التي يحتاجها المستخدمون، أو من الناحية المالية فيما يتعلق بتقديم شروط سداد ائتمانية مرنة". وحذرت الجمعية من أن هذا الوضع قد يؤدي إلى نقص في الصلب وتدافع نحو المنتجات المصنعة من الصلب القادمة من الخارج.

وأضاف البيان: "إن التدابير المفروضة لا تزال تشمل منتجات لا يتم تصنيعها في المملكة المتحدة على الإطلاق، أو لا تغطي الاحتياجات المحلية بالكامل".

وأكدت الجمعية أنها ستواصل التواصل مع وزارة العمل والتجارة البريطانية (DBT) ومسؤوليها للضغط من أجل إجراء مراجعة لهذه الإجراءات، والمقرر تقييمها في غضون ستة أشهر.

وفي سياق متصل، صرح أحد التجار لمنصة "كالانيش" بأن القواعد الجديدة تبدو "أكثر مرونة" في بعض الفئات، بينما تشهد فئات أخرى قيوداً أكبر. ومع ذلك، أشار إلى مخاطر تتعلق بنقص الإمدادات في الفترة القريبة المقبلة.

وأضاف التاجر: "لقد نفذت الحصص الجمركية لستة فئات بناءً على الأرقام غير المستهلكة (non-allocated quotas). نحن نراقب الوضع ونحاول الشراء بحذر، فالطلب في السوق المحلية ضعيف حالياً، والأسعار في تراجع، ناهيك عن الغموض الذي يكتنف الاتفاقية التجارية الجديدة".

ووصف مصدر آخر الحصص المقررة بأنها بمثابة "صدمة للسوق"، مؤكداً أن الشركات ستضطر إلى تعديل نماذج أعمالها لإدارة هذه المرحلة. في حين يرى مصدر آخر أنه "من المبكر جداً" تحديد التأثير الفعلي لهذه الحصص على حركة الإمدادات والأسعار. توقعات بارتفاع الأسعار

وفي منشور لها على الإنترنت، ذكرت شركة "USP Steel" أن إمدادات المملكة المتحدة من المتوقع أن تشهد تراجعاً ملحوظاً نتيجة لخفض الحصص الجمركية. وتتوقع الشركة ارتفاع أسعار الصلب بنسبة تتراوح بين 10% إلى 20% خلال النصف الثاني من العام، وقد تصل هذه الزيادة إلى 30% في أسوأ السيناريوهات، وذلك اعتماداً على بلد المنشأ.

واختتم أحد المتداولين بالقول: "البيانات المتاحة لدينا حالياً محدودة للغاية، لذا لا يمكننا الحكم بدقة ما إذا كنا قد حصلنا على صفقة عادلة أم لا".

ArcelorMittal تطالب بتوسيع نطاق آلية تعديل حدود الكربون والتدابير التجارية لتشمل مشتقات الصلب

زيادة الواردات غير المشمولة بهذه المخططات قد تحرم التدابير الحالية من تحقيق فوائدها الفعلية. يجب على الاتحاد الأوروبي الإسراع في توسيع نطاق "آلية تعديل حدود الكربون" (CBAM) وتدابير الحماية المفروضة على المنتجات المعدنية، لتشمل مشتقات الصلب والمنتجات الإضافية المعالجة.

وقد أعرب عن هذا الرأي بول بريتناسر، مدير التسويق والحسابات الرئيسية في شركة "أرسيلور ميتال أوروبا - المنتجات المسطحة"، في عدد شهر يونيو من النشرة الإخبارية الموجهة للعملاء.

ووفقاً لما ورد في المقال، فإن زيادة واردات المنتجات المشتقة من الصلب وغير المشمولة بآلية تعديل حدود الكربون أو نظام حصص معدلات التعرفة الجمركية، تهدد بإلغاء أي فوائد حقيقية تقدمها التدابير الحالية للاتحاد الأوروبي. علاوة على ذلك، قد يؤدي ذلك إلى تقويض جزء كبير من سلسلة القيمة الأوسع القائمة على الصلب في أوروبا، ولا سيما في قطاع الصلب الكهربائي وصناعات مثل السيارات والتعبئة والتغليف.

وما يفاقم هذا الوضع هو حالة عدم الاستقرار الجيوسياسي الراهنة وديناميكيات التجارة العالمية.

وأشار التقرير بشكل خاص إلى أن ما يقرب من ثلثي الصلب الكهربائي غير الموجه للحبيبات والمطلوب لتصنيع المحركات والمولدات الكهربائية الجديدة في أوروبا - يتم توريده حالياً من خارج الاتحاد الأوروبي. وتهدد هذه الواردات القدرة الصناعية لأوروبا، وتنافسيتها، ومرونتها، واستقلاليتها الاستراتيجية، فضلاً عن تقويض أسس التحول الأخضر والرقمي.

ونوّه بريتناسر إلى أن فائض القدرة الإنتاجية العالمي في صناعة الصلب ينمو بأسرع معدل له منذ الأزمة المالية عام 2008، حيث يتركز معظمه في آسيا والشرق الأوسط، مدعوماً في كثير من الحالات بإعانات ضخمة. وينتج عن ذلك تدفق مستمر من الصادرات الرخيصة بشكل مصطنع، مما يضعف القوة التسعيرية للمنتجين في الاتحاد الأوروبي.

ولمعالجة هذه المشكلات، تم اقتراح ثلاثة إجراءات ذات أولوية يتعين تنفيذها بحلول عام 2027:

توسيع نطاق آلية تعديل حدود الكربون لتشمل سلسلة القيمة بأكملها في قطاع الصلب الكهربائي غير الموجه للحبيبات.

تمديد التدابير التجارية للاتحاد الأوروبي بشأن الصلب لتشمل الفئات نفسها من المشتقات والمنتجات التحويلية، وبذلك يتم سد ثغرة تنظيمية كبرى.

إعطاء الأولوية للمولدات والمحركات الكهربائية المصنعة داخل الاتحاد الأوروبي في المشتريات العامة وبرامج التمويل.

يُذكر أن الاتحاد الأوروبي كان قد نشر في 24 يونيو لائحة تنظيمية بشأن تدابير حماية جديدة تتعلق بواردات الصلب؛ حيث ستحل محل التدابير الحالية التي ينتهي العمل بها في 30 يونيو من هذا العام، على أن يبدأ تطبيقها اعتباراً من 1 يوليو.



فخر الصناعية

FAKHR INDUSTRIAL



صناعة
سعودية



WWW.FAKHR-INDUSTRIAL.COM



/FAKHRINDUSTRIAL



/AKHRINDUSTRIAL



/AKHRINDUSTRIAL



الهند تطلق تحقيقاً لمكافحة الإغراق بشأن الصلب المدرفل على الساخن الوارد من ثلاث دول

بدأت الهند تحقيقاً لمكافحة الإغراق يستهدف منتجات الصلب المسطح المدرفل على الساخن ذات المنشأ في، أو المصدرة من، الصين واليابان والاتحاد الروسي. جاء ذلك وفقاً لإشعار صادر عن الإدارة العامة للمعاملات التجارية (DGTR).
أجري التحقيق بناءً على شكوى مقدمة من منتجين محليين، وهم: "JSW Steel"، و "JSW Vijayanagar Metallica Limit"، و "Jindal Steel Odisha"، وحظيت بدعم من شركتي "Tata Steel Limited" و "SAIL". وزعمت الشركات أن الواردات من هذه الدول الثلاث بأسعار مفرقة تلحق ضرراً بالصناعة الهندية.

يشمل التحقيق منتجات الصلب المسطح المدرفل على الساخن، سواء من الصلب السبائكي أو غير السبائكي، بسُمك يصل إلى 25 ملم وعرض يصل إلى 2100 ملم، والتي تندرج تحت الرموز الجمركية 7208 و 7211 و 7225 و 7226. ويُستثنى من هذا التحقيق منتجات الصلب المسطح المدلفن على الساخن المصنوعة من الفولاذ المقاوم للصدأ.

ووفقاً للإدارة العامة للمعاملات التجارية، اقترح مقدمو الطلب فترة تحقيق تمتد من يناير إلى ديسمبر 2025.

وتجدر الإشارة إلى أن الهند ستواصل مراقبة واردات الصلب لمدة شهرين إضافيين على الأقل، قبل النظر في مدى الحاجة لاتخاذ تدابير إضافية لتقييد تدفق الإمدادات، وخاصة تلك القادمة من الصين.

وفي شهر مايو من العام الجاري، عادت البلاد لتصبح مستورداً صافياً لمنتجات الصلب مرة أخرى. حيث بلغت واردات الصلب المدلفن من الخارج خلال تلك الفترة 0.69 مليون طن (بزيادة قدرها 62.5% على أساس سنوي)، في حين استقرت الصادرات عند 0.5 مليون طن.



الإمارات تفرض حظراً مؤقتاً على تصدير الخردة

أصدرت دولة الإمارات العربية المتحدة قراراً بحظر تصدير وإعادة تصدير الخردة الحديدية ونفايات الورق بشكل مؤقت، في خطوة تهدف إلى دعم الصناعات الوطنية، وسط توقعات بضعف تأثير هذا القرار على حركة التجارة الحالية.

أبرز تفاصيل القرار:

الإطار القانوني: القرار الوزاري رقم 13 لسنة 2026.

فترة الحظر: دخل القرار حيز التنفيذ الفعلي ابتداءً من 10 يونيو، ويستمر العمل به حتى 8 أكتوبر.

الهدف الاستراتيجي: تأمين احتياجات الصناعات المحلية من المواد الخام وضمان توافرها بكميات كافية.

الاستثناءات: يتيح القرار إمكانية الحصول على إعفاءات من الحظر، شريطة الحصول على موافقة مسبقة من الجهات المختصة. ردود أفعال السوق: على الرغم من الإجراءات الجديدة، سادت حالة من الهدوء النسبي في الأسواق. ويرى خبراء في القطاع أن هذا التنظيم من غير المرجح أن يحدث تغييراً جذرياً في التدفقات التجارية الحالية، ويعزى ذلك إلى أن صادرات الخردة من الإمارات كانت تخضع بالفعل لرقابة وتدابير صارمة على أرض الواقع قبل صدور هذا القرار.

في الوقت الراهن، تترقب الأوساط التجارية وتوجه اهتمامها نحو الآلية التي سيتم بها تطبيق إجراءات الإعفاء، وما إذا كانت معايير الموافقة على التصدير ستشهد مزيداً من التقييد والتشديد خلال الأشهر القليلة القادمة.

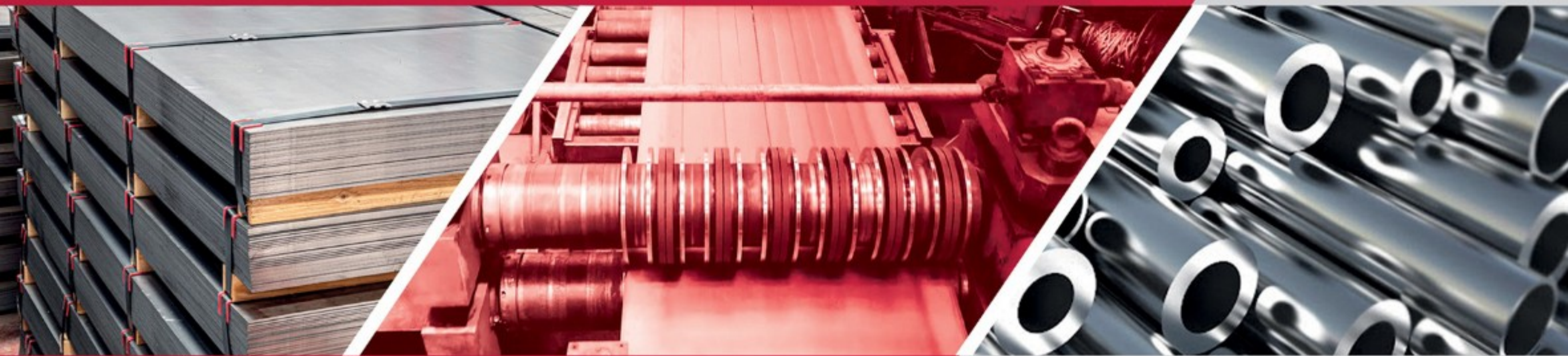


SOYBAŞ

Steel

Ready Stock
Seamless Pipes

WE ADD VALUE TO STEEL



Soybaş Iron and Steel Industry and Trade

Headquarters & Factory

Sultan Orhan Mah. 1174/1 Sk. No: 6 Gebze, 41400 KOCAELİ / TURKEY

Phone: +90 262 644 96 66 | Fax: +90 262 644 95 44 | satis@soybas.com

Foreign Trade

Brandium Residence R2 Block D: 160-161 Ataşehir, 34758 İSTANBUL / TURKEY

Phone: +90 216 504 35 00 | Fax: +90 216 504 35 03 | export@soybas.com



www.soybas.com



الصناعة الأوروبية تطالب بشروط تنافسية عادلة للمنتجات النهائية القائمة على الصلب

استغل ممثلون عن قطاع تجارة الصلب، وصناعة معالجة الصلب، فرصة تبادل الآراء الذي جرى مع غرف التجارة والصناعة الألمانية (DIHK) ليوجهوا انتباهاً عاجلاً إلى الاختلالات التنافسية المتزايدة الناجمة عن واردات المنتجات النهائية القائمة على الصلب. وكانت الرسالة المركزية هي الدعوة إلى تهيئة إطار عمل وشروط تنافسية عادلة لضمان بقاء خلق القيمة الصناعية، وفرص العمل، والخبرات التكنولوجية داخل أوروبا.

أوضح النقاش أن الشركات الأوروبية لا تتعرض للضغوط فقط من قبل واردات الصلب التقليدية؛ بل إن المنتجات والمكونات النهائية المصنوعة من الصلب والمستوردة بشكل متزايد من دول ثالثة باتت تغرق السوق الأوروبية، مستفيدة من ظروف تكلفة وإعانات وبيئة مختلفة تماماً.

أيد المشاركون إيلاء اهتمام أكبر في السياسة التجارية للمنتجات النهائية المستوردة القائمة على الصلب، حيثما يمكن إثبات وجود اختلالات سوقية واضحة، أو طاقات إنتاجية فائضة مدعومة، أو استراتيجيات للتحويل على القوانين تؤدي إلى إزاحة الموردين الأوروبيين. ولا يهدف هذا إلى تبني سياسة حمائية مطلقة، بل إلى صياغة إطار عمل مستهدف، وقائم على القواعد، ومتوافق مع منظمة التجارة العالمية لاستعادة الشروط التنافسية العادلة.

ومن بين القضايا التي نوقشت: وضع قواعد أكثر صرامة بشأن بلد المنشأ والتعقب، وفحص مقاربات "الصهر والصب" (melt and pour)، وإيلاء اعتبار أقوى لمنتجات الصلب التحويلية في أدوات السياسة التجارية الحالية والمستقبلية. كما تم ذكر مفاهيم مثل "حصص القيمة المضافة الأوروبية" أو وسام "صنع في أوروبا" كركائز بناء محتملة.

تشكل منتجات الصلب والمنتجات القائمة عليه الأساس لعدد من الصناعات الرئيسية، بدءاً من الهندسة الميكانيكية وبناء المصانع إلى قطاعات السيارات، وإمدادات الطاقة، والبنية التحتية، والدفاع والأمن. ومن ثم، فإن الحفاظ على هذه القاعدة الصناعية لا يعد مسألة تنافسية فحسب، بل هو أيضاً مسألة تتعلق بالمرونة الأوروبية والاستقلالية الاستراتيجية.

ومن خلال خطة عمل الصلب والمعادن الأوروبية، أبرزت المفوضية الأوروبية الأهمية الاستراتيجية للقطاع في مجالات التنافسية، وإزالة الكربون، والأمن. ومن وجهة نظر الصناعة، يجب الآن توسيع هذا النهج باستمرار ليشمل المنتجات النهائية القائمة على الصلب ومراحل سلسلة القيمة التحويلية اللاحقة.

تحسين القواعد المتعلقة ببلد المنشأ وقابلية التعقب، وإثبات المنشأ لمنع استراتيجيات التحويل. تصميم أدوات الدفاع التجاري الحالية لتكون أسرع، وأكثر عملية، ومتوافقة بشكل وثيق مع سلاسل القيمة الحقيقية. تنسيق أفضل للسياسات الصناعية والسياسات المناخية والتجارية لضمان عدم إزاحة الإنتاج الأوروبي بسبب الأعباء المتركمة. إنشاء قاعدة بيانات مشتركة تشمل الحكومة الاتحادية، ومؤسسات الاتحاد الأوروبي، والجمعيات، والشركات، بهدف تحديد مجموعات المنتجات المتضررة بطريقة مستهدفة.

يبحث هذا النقاش بإشارة واضحة: يجب على أوروبا تأمين قاعدتها الصناعية من خلال شروط تنافسية عادلة، وقواعد فعالة، وقدرة قوية على التحرك والعمل. إن أي جهة تأخذ مسألة المرونة والتحول المحايد للمناخ على محمل الجد يجب أن تمنع إزاحة خلق قيمة الصلب من أوروبا بشكل دائم بسبب الواردات ذات الأسعار غير العادلة.

مستقبل أسواق الصلب في ظل التوترات التجارية بين الاتحاد الأوروبي والصين

يواجه قطاع الحديد والصلب العالمي نقطة انعطاف حاسمة في ظل التحولات الدقيقة في العلاقات التجارية بين الاتحاد الأوروبي والصين. تسعى أوروبا جاهدة لحماية قاعدتها الصناعية، وعلى رأسها صناعة الصلب، من طوفان الواردات الصينية، ولكنها في الوقت ذاته تناور بحذر لتجنب الانزلاق في حرب تجارية مفتوحة قد تعصف بسلاسل الإمداد العالمية. يحل هذا التقرير تداعيات هذه السياسات على أسواق الصلب، واتجاهات الأسعار، والفرص الناشئة.

1. ضغط العرض: فائض الإنتاج الصيني وتوجيه البوصلة نحو أوروبا
مع التباطؤ الملحوظ في النمو الاقتصادي الداخلي في الصين، وتحديدًا الركود المستمر في قطاع العقارات والبناء الذي يُعد المستهلك الأول للصلب، وجدت المصانع الصينية نفسها أمام فائض إنتاج هائل. إغراق الأسواق: للتعويض عن تراجع الطلب المحلي، كثفت الصين من صادراتها من منتجات الصلب بأسعار تنافسية للغاية، مستهدفة الأسواق المفتوحة ذات القدرة الشرائية العالية، وعلى رأسها السوق الأوروبية. خلل الميزان التجاري: تشير البيانات إلى أن التبادل التجاري يميل بشدة لصالح الصين، مما يشكل ضغطاً خانقاً على منتجي الصلب المحليين في أوروبا الذين يواجهون تكاليف إنتاج و طاقة أعلى بكثير.

2. التحديات التي تواجه صناعة الصلب الأوروبية
تضع هذه الديناميكية مصانع الصلب الأوروبية في موقف دفاعي حرج: تأكل الحصص السوقية والانكماش: تواجه المصانع الأوروبية صعوبة بالغة في مجاراة الأسعار الصينية المدعومة، مما أدى إلى تراجع ملحوظ في معدلات إنتاج الصلب الأوروبي لحماية هوامش الربح المتقلصة. تحدي التكاليف المزدوجة: يزرع المنتجون الأوروبيون تحت وطأة ارتفاع أسعار الطاقة (التي لم تتعاف كلياً منذ أزمة الطاقة) بالإضافة إلى التكاليف الباهظة المرتبطة بالامتثال الصارم للمعايير البيئية الأوروبية للتحويل نحو "الصلب الأخضر". 3. آليات التصدي الأوروبية: الحماية الذكية لقطاع المعادن
للتصدي لهذا الخلل دون إعلان حرب تجارية شاملة، تعتمد المفوضية الأوروبية على أدوات "حماية ذكية" وموجهة: الرسوم التعويضية ومكافحة الإغراق: تفعيل آليات دفاعية تجارية وفرض رسوم جمركية مستهدفة على أنواع معينة من منتجات الصلب الصينية التي يثبت تلقيها دعماً حكومياً يخالف قواعد التجارة العادلة.

4. التداعيات على استراتيجيات التجارة الإقليمية والعالمية
هذه السياسات المتوترة لا يتوقف تأثيرها عند حدود القارتين، بل تعيد تشكيل خريطة تجارة الصلب العالمية: إعادة توجيه التدفقات التجارية: مع تزايد الحواجز الجمركية والبيئية في أوروبا، قد تضطر الصين للبحث عن أسواق بديلة لتصريف فائض الصلب، مما قد يؤدي إلى تقلبات في الأسعار في أسواق الشرق الأوسط وشمال أفريقيا (MENA)، وهي مناطق تشهد نمواً مستمراً في مشاريع البنية التحتية.

فرصة للموردين الإقليميين: صرامة أوروبا في تطبيق آلية (CBAM) تفتح نافذة فرصة ذهبية لمنتجي الصلب في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، خاصة أولئك الذين يستثمرون في تقنيات الاختزال المباشر للحديد (DRI) باستخدام الغاز الطبيعي أو الهيدروجين النظيف، لتعزيز صادراتهم المباشرة إلى السوق الأوروبية كبديل نظيف وموثوق للصلب الآسيوي. المشهد التجاري الراهن يؤكد أن صناعة الصلب أصبحت في قلب الرمح للمعركة الجيواقتصادية بين أوروبا والصين.

المفوضية الأوروبية تقترح تغييرات على نظام تداول الانبعاثات (ETS)

في 17 يوليو، قدمت المفوضية الأوروبية إصلاحها المرتقب لنظام تداول الانبعاثات (ETS)، وفقاً لما ورد في بيان صحفي صادر عن المؤسسة وأشارت المفوضية إلى أن "هذه المراجعة ستوفر الإغاثة لقطاع الصناعة، مع الحفاظ على الدور المهم لنظام تداول الانبعاثات في انتقال المناخ والطاقة تماشياً مع قانون المناخ الأوروبي".

وقد اقترحت المفوضية الأوروبية تحديد معدل الخفض السنوي للحصص (عامل الخفض الخطي) عند 3.7% للفترة من 2031 إلى 2035، و1.7% للفترة من 2036 إلى 2040، مقارنة بالمعدل الحالي البالغ 4.3%. ويلاحظ أن هذا يجعل المسار أكثر تدريجاً ويتماشى مع الطموحات المناخية المحلية للاتحاد الأوروبي.

واعتباراً من عام 2036 فصاعداً، قد يسمح الاتحاد الأوروبي باستخدام ائتمانات الكربون الدولية عالية الجودة لتغطية 2% من تخفيضات الانبعاثات المطلوبة من القطاعات الخاضعة لنظام تداول الانبعاثات.

وسيستمر التخصيص المجاني للحصص للشركات لما بعد عام 2030، وسيكون مرتبطاً بشكل وثيق بالاستثمارات في إزالة الكربون في أوروبا. ويجب إعادة استثمار الإيرادات الوطنية من نظام تداول الانبعاثات في القطاعات ذات الصلة التي يغطيها النظام. وفي هذا الصدد، أعلنت المفوضية الأوروبية مبدأ ضرورة توجيه مساهمات الصناعة لإعادة ضخها في قطاع الصناعة واقترحت المفوضية الأوروبية منح الشركات الصناعية الثقيلة، وخاصة في قطاعي الصلب والأسمدة، حصص كربون مجانية حتى عام 2038. ومع ذلك، تم اقتراح شروط معينة؛ حيث سيتم توزيع 80% من إجمالي المخصصات لكل فترة مدتها خمس سنوات سنوياً مسبقاً على الشركات التي لديها خطط للاستثمار في إزالة الكربون في أوروبا، بينما سيتم منح الـ 20% المتبقية فقط بعد التأكد من إجراء هذه الاستثمارات بالفعل.

ويهدف مقترح منفصل بشأن المعايير القياسية إلى زيادة حجم التخصيص المجاني للحصص للصناعة بمقدار 6 مليارات يورو للفترة 2030-2026 كما سيصبح "احتياطي استقرار السوق" (MSR) أكثر مرونة؛ حيث ستخفض نسبة الحصص الفائضة المسحوبة من 24% إلى 12%، مما يسمح للحصص بالبقاء في التداول لفترة أطول.

وتقترح المفوضية الأوروبية إنشاء "بنك إزالة الكربون الصناعي" (IDB) بميزانية قدرها 100 مليار يورو للمشاريع التي تهدف إلى تقليل الانبعاثات في الصناعة وإعادة حصة أكبر من إيرادات نظام تداول الانبعاثات إلى القطاعات التي يغطيها. وسيقوم برنامج "داعم استثمار نظام تداول الانبعاثات" (ETS Investment Booster)، والذي سيستمر حتى عام 2030، بإطلاق عمليات البنك، حيث يوفر حوالي 30 مليار يورو لدعم الشركات المستثمرة في إزالة الكربون في مرحلة مبكرة كجزء من المرحلة الأولى من عمليات البنك.

ومنذ عام 2013، حقق نظام تداول الانبعاثات إيرادات بلغت 260 مليار يورو، تم إرجاع 80% منها إلى الميزانيات الوطنية. ووفقاً لتقديرات الاتحاد الأوروبي، تم استثمار 5% فقط من هذه العوائد في الصناعة. لذا، تقترح المفوضية الأوروبية أن تنفق الحكومات ما لا يقل عن 50% من إيراداتها المستقبلية من نظام تداول الانبعاثات على قطاع الصناعة.

ومن المقرر أن تقدم الدول الأعضاء في الاتحاد الأوروبي والبرلمان الأوروبي تعديلاتها الخاصة على هذا المقترح، لتحديد القواعد النهائية في نهاية المطاف.



الولايات المتحدة تعفي Pig iron من رسوم الـ 25% البرازيلي

أصدر مكتب الممثل التجاري للولايات المتحدة (USTR) قراراً نهائياً كجزء من تحقيقات "المادة 301" بشأن الممارسات التجارية للبرازيل. ووفقاً للقرار، سيتم فرض رسوم إضافية بنسبة 25% على السلع ذات المنشأ البرازيلي اعتباراً من 22 يوليو 2026. وفي الوقت نفسه، تم الإبقاء على قائمة واسعة من الإعفاءات، بما في ذلك المواد الخام الرئيسية المخصصة لقطاع صناعة المعادن، ولا سيما (Pig iron) والخردة.

وعقب مشاورات عامة، وسّع مكتب الممثل التجاري الأمريكي قائمة السلع المعفاة من الرسوم مقارنة بمقترحه الصادر في يونيو، حيث أضاف Pig iron، فضلاً عن نفايات وخردة المعادن الحديدية. وقد تم إعفاء هذه المنتجات من الرسوم الجمركية لكونها مواد خام ذات أهمية بالغة لا يمكن الحصول عليها بكميات كافية من السوق المحلية أو من موردين بدلاء؛ إذ إن فرض قيود على هذه المواد كان من شأنه أن يتسبب في اضطرابات بسلاسل الإمداد تشمل الاقتصاد الأمريكي بأكمله.

ويسلط القرار المتعلق بالحديد الزهر الضوء على الاعتماد الكبير لمنتجات الصلب في الولايات المتحدة على الواردات. وأوضح مكتب الممثل التجاري الأمريكي أن أكثر من 95% من الإنتاج المحلي في الولايات المتحدة يتم استهلاكه من قبل مصانع الصلب المتكاملة. ونتيجة لذلك، تعتمد المسبكة والمصانع التي تستخدم أفران القوس الكهربائي بشكل كبير على الإمدادات الخارجية. وما يزيد الوضع تعقيداً هو المحدودية الشديدة في توفر المصادر البديلة؛ فالصين تستهلك كامل إنتاجها المحلي تقريباً، بينما تخضع الصادرات من روسيا وأوكرانيا لقيود بسبب الحرب.

من جانبه، رحب الجانب البرازيلي بإعفاء Pig iron من الرسوم الإضافية، وهو ما شكّل انفراجة للمنتجين المستقلين في مناطق "ميناس جيرائيس"، و"إسبيريتو سانتو"، و"مارانهاو"، و"بارا"، و"ماتو غروسو دو سول". وأشار ممثلو جمعية "Sindifer" إلى أن Pig iron البرازيلي يصعب استبداله نظراً لخصائصه النوعية والبيئية المتميزة، لاسيما استخدام الفحم النباتي المستدام من الغابات المتجددة كعامل مختزل.

ورغم هذه التسوية، أصدرت أمانة الاتصالات الرئاسية البرازيلية (Secom) بياناً شديد اللهجة، وصفت فيه القرار الصادر في 15 يوليو 2026 بأنه "محطة مؤسفة" في تاريخ العلاقات الثنائية. وأكدت السلطات البرازيلية أن البلاد سجلت عجزاً تجارياً مع الولايات المتحدة بلغ 424.5 مليار دولار على مدى السنوات الخمس عشرة الماضية، وأعلنت عدم اعترافها بشرعية التحقيقات التي لا تستند إلى قواعد التجارة متعددة الأطراف.

فإن الولايات المتحدة تعد وجهة رئيسية لصادرات Pig iron البرازيلي. فبين شهري يناير ومايو، وصلت الصادرات إلى الولايات المتحدة إلى 1.2 مليون طن. أما بالنسبة للعام الماضي بأكمله، فقد بلغ إجمالي الشحنات 3.4 مليون طن، أي ما يعادل 83% من إجمالي صادرات البرازيل من Pig iron.



"إمستيل" تعزز إنتاج الصلب الأخضر وتسجل أداءً مالياً استثنائياً في 2026

كشف المهندس سعيد الرميثي، الرئيس التنفيذي لمجموعة "إمستيل" (EMSTEEL)، في مقابلة خاصة مع قناة CNBC عربية، عن الأداء المالي والتشغيلي القوي الذي حققته المجموعة خلال النصف الأول والربع الثاني من عام 2026، لتؤكد تفوقها الصناعي واستقرارها المالي المتين.

أداء مالي قوي يرسخ ريادة المجموعة أظهرت النتائج المالية للمجموعة خلال النصف الأول من عام 2026 نمواً ملموساً؛ حيث بلغت الإيرادات 4.6 مليار درهم، في حين سجلت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (EBITDA) نحو 941 مليون درهم، بزيادة ملحوظة بنسبة 74% مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي. ويعكس هذا الأداء قوة أعمال المجموعة في قطاعي الحديد والإسمنت، مدعوماً بتحسين هوامش الربحية، والالتزام بالتميز التشغيلي، واتباع نهج منضبط في إدارة التكاليف، بما يعزز مكانة "إمستيل" باعتبارها المنتج الوطني الرائد للحديد ومواد البناء في دولة الإمارات.

وفي خطوة تعكس التزام المجموعة بمسؤولياتها تجاه السوق، أشار المهندس الرميثي إلى أن "إمستيل" حافظت على استقرار أسعار منتجاتها ولم تقم برفعها رغم التحديات العالمية المتعلقة بسلاسل الإمداد وارتفاع تكاليف المواد الخام. واعتبر أن هذا الإجراء يهدف إلى دعم العملاء وتجنب التأثير على تكلفة المشاريع في قطاع البناء والتشييد، خاصة وأن المجموعة تستحوذ على حصة استراتيجية تبلغ حوالي 40% من سوق حديد التسليح في الدولة.

ريادة إقليمية في "الصلب الأخضر" والاستدامة وتماشياً مع التوجهات العالمية، استعرضت المجموعة موقفها الريادي في ملف الاستدامة البيئية، حيث أكد الرئيس التنفيذي أن الانبعاثات الكربونية لعمليات "إمستيل" تقل بنسبة 45% عن المتوسط العالمي لصناعة الحديد. كما رسخت المجموعة مكانتها كأول شركة في الشرق الأوسط تنجح في إنتاج "حديد أخضر" مستدام بالاعتماد على الهيدروجين الأخضر، والوحيدة عالمياً في قدرتها على التقاط وتخزين ثاني أكسيد الكربون بهذا الحجم. كما تطرق إلى إنتاج حديد التسليح عالي المقاومة (ES 600)، والذي يتيح تقليل كمية الحديد المستخدمة في المشاريع بنسبة تصل إلى 24%، مما يساهم في خفض التكاليف والانبعاثات معاً.

نظرة مستقبلية واقعية مدعومة بمشاريع ضخمة وحول توقعات النصف الثاني من العام، أشار المهندس سعيد الرميثي إلى أن السوق الإماراتية لا تزال مدعومة بمحفظة مشاريع قوية تقدر بنحو 50 مليار درهم. ورغم احتمالية وجود ضغوط على هوامش الربحية بسبب التحديات العالمية، أكد الرميثي أن الطلب على منتجات الحديد لا يزال قوياً، متوقعاً استمرار نمو السوق على المديين المتوسط والطويل، ومشجعاً على أن الصناعة الإماراتية تمتلك القدرات الكافية لتغطية الطلب المحلي ودعم مسيرة التنمية.

CO₂ TAX



آلية تعديل ضريبة الكربون الحدودية تفرض تحديات جسيمة على الشركات الهندية الصغيرة والمتوسطة

تواجه الشركات الصغيرة والمتوسطة في الهند تحديات حادة جراء تطبيق "آلية تعديل ضريبة الكربون الحدودية" الأوروبية ، مما دفع الخبراء إلى المطالبة بتقديم دعم حكومي عاجل.

وأشار "آر. آر. راشمي" ، الزميل الباحث المتميز في معهد الطاقة والموارد (TERI)، على هامش مؤتمر صناعي، إلى أن الشركات الصناعية الكبرى تمتلك قدراً من المرونة التقنية، ورغم ذلك لا يمكن القول بأنها مستعدة تماماً في ظل التكاليف الإضافية المترتبة على ذلك، مؤكداً أن الوضع الذي تواجهه الشركات الصغيرة والمتوسطة هو الأكثر إثارة للقلق.

ووفقاً للخبير، فإن القطاعات الرئيسية مثل صناعة الحديد والصلب تمتلك قدرات مالية وتقنية معينة، ولكن لا يمكن اعتبارها جاهزة بالكامل نظراً للتكاليف الإضافية المعنية، مما يضع الشركات الصغيرة والمتوسطة في واجهة التأثير الأكبر.

كما أوضح أن ضريبة الكربون الأوروبية تهدد التنافسية التصديرية لقطاعي الصلب والألومنيوم في الهند، مما يستدعي إجراء تعديلات هيكلية عاجلة في منظومة التصنيع بالبلاد.

واقترح "راشمي" إدخال نظام محلي لجمع البيانات لرصد وقياس كثافة الانبعاثات الكربونية، فضلاً عن تحويل الرسوم المحلية غير المباشرة الحالية إلى ضريبة كربون متكاملة، لضمان بقاء العائدات الضريبية داخل البلاد.

ودعا الخبير أيضاً إلى إبرام اتفاقية اعتراف متبادل بين وكالات التحقق والتدقيق الأوروبية ومجلس تفتيش الصادرات الهندي.

من جانبه، يرى "جاتيندر سينغ" ، نائب الأمين العام لغرفة تجارة وصناعة وهي إحدى غرف التجارة والصناعة الوطنية البارزة في الهند — أن الشركات الصغيرة والمتوسطة قادرة على التغلب على تحديات التدقيق وإعداد التقارير عبر استخدام تقنيات مراقبة مدعومة حكومياً لتتبع بصمتها الكربونية مباشرة من موقع الإنتاج.

وأشار إلى أنه في حين وضعت شركات الصناعات الثقيلة أهدافاً لتحقيق صافي انبعاثات صفري، إلا أن هذه الأهداف لا تتماشى مع المعايير القياسية للاتحاد الأوروبي، مما أدى إلى تراجع صادرات الصلب والألومنيوم خلال الأشهر القليلة الماضية. وبحسب "سينغ"، فإنه من الضروري تحويل التركيز نحو أسواق بديلة مثل إفريقيا ومناطق مماثلة، لتمكين الصناعة المحلية بدعم من الحكومة من استغلال هذه الفرص.

وأضاف الخبير أن الشركات تبحث بنشاط عن سلاسل إمداد بديلة وأسواق جديدة، مؤكداً أن هذا التوجه سيخفف قريباً من حدة الصدمات التصديرية الأولية التي تعرض لها قطاع الصناعات المعدنية.

يُذكر أنه في مطلع هذا العام، أعلنت وزارة الصلب الهندية أن الحكومة ستدعم مصدري الصلب في مواجهة آلية (CBAM)، لاسيما وأن ما يقرب من ثلثي صادرات البلاد من الصلب تتوجه إلى الأسواق الأوروبية.

كيف تؤسس موريتانيا لريادة إستراتيجية في مجال الطاقة تعيد رسم خارطة الهيدروجين الأخضر؟

بقلم المهندس علي سالم السالك في خضم التحولات العالمية المتسارعة نحو اقتصاديات منخفضة الكربون، تتموضع موريتانيا بخطى واثقة كوجهة إستراتيجية رائدة للاستثمارات في قطاع الطاقة النظيفة. فبفضل موقعها الجيوسياسي المطل على المحيط الأطلسي ومقدراتها الطبيعية الاستثنائية، باتت البلاد رقماً صعباً في معادلة إنتاج "الهيدروجين الأخضر"، وسط اهتمام متزايد من كبريات الشركات وصناديق الاستثمار الدولية الباحثة عن مصادر مستدامة للطاقة.

تكتسب الطموحات الموريتانية زخماً إضافياً استناداً إلى المعطيات العلمية؛ إذ خلصت دراسة بحثية حديثة نُشرت عام 2026 في دورية "إينيرجيز" (Energies) المتخصصة، إلى تصنيف الساحل الشمالي الموريتاني -وتحديداً منطقة نواذيبو- كواحد من أفضل المواقع على مستوى العالم لإنتاج الهيدروجين الأخضر عبر طاقة الرياح، محققاً أعلى المؤشرات في الجدوى التقنية، والاقتصادية، والبيئية.

تُترجم موريتانيا هذه المقومات إلى واقع عملي عبر رؤية تنموية طموحة انطلقت ملامحها منذ عام 2019، مستهدفة جعل الطاقة النظيفة قاطرة للتحويل الاقتصادي. وفي قراءة تحليلية لهذا المشهد، يحدد المهندس وخبير الطاقة الموريتاني، علي سالم السالك، ثلاثة مرتكزات أساسية تمنح البلاد ميزتها التنافسية:

التكامل المناخي المثالي: لا يقتصر الأمر على المساحات الصحراوية الشاسعة والساحل الممتد، بل يكمن السر في "التكامل التوليدي". فتبادل أوقات ذروة نشاط الرياح القوية مع فترات الإشعاع الشمسي الكثيف، يضمن موثوقية عالية واستمرارية في توليد الكهرباء النظيفة، مما يمنح موريتانيا أفضلية واضحة على الدول ذات المصدر الأحادي.

البيئة التشريعية المحفزة: استبقت نواكشوط التحولات السوقية بإقرار "مدونة الهيدروجين الأخضر" لعام 2024. وترافق ذلك مع حزمة من الإصلاحات المؤسسية شملت تأسيس "الوكالة الموريتانية للهيدروجين الأخضر"، وتدشين نظام الشباك الموحد، واعتماد سجل عقاري خاص بالمشاريع الطاقوية، لخلق بيئة استثمارية آمنة ومرنة وخالية من التعقيدات البيروقراطية.

صناعات القيمة المضافة: تتجاوز الرؤية الموريتانية نموذج "تصدير الطاقة الخام" لتستهدف دمج الطاقة النظيفة مع قطاع التعدين. فاستغلال الاحتياطات الضخمة من خام الحديد (التي تديرها الشركة الوطنية للصناعة والمناجم) يفتح آفاقاً واسعة لتوطين صناعات ثقيلة صديقة للبيئة، مثل "الصلب الأخضر" و"الحديد المختزل".

رغم هذه المؤشرات الإيجابية، تقتضي المقاربة الموضوعية عدم إغفال التحديات الهيكلية التي تكتنف صناعة الهيدروجين الأخضر عالمياً. ويوضح الخبير "السالك" أن تحول موريتانيا إلى قوة مهيمنة يرتهن بتجاوز عقبات تقنية واقتصادية كبرى، أبرزها: معضلة "الكفاءة الطاقية": تتسم سلسلة القيمة للهيدروجين الأخضر بالتعقيد التكنولوجي (ابتداءً من التوليد، مروراً بالتحليل الكهربائي، وصولاً إلى الضغط أو التسييل والتحويل إلى أمونيا)، وهي سلسلة تشهد فاقداً متراكماً في الطاقة.

إلى جانب ذلك، تفرض الخصائص الفيزيائية للهيدروجين تحديات لوجستية بالغة التعقيد تجعل من نقله لمسافات طويلة عملية باهظة التكلفة. ويستوجب هذا الأمر ضخ استثمارات مليارية في البنية التحتية، من خطوط أنابيب، وموانئ، وأساطيل نقل بحري متخصصة. علاوة على ذلك، لا تزال السوق العالمية تتسم بحالة من "الترقب الحذر"، حيث تحجم بعض الكيانات عن إبرام عقود تجارية ضخمة وطويلة الأمد في انتظار انخفاض تكاليف الإنتاج.

بناءً على ما سبق، فإن إطلاق صفة "العملاق الأخضر" على موريتانيا يمثل طموحاً مشروعاً وقيد التشكل الفعلي. فبالبلاد تسير بخطى إستراتيجية صحيحة عبر إرساء البنية المؤسسية والتشريعية اللازمة، ليبقى قطف ثمار هذا التأسيس واستقطاب كبرى رؤوس الأموال مرهوناً بالاختراقات التكنولوجية العالمية المأمولة، والتي من شأنها خفض تكاليف الإنتاج وتطوير سلاسل التوريد والتخزين خلال السنوات القادمة.



الهند تخطط لتخصيص 529 مليون دولار لخفض الانبعاثات في قطاع صناعة الصلب

تضع وزارة الصلب الهندية اللمسات الأخيرة على حزمة دعم مالي ضخمة تبلغ قيمتها 529 مليون دولار، بهدف إدخال تقنيات حديثة للحد من انبعاثات الكربون في قطاع الصلب. ووفقاً لمصادر حكومية، فمن المتوقع الإعلان رسمياً عن هذه المبادرة خلال الأشهر الثلاثة المقبلة.

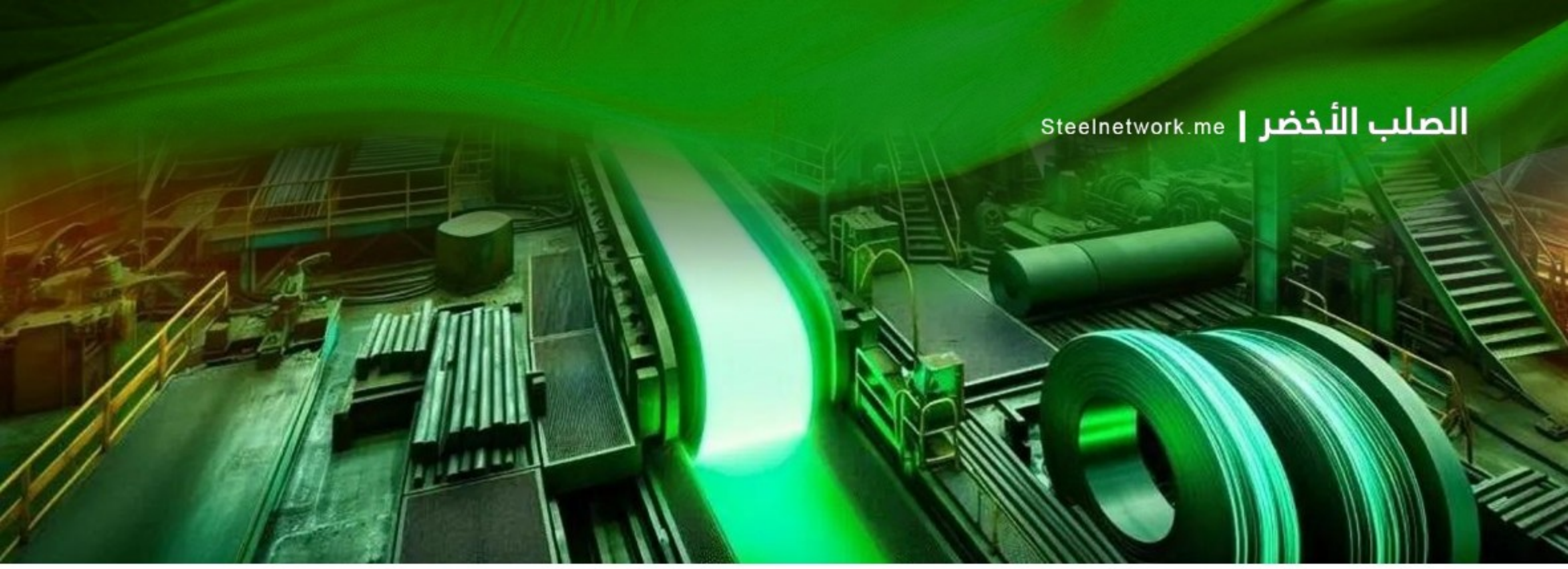
وستعرض هذه الحزمة المالية، التي تحمل اسم "الاستراتيجية الوطنية للتنمية المستدامة لصناعة الصلب الثانوي"، قريباً على مجلس الوزراء الهندي للنظر فيها والموافقة النهائية عليها قبل البدء في تنفيذها الفعلي.

ستشمل المبادرة الحكومية الجديدة جميع منتجي الصلب في البلاد، على الرغم من أن حصة الأسد من التمويل مخصصة لتنمية مؤسسات الفولاذ والصلب الثانوي (إعادة التدوير والصهر). ويتمثل الهدف الرئيسي للمشروع في تشجيع الشركات، من خلال نظام من الحوافز المالية والضريبية، على الانتقال إلى تقنيات صديقة للبيئة واستخدام مواد خام بديلة في عمليات الإنتاج، وهو ما يُتوقع أن يساهم بشكل كبير في تقليص البصمة الكربونية الإجمالية لهذه الصناعة.

وفي الوقت الراهن، يُعد قطاع الصلب أحد أكبر مصادر التلوث البيئي في الهند، حيث يتسبب في نسبة تتراوح بين 10% و 12% من إجمالي انبعاثات الغازات الدفيئة في البلاد.

ووفقاً للبيانات الرسمية، تبلغ كثافة الانبعاثات في صناعة الصلب الهندية حالياً 2.55 طن من ثاني أكسيد الكربون لكل طن من الصلب الخام. ويتجاوز هذا الرقم بشكل ملحوظ المعدل العالمي الذي يقف عند نحو 1.9 طن من ثاني أكسيد الكربون لكل طن صلب مُنتج.

فقد وافقت الحكومة الهندية في مارس الماضي على ثلاثة مشاريع هيدروجين تجريبية في إنتاج الصلب كجزء من مهمتها الوطنية للهيدروجين "الأخضر". وسيتم تقديم نحو 41 مليون دولار لدعم هذه المشاريع، والتي من المتوقع إنجازها في غضون السنوات الثلاث المقبلة.



تحول أوروبا نحو الصلب الأخضر يتطلب 400 مليار دولار

أن عملية التحول من إنتاج الصلب المعتمد على الفحم عبر أفران الصهر والأكسجين الأساسي إلى أفران القوس الكهربائي (EAF) في أوروبا قد تكلف قرابة 400 مليار دولار.

ومن المتوقع أن يتحمل صناع الصلب نحو 90 مليار دولار تكاليف مباشرة لتطوير الأفران، بينما ستتوزع بقية التكاليف على مصادر الطاقة النظيفة، والمحولات الكهربائية لإنتاج الهيدروجين، بالإضافة إلى عمليات النقل والتخزين المصاحبة. وقد يتطلب التحول الكامل ما بين 180 إلى 300 تيراماط/ساعة من الكهرباء الخالية من الكربون، مقارنة بـ 75 تيراماط/ساعة حالياً. وباحتساب تكاليف الإنفاق الرأسمالي للطاقة المتجددة التي تتراوح بين 1,091 و 2,052 دولاراً لكل كيلوواط، فإن هذا قد يترجم إلى استثمارات محتملة بقيمة 120 مليار دولار في قدرات التوليد الجديدة. كما تقدر "بلومبرغ" أن حصة قطاع الصلب من البنية التحتية للهيدروجين وتدعيم الشبكات الكهربائية قد تضيف 200 مليار دولار أخرى.

وأشار المحللون إلى أن مرونة قطاع الصلب في أوروبا تعتمد على هذا "التحول المكلف"، حيث يتم استيراد جزء كبير من احتياجات صناع الصلب في الاتحاد الأوروبي من خام الحديد والفحم، وهي مواد أساسية لأكثر من 55% من الصلب المصنوع عبر طريقة (BF-BOF) في الاتحاد. ومن ثم، فإن الانتقال إلى أفران القوس الكهربائي التي تصهر الخردة و/أو الحديد المجهز بالاختزال المباشر (DRI) باستخدام الكهرباء - يمكن أن يقلل من اعتماد التكتل على الواردات. وأضافوا: "بالنسبة لأوروبا، يمثل الصلب الأخضر مساراً لتعزيز مرونة سلاسل الإمداد والتنافسية، وليس مجرد وسيلة لخفض الانبعاثات".

ومع ذلك، فإن تحول القطاع نحو نموذج صلب أخضر وأكثر مرونة يركز على تغييرات جوهرية في السياسات. إذ تحتاج أوروبا إلى تأمين قاعدة المدخلات، من خلال التعامل مع الخردة كشحنة استراتيجية، وخفض تكاليف الطاقة النظيفة، وحماية الاستثمارات من الواردات غير العادلة، وخلق طلب على الصلب منخفض الكربون عبر المشتريات الحكومية الخضراء.

النموذج الأمثل للصلب الأوروبي هو نموذج دائري يعتمد في مقامه الأول على أفران القوس الكهربائي (EAF)، وتدعمه كميات الحديد المجهز بالاختزال المباشر، وتوافر الطاقة بأسعار تنافسية، وحماية تجارية". ورغم ذلك، فإن عملية التحول نحو أفران القوس الكهربائي - وإن كانت ممكنة تقنياً - تصطدم بعقبات تتعلق بأسعار الطاقة، وقدرة الشبكات الكهربائية، وتوافر الحديد المجهز بالاختزال المباشر، وضيق هوامش الربح. وفي حالة الهيدروجين، الذي يُعد أساسياً لإزالة الكربون العميقة، تؤكد الوكالة أنه "لا ينبغي لأوروبا أن تفترض تحقيق الاكتفاء الذاتي الكامل في مراحل الإنتاج الأولية".

واختتم المحللون تقريرهم بالإشارة إلى أن "الوضع النهائي الواقعي سيكون هجيناً: بحيث تعتمد أفران القوس الكهربائي المحلية على خردة عالية الجودة، وتجمعات للهيدروجين حيثما كانت الجدوى الاقتصادية مواتية، بالإضافة إلى واردات انتقائية من الحديد المقطوع (HBI) الأخضر، مع توفير الحماية اللازمة عبر ضريبة الكربون الحدودية للاتحاد الأوروبي وآليات الدفاع التجاري".

مشروع "Hydnum Steel's" للصلب الأخضر في بورتولانو يفوز بـ 60 مليون يورو ضمن برنامج PERTE

مُنحت شركة إنتاج الصلب الأخضر الإسبانية "هيدنوم ستيل" رسمياً تمويلاً بقيمة 60 مليون يورو بموجب الدعوة الثانية لتقديم المقترحات للخط الرابع من المشروع الاستراتيجي الإسباني للتعافي الاقتصادي والتحول الرقمي الخاص بإزالة الكربون الصناعي، وذلك لإنشاء مصنعها المخطط له لإنتاج الصلب النظيف في بورتولانو، وفقاً لتقارير إعلامية إسبانية.

وأوضحت الشركة أن هذا التمويل، الذي منحه الحكومة الإسبانية من خلال وزارة الصناعة والسياحة بدعم من برنامج الاتحاد الأوروبي، يعزز الدعم المؤسسي لما يُتوقع أن يصبح أول مصنع للصلب النظيف في شبه الجزيرة الأيبيرية.

مشروع بقيمة 1.65 مليار يورو يتقدم نحو التنفيذ من المتوقع أن يستقطب المشروع استثمارات إجمالية تصل إلى 1.65 مليار يورو، وأن يوفر أكثر من 5000 فرصة عمل، بما في ذلك 1000 وظيفة مباشرة. وأشارت "هيدنوم ستيل" إلى أن المنشأة ستستبدل واردات الوقود الأحفوري بالهيدروجين الأخضر والطاقة المتجددة المولدة محلياً، مما يثبت جدوى إنتاج مواد استراتيجية جديدة في أوروبا بطريقة تنافسية ومستدامة.

ومنذ الإعلان عن المشروع في عام 2023، أمنت شركة "هيدنوم ستيل" قدرة ربط بالشبكة الكهربائية تبلغ 500 ميغاوات في منطقة "إل ديسافيو" بمقاطعة سيوداد ريال، كما وقعت اتفاقيات بيع تغطي 100% من إنتاجها المخطط له من الصلب النظيف خلال السنوات الخمس الأولى من تشغيل المصنع.

المشروع يحظى باعتراف مؤسسي وقد تم تصنيف المشروع أيضاً كـ "مشروع ذو أهمية خاصة" (PSI) من قبل الحكومة الإقليمية لمنطقة كاستيلا لا مانشا، كما جرى الاعتراف به من قبل المنتدى الاقتصادي العالمي كأحد أكثر مشاريع إزالة الكربون ابتكاراً في قطاع الصلب.

وفي تعليقها على هذا التمويل، صرحت إيفا مانييرو، الرئيس التنفيذي لشركة "هيدنوم ستيل"، قائلة: "إن قيمة تمويل برنامج PERTE تؤكد على حجم المشروع ومساهمته في إعادة التصنيع والاستقلالية الاستراتيجية لأوروبا". وأضافت أن هذا الدعم يبرهن على جاهزية المشروع للتنفيذ وتماشيه مع الأهداف الصناعية وأهداف الطاقة وإزالة الكربون في إسبانيا والاتحاد الأوروبي.



سياسة التحول نحو "الصلب الأخضر" في اليابان تقف عند مفترق طرق وسط تحديات هيكلية في التنفيذ

شهدت استراتيجية إزالة الكربون المعروفة باسم "التحول الأخضر" (GX) في اليابان تقدماً ملحوظاً خلال السنة المالية 2025، مما يعكس استمرارية والتزاماً سياسياً رغم التغيرات في القيادة. ومع ذلك، يحذر الخبراء من أن أوجه القصور الهيكلية في تصميم السياسات وآليات تنفيذها قد تقوض الفعالية الكلية لهذه الاستراتيجية الطموحة. تحديات رئيسية تهدد مسار إزالة الكربون

تواجه الاستراتيجية اليابانية انتقادات متزايدة تركز على عدة تحديات محورية تعوق تحقيق أهدافها البيئية والتجارية، أبرزها: قيود نظام تداول الانبعاثات (GX-ETS): رغم كونه خطوة مهمة نحو تسعير الكربون، إلا أن النظام يعاني من غياب سقف ملزم للانبعاثات وعدم توافقه الصريح مع "المساهمات المحددة وطنياً" (NDC) لليابان. كما أن المعايير غير الواضحة وانخفاض أسعار الكربون المحلية يزيدان من حالة عدم اليقين، ويعرضان الشركات المصدرة لخطر تحمل تكاليف كربون مزدوجة.

ضبابية تعريف "الصلب الأخضر": يفتقر الإطار الحالي إلى عتبات قياس واضحة ومحددة، ويتعارض مع الإرشادات العالمية لمحاسبة الكربون. هذا الغموض يخلق حالة من الارتباك لدى المنتجين والمشتريين على حد سواء، مما يحد من قبول المنتج في الأسواق العالمية ويقلل من توافقه مع المعايير الدولية.

الاعتماد على مقاييس "الجهد" الاستباقية: تركز السياسة الحالية على مؤشرات نسبية مثل "تقليل انبعاثات المنتج" (REP) وقيمة (GX)، مفضلةً بذلك التحسن النسبي على التخفيضات المطلقة لكثافة الانبعاثات. وتثير هذه المنهجيات غير المثبتة مخاوف من عدم توافقها مع أطر التقارير العالمية، مما قد يضر بمصداقية اليابان دولياً.

غياب وضوح استراتيجية الاستثمار: رغم طموح إطار استثمار (GX)، إلا أن التناقض في أهداف الإنتاج وعدم وجود نتائج محددة وملموسة لتقليل الانبعاثات يلقي بظلال من الشك حول مصداقية الاستراتيجية وقابليتها للقياس المستقل. خطر تهميش المسارات منخفضة الانبعاثات: يميل الإطار الحالي إلى تفضيل المقاييس القائمة على "التحول" بدلاً من الأداء الفعلي للانبعاثات، وهو ما قد يضر بالتقنيات النظيفة الحالية، وتحديدًا إنتاج "أفران القوس الكهربائي" (EAF)، مما قد يشوه الحوافز السوقية ويضعف النتائج الإجمالية لجهود إزالة الكربون.

على الرغم من إقرار صانعي السياسات في اليابان بأهمية التوافق مع المعايير والتعريفات العالمية للحفاظ على القدرة التنافسية، إلا أن الإرشادات الحالية لمنتجات "صلب GX" لا تزال مبهمة ومفتوحة للتأويل.

وفي أبريل 2025، قامت مجموعة دراسة متخصصة باستعراض مبادرات "الصلب الأخضر"، مع التركيز على طرق تقييم دورة الحياة (LCA)، وتطوير السوق، والمعايير العالمية مثل مبادرة الأهداف القائمة على العلم (SBTi). وقد أظهرت المناقشات توجهاً سياسياً واضحاً يعطي الأولوية لـ "خلق السوق وتطوير النظام البيئي" على حساب تحقيق تخفيضات مطلقة وحاسمة في الانبعاثات.

إزالة الكربون من الصناعات الثقيلة ستشكل ملامح تحول الطاقة في الصين

وصلت أهداف الصين المناخية إلى مرحلة يعتمد فيها تحقيقها كلياً على خفض الانبعاثات الكربونية في أكثر القطاعات الاقتصادية الملوثة للبيئة. وقد مرت البلاد بالفعل بمرحلة توسع قياسي في قدرات الطاقة النظيفة، وتحتاج الآن إلى التركيز على القطاعات التي يصعب تزويدها بالكهرباء. جاء ذلك وفقاً لتقرير نشرته وكالة "بلومبرغ" (Bloomberg)، نقلاً عن دراسة جديدة صادرة عن مراكز الأبحاث "أغورا إنيرجي تشاينا" و"أغورا إنيرجي فيند"

ووفقاً لما ذكره "كيفن تو"، المدير التنفيذي لمركز "أغورا إنيرجي تشاينا"، فإن الصين قد حلت إلى حد كبير مشكلة التوسع في مصادر الطاقة المتجددة (RES).

"إن الأولوية القصوى الآن تتلخص في ضمان تحول قطاع الصناعة من خلال الطاقة النظيفة، وتعزيز أمن الطاقة، وتحقيق خفض مستدام في الانبعاثات. وستكون الخطة الخمسية الخامسة عشرة للتنمية الطاقية في البلاد، والمقرر نشرها في وقت لاحق من هذا العام، أول اختبار حقيقي لهذا التحول واسع النطاق".

يأتي هذا التحول في منعطف حرج؛ ففي عام 2025، ارتفعت الانبعاثات في الصين بنسبة ضئيلة بلغت 0.5% فقط على أساس سنوي، مما يشير إلى أنها قد تكون وصلت إلى ذروتها واستقرت، في حين انخفضت معدلات التوليد من محطات الطاقة التي تعمل بالفحم لأول مرة منذ عقد من الزمان. وفي ظل هذه الظروف، يتركز نمو الانبعاثات بشكل متزايد في الصناعات الثقيلة وتحديداً في إنتاج الصلب، والتي تشكل وحدها 14% من إجمالي انبعاثات البلاد.

إن خفض الانبعاثات في هذه القطاعات من خلال استخدام الهيدروجين المتجدد، والتدفئة الكهربائية، والمواد الخام منخفضة الكربون، يعتمد كلياً على إمكانية الوصول إلى كميات هائلة من الكهرباء النظيفة ونظام طاقة أكثر مرونة.

وعلى الرغم من نجاحات الصين في تطوير الطاقة المتجددة، فإن الوضع لا يزال مختلطاً. فمع أن توليد الطاقة الشمسية وطاقة الرياح قد زاد بأكثر من الضعف على مدى السنوات الخمس الماضية – ليشكل حوالي 22% من إجمالي توليد الكهرباء في عام 2025 – إلا أن معدل الاستخدام الفعلي لها قد انخفض إلى دون مستوى 95%. وتُشير هذه الخسائر في الطاقة بدورها إلى اختلال متزايد في التوازن بين التوسع في قدرات التوليد وقدرة شبكة الكهرباء على استيعاب كل هذه القدرات الإضافية.

ووفقاً للتقرير، حتى لو كان عام 2025 يمثل ذروة الانبعاثات الكربونية في الصين، فسيتعين على البلاد خفضها بنسبة لا تقل عن 1% سنوياً للوفاء بالتزاماتها الدولية بحلول عام 2035. وهذا يؤكد الحاجة الملحة لإزالة الكربون من القطاع الصناعي.

ويمكن للصين خفض انبعاثاتها بمقدار 1.6 مليار طن بحلول عام 2030 إذا تمكنت البلاد من حشد 17.5 تريليون يوان في هيئة استثمارات خضراء على مدى السنوات الخمس المقبلة. ومن المتوقع أن تصل الانبعاثات في البلاد إلى ذروتها في عام 2028 عند 11.3 مليار طن.



طفرة مرتقبة.. مشروع "الصلب الأخضر" في سلطنة عمان يشهد تطورات استراتيجية هامة

يشهد قطاع الطاقة النظيفة والصناعات الثقيلة في سلطنة عمان تطوراً استراتيجياً بارزاً مع تسارع الخطى التنفيذية لمشروع إنتاج الصلب الأخضر بالمنطقة الاقتصادية الخاصة بالدقم والذي يعد أحد ركائز خطة السلطنة للتحويل نحو الحياض الكربوني، حيث كشفت شركة فولكان للصلب الأخضر التابعة لمجموعة جندال العالمية عن إحراز تقدم ملموس في الأعمال الإنشائية والهندسية للمشروع الممتد على مساحة 2.5 مليون متر مربع. ويأتي هذا التطور مدعوماً بتوقيع اتفاقيات رئيسية لتوريد المعدات والتكنولوجيا المتقدمة مع كبرى الشركات العالمية وفي مقدمتها شركة تيموفا الإيطالية الرائدة في تقنيات صهر المعادن لتزويد المشروع بأحدث أفران القوس الكهربائي فائقة القدرة.

يستهدف المشروع الذي تُقدر استثماراته بمليارات الدولارات تحقيق طفرة في سوق الصلب العالمي بطاقة إنتاجية تبلغ نحو 2.5 مليون طن سنوياً من الصلب الأخضر عالي الجودة المخصص لتلبية الطلب المتنامي في الأسواق الأوروبية والأمريكية والآسيوية ولا سيما في قطاعات صناعة السيارات والأجهزة المنزلية وطاقة الرياح، مستفيداً من الموقع الاستراتيجي لميناء الدقم الذي يسهل عمليات التصدير واللوجستيات العالمية. ويمثل المشروع نموذجاً حياً للصناعات خالية الانبعاثات حيث يعتمد كلياً على مصادر الطاقة المتجددة من خلال استبدال الغاز الطبيعي التقليدي بالهيدروجين الأخضر تدريجياً في عمليات اختزال الحديد، بهدف خفض انبعاثات ثاني أكسيد الكربون بنسبة تصل إلى 85 بالمئة مقارنة بالطرق التقليدية لإنتاج الصلب وبما يجعله متوافقاً مع المعايير البيئية الصارمة للاتحاد الأوروبي.

يسهم هذا المشروع الضخم في الدقم كرافد اقتصادي استراتيجي لسلطنة عمان عبر جذب الاستثمارات الأجنبية المباشرة وتوطين تكنولوجيا الهيدروجين الأخضر وتنويع مصادر الدخل القومي بعيداً عن النفط والغاز وخلق فرص عمل تخصصية للكوادر العمانية في مجالات الهندسة والطاقة المتجددة، في خطوة تؤكد سعي السلطنة الحثيث لتصبح مركزاً عالمياً لإنتاج وتصدير الهيدروجين الأخضر ومشتقاته مستغلة وفرة مصادر الطاقة الشمسية وطاقة الرياح وموقعها الجغرافي المتميز المطل على خطوط الملاحة الدولية.



التبادل التجاري لأوكرانيا يصل إلى 70.3 مليار دولار في النصف الأول من عام 2026

أعلنت مصلحة الجمارك الحكومية في أوكرانيا أن حجم التبادل التجاري للبلاد بلغ خلال الفترة من يناير إلى يونيو 2026 ما قيمته 70.3 مليار دولار، حيث سجلت الواردات الإجمالية نحو 49.3 مليار دولار بينما بلغت الصادرات 21 مليار دولار خلال نفس الفترة. وتصدرت الصين قائمة أكبر الدول الموردة لأوكرانيا بقيمة واردات بلغت 13.9 مليار دولار، تلتها بولندا بقيمة 4.7 مليار دولار، ثم ألمانيا بقيمة 3.2 مليار دولار، وفي المقابل تصدرت بولندا قائمة أبرز الوجهات المستقبلية للصادرات الأوكرانية بقيمة 2.4 مليار دولار، تليها تركيا بقيمة 1.8 مليار دولار، ثم إيطاليا بقيمة 1.3 مليار دولار.

استحوذت ثلاث فئات رئيسية على نحو 72 بالمئة من إجمالي الواردات الأوكرانية خلال النصف الأول من العام، جاءت في مقدمتها الآلات والمعدات ووسائل النقل بقيمة 21.3 مليار دولار، تليها منتجات الوقود والطاقة بقيمة 7.4 مليار دولار، ثم منتجات الصناعات الكيماوية بقيمة 6.9 مليار دولار. وفي جانب الصادرات، تصدرت المواد الغذائية قائمة السلع الأكثر تصديراً بقيمة 12.5 مليار دولار، تلتها المعادن والمنتجات المعدنية بقيمة 2.2 مليار دولار، ثم الآلات والمعدات ووسائل النقل بقيمة 1.8 مليار دولار، بينما تم تحصيل نحو 802.3 مليون هريفنيا لصالح الميزانية العامة نتيجة التخليص الجمركي على الصادرات الخاضعة لرسوم التصدير.

يُذكر أن التبادل التجاري لأوكرانيا كان قد استقر خلال عام 2025 عند مستوى 125.1 مليار دولار مسجلاً واردات بقيمة 84.8 مليار دولار وصادرات بقيمة 40.3 مليار دولار، مع بلغ الواردات الخاضعة للضريبة نحو 64.3 مليار دولار وهو ما يمثل 76 بالمئة من إجمالي السلع المستوردة في العام الماضي. وفي سياق متصل، ووفقاً لتقارير مركز جي إم كيه سنتر، قامت مصلحة الإحصاء الحكومية بتعديل تقديراتها لمعدل تراجع الناتج المحلي الإجمالي الحقيقي لأوكرانيا في الربع الأول مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق ليصل إلى 0.6 بالمئة، بينما سجل الناتج المحلي الإجمالي انخفاضاً بنسبة 0.7 بالمئة مقارنة بالربع السابق عند أخذ العوامل الموسمية في الاعتبار.

أوروبا تشهد نمواً متواضعاً في الطلب على الصلب عام 2026 وسط ركود القطاع الصناعي

يُتوقع أن يرتفع الطلب الأوروبي على الصلب بنسبة 0.4% في عام 2026 و2.2% في عام 2027، وذلك في أعقاب انتعاش جاء أقوى من المتوقع بنسبة 4.4% في عام 2025. ويأتي هذا النمو المحدود نتيجة استمرار الضعف في قطاع السيارات، مما يبدد أثر المكاسب المحققة في قطاع البناء والتشييد، وفقاً لأحدث تقرير لتوقعات السوق الصادر عن الاتحاد الأوروبي للصلب (Eurofer) في 25 يونيو.

وقد بلغ الاستهلاك الظاهري للصلب في الاتحاد الأوروبي 132 مليون طن متري في عام 2025، مدفوعاً بعوامل استثنائية، من بينها الارتفاع الحاد في الواردات خلال النصف الثاني من العام. ومع ذلك، لا يزال الاستهلاك دون مستويات ما قبل الجائحة بنحو 10 ملايين طن متري، في حين انخفض إنتاج الصلب الخام إلى مستوى قياسي غير مسبوق ليصل إلى 125.8 مليون طن متري العام الماضي، بتراجع بلغت نسبته 2.3% على أساس سنوي.

وأشار اتحاد "يوروفير" إلى أن توقعات النمو المتواضعة لعام 2025 تعكس حالة عدم اليقين الاقتصادي المستمرة، والتوترات الجيوسياسية، وضعف الطلب الصناعي. ومن المتوقع أن يرتفع الاستهلاك الحقيقي للصلب بنسبة 1.4% في عامي 2026 و2027 على حد سواء.

تراجع الطلب من القطاعات المستخدمة للصلب مجدداً في عام 2025 بنسبة 0.1%، مسجلاً الانكماش للعام الثاني على التوالي. ورغم توقع حدوث تحسن متواضع في عام 2026 بنسبة 1.3%، إلا أنه لا يُتوقع حدوث تعافٍ ملموس قبل عام 2027. ومن المتوقع أن يواصل قطاع البناء والتشييد - وهو أكبر القطاعات المستهلكة للصلب في الاتحاد الأوروبي - نموه في عام 2026، ليرتفع بنسبة 1.5% على الرغم من رفع أسعار الفائدة المرتبط بتسارع التضخم، بعد أن نمو القطاع بنسبة 1.3% في عام 2025.

في المقابل، يظل قطاع السيارات الحلقة الأضعف بين كبار مستهلكي الصلب، حيث انخفض إنتاجه لستة فصول متتالية؛ إذ انكمش الإنتاج بنسبة 9.7% في عام 2024 و6.9% أخرى في عام 2025، ويرجع ذلك جزئياً إلى حالة عدم اليقين المحيطة بالتعريفات الجمركية الأمريكية وظروف التصنيع الضعيفة. ويُتوقع حدوث انخفاض إضافي بنسبة 3.2% في عام 2026، على ألا يبدأ التعافي قبل عام 2027، حيث تشير التوقعات إلى نمو الإنتاج بنسبة 2.5%. وأوضح اتحاد "يوروفير" أن سلاسل التوريد الخاصة بقطاع السيارات في الاتحاد الأوروبي، لكونها تعتمد بشكل كبير على التصدير، تظل معرضة بصفة خاصة لصدمات الطاقة والتجارة.

استحوذت واردات الصلب على 27% من الاستهلاك للصلب في الربع الأخير من عام 2025، وهو أعلى مستوى يتم تسجيله على الإطلاق. وعلى مدار عام 2025 بأكمله، مثلت الواردات 23% من الاستهلاك الظاهري.

وقد قفز إجمالي الواردات بنسبة 52% في الربع الرابع من عام 2025، لكنه عاد لينخفض بنسبة 22% في الربع الأول من عام 2026. وجاءت تركيا كأبرز مصادر واردات الصلب الجاهز بحصة بلغت 17.2%، تلتها كوريا الجنوبية بنسبة 11.5%، ثم الصين بنسبة 8.9%، فالهند بنسبة 8.8%، وأوكرانيا بنسبة 7.2%، وإندونيسيا بنسبة 5.4%.

أما صادرات الاتحاد الأوروبي من الصلب إلى الدول النامية فقد شهدت تراجعاً حاداً بنسبة 31% في الشهرين الأولين من عام 2026. وكانت الوجهات الرئيسية للتصدير هي المملكة المتحدة، وتركيا، وسويسرا، والولايات المتحدة، والهند، والتي شكلت معاً 51% من إجمالي صادرات المنتجات الجاهزة للاتحاد الأوروبي.

مجموعة تشاينا باوو للحديد والصلب

China Baowu Steel Group Corporation Limited · 中国宝武钢铁集团有限公司

أكبر وأكثر مجموعات الصلب تأثيراً في العالم — شركة مملوكة للدولة الصينية مقرها شنغهاي، يارت صناعي يمتد أكثر من 130 عاماً وإنتاج يتجاوز 130 مليون طن سنوياً من الصلب الخام.

🇨🇳 الأول عالمياً

BAOWU

124.76

مليون طن 2025
إنتاج صلب خام

130.09

مليون طن 2024
إنتاج صلب خام

#1

التصنيف العالمي
أكبر مجموعة صلب

1+5

إستراتيجية الأعمال
نموذج متكامل

المحطات التاريخية والتطور الهيكلي

1890 الجذور التأسيسية

تأسيس مصنع Hanyang Iron Works في ووهان، ومصنع Steelmaking Plant of Jiangnan Machinery Manufacturing Administration (المعروف لاحقاً بمصنع شنغهاي للصلب) — الخطوات التي أرست أساسات صناعة الصلب الحديثة في الصين.

1934-38 التوسع التاريخي

تأسيس مصنع شمال غرب الصين للصلب (النسج الأول لشركة TISCO عام 1934. وفي 1938 بدأ انتقال مصانع شنغهاي وهانيانغ إلى تشونغتشينغ لضمان استمرارية الإنتاج.

1976 النهضة الحديثة

وضع حجر الأساس لمصنع Baosteel على ساحل بحر الصين الشرقي — المشروع الإستراتيجي الذي أحدث قفزة نوعية وساعد قطاع الصلب الصيني في اللحاق بالمستويات التنافسية العالمية.

1998 الاندماج الأول

اندماج Baosteel مع مجموعة شنغهاي للميتالورجيا ومصنع Meishan Iron & Steel — بداية حقبة الدمج والتوحيد الكبير.

2016 الاندماج التاريخي الكبير — ميلاد تشاينا باوو

الاندماج الأبرز بين Baosteel Group و Wugang Group ليولد رسمياً الكيان الحالي، China Baowu Steel Group Corporation Limited.

2019 الاستحواذات الإستراتيجية

تولت عمليات الاندماج والاستحواذ لتضم Baoshan Iron & Steel و Sinosteel و Xinyu Iron & Steel و TISCO و Magang Group و China South Steel و Masteeel Wheel & Axle وغيرها.

2020 الرقم القياسي التاريخي

في 23 ديسمبر 2020، تخطى الإنتاج السنوي للمجموعة حاجر 100 مليون طن من الصلب الخام — إنجاز قياسي غير مسبق عالمياً.

2022 التحول لشركة استثمار رأسمالي

التحول الرسمي إلى شركة استثمار رأسمالي مملوكة للدولة لتصبح "الرائد والموجه" لسلسلة التوريد في مجال الميتالورجيا منخفضة الكربون.

New 2024 تصنيف عالمي المستوى

تصنيفها ضمن أفضل 10 شركات مركزية مملوكة للدولة نجحت في بلوغ مستوى الشركات العالمية المتميزة.

المنتجات الرئيسية والمكانة العالمية

محفظة منتجات الصلب



Plates & Sections
إشعالي وبناء السفن



Auto Steel
صفائح السيارات عالية القوة



HRC / CRC
لوائف مدرفلة حادة وباردة



Stainless Steel
عبر الشركة التابعة TISCO



Special Steel
فولاذ سبائك وأدوات



Electrical Steel
فولاذ السيليكون للحركات

التصنيفات والاعتراف العالمي

Fortune Global 500

تُصنف باستمرار ضمن أكبر 50 شركة في العالم من حيث الإيرادات في قائمه Fortune Global 500

World Steel Association

المرتبة الأولى عالمياً في إنتاج الصلب الخام لأكثر من 5 سنوات متتالية (2020-2025)

SASAC Excellence

ضُمت ضمن أفضل 10 شركات مركزية مملوكة للدولة تحقق مستوى المؤسسات العالمية — نوفمبر 2024

Workforce

أكثر من 230,000 موظف في المجموعة وشركائها التابعة حول العالم

الطاقة الإنتاجية للصلب الخام حسب الشركة التابعة

المصدر: التقارير السنوية للشركات المدرجة (بمراجعة شنغهاي وشنتشن) - الرابطة الصينية للحديد والصلب (CISA) - تقديرات المدللين الصناعيين تُفصح المجموعة عن إجمالي طاقتها وقسنت بيانات كل شركة بقوة من ملفات الإفصاح المنشورة.

بوشان للحديد والصلب (بوسنيل)

SS - 000019

~60

م. طن طاقة

المصانع: شنغهاي - تشانجياغ - ميبشان (الجنوبي) - ووهان

المنتجات: لوائف حارة وباردة - صفائح مغلفة/مخالطة - صلب سيارات - فولاذ كهربائي - صفائح سفن

★ المورد الأول في الصين للصلب المسطح وصلب السيارات

تيسكو (حديد وصلب تايوان)

SS - 000023

~15

م. طن طاقة

المصانع: تايوان - مقاطعة شانتاي

المنتجات: صلب مقاوم للصدأ (3-4 م. طن/سنة) - سبائك خاصة - منتجات مسطحة - شرائط دقيقة

★ أكبر منتج فريدي لفولاذ الستلس في العالم

ماغانغ (حديد وصلب مانشان)

SS - 000008

~20

م. طن طاقة

المصانع: مانشان، مقاطعة أنهوي

المنتجات: بروفيلات H - قضبان سبائك حديد - أعمدة دائرية وريعية - سبائك لوائف - منتجات مسطحة - عجالات ومحاور سبائك الحديد

★ أكبر منتج لبروفيلات H في الصين ومنتج عجالات ومحاور السبائك الحديدية في المجموعة

شينجيانغ باي بي للحديد والصلب

SS - 000011

~6

م. طن طاقة

المصانع: أورومتشي، شينجيانغ

المنتجات: حديد تسليح - سبائك لوائف - زوايا - منتجات طويلة

★ مورد رئيسي لمشروع البنية التحتية في شمال غرب الصين

الصلب الجنوبي الصيني وأخرى

مستند 7

~29

م. طن طاقة

المصانع: قوانغشي - شاوغوان (قوانغدونغ) - شينشيل (جوانغشي) - سينوستيل - أخرى

المنتجات: حديد تسليح - سبائك لوائف - صفائح إشعالية - صفائح - سبائك

★ تخدم أسواق جنوب ووسط الصين الإقليمية

مزيج المنتجات الكلي للمجموعة (تقديري — CISA / تحليل صناعي)

منتجات الصلب المسطح (لوائف حارة وباردة، معطمة، صفائح)

~72%

المنتجات الطويلة (سبائك، بروفيلات، قضبان)

~18%

الصلب المقاوم للصدأ (أرسكو)

~3%

الفولاذ الخاص / السبائك

~4%

أخرى (سبائك، شبه مصنعة)

~3%

الإنتاج السنوي للصلب الخام — بيانات WSA

المصدر: اتحاد الصلب العالمي (worldsteel.org) - مجلة المركز الأول عالمياً كل عام

السنة	الإنتاج (م. طن)	التغيير	الترتيب
2025	124.76	~4.1%+	#1
2024	130.09	~1.3%+	#1
2023	131.84	~10.3%+	#1
2022	119.53	~0.4%+	#1
2021	119.95	~3.4%+	#1
2020	115.29	~2.8%+	#1

تحليل السوق السعودي - 2026

قطاع أنابيب الصلب في السعودية 2026

نظرة شاملة على قطاع أنابيب الصلب السعودي — الطاقات الإنتاجية والشركات المدرجة الرئيسية ومئات المنتجات وتحديات السوق والفرص الاستراتيجية في إطار رؤية 2030.

☰ أنابيب ملحومة (ERW / HSAW / LSAW)

⊙ أنابيب غير ملحومة (سيمنس OCTG)

2026

إصدار بيانات السوق

+6

مئات منتجات أنابيب

7

شركات رئيسية

3.4M

طن طاقة إنتاجية سنوية

3.42M طن/سنة

توزيع الطاقة الإنتاجية حسب نوع الأنابيب

⊙ سيمنس 1.0M - 29.2%

☰ ملحوم 2.42M - 70.8%

5 شركات - 2.42M طن/سنة

2 شركات - 1.0M طن/سنة

● أنابيب ملحومة (ERW / HSAW / LSAW)

● أنابيب غير ملحومة (سيمنس OCTG / API5CT/5L)

منتجو الأنابيب غير الملحومة (سيمنس)

أنابيب سيمنس عالية الضغط للنفط والغاز — الجبل الصناعية

طاقة قطاع الأنابيب السيمنس

1.0M

طن سنوياً (شركتان)

Jubail

الموقع

2

منتجو سيمنس

جيسكو — الجبل لخدمات الطاقة

الجبل الصناعية، المنطقة الشرقية

JSC

⊙ أنابيب غير ملحومة (سيمنس)

Seamless

الثقيلة

400K

طن/سنة

استكشاف الآبار خدمات الطاقة نفط وغاز

أرسيلور ميتال للأنابيب

الجبل الصناعية، المنطقة الشرقية

AMJ

⊙ أنابيب غير ملحومة (سيمنس)

Seamless

الثقيلة

600K

طن/سنة

نفط وغاز العمليات الصناعية

شركات الأنابيب الملحومة (ERW / HSAW / LSAW)

مدرجة في تداول — أنابيب المياه والبيئة التحتية والنفط والغاز والإنشاءات

العربية للأنابيب

APC

الرياض، الجبل — مصنعان

ERW/LSAW

نوع الأنابيب

460K

طن/سنة طاقة

نفط وغاز مياه

أنابيب الشرق

EPC

الجبل، المنطقة الشرقية

HSAW

نوع الأنابيب

500K

طن/سنة طاقة

نقل المياه نفط وغاز

جروب فايف للأنابيب

GFP

الدمام، المنطقة الشرقية

HSAW

نوع الأنابيب

700K

طن/سنة طاقة

نقل المياه البيئة التحتية

طاقة قطاع الأنابيب الملحومة

2.42M

طن سنوياً (5 شركات)

+12

موقع إنتاج

5

شركات مدرجة

اليمامة للحديد

AYS

الرياض، المنطقة الوسطى

ERW

نوع الأنابيب

360K

طن/سنة طاقة

طاقة شمسية إنشاءات

السعودية للأنابيب الصلب

SSP

الدمام، المنطقة الشرقية

ERW/OCTG

نوع الأنابيب

400K

طن/سنة طاقة

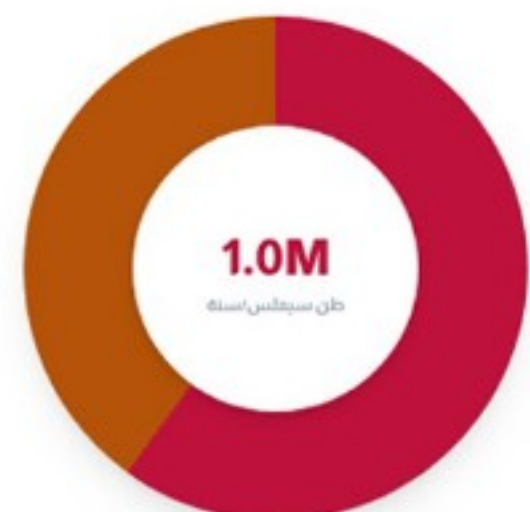
نفط وغاز إنشاءات

Seamless

🔗 الأنابيب غير الملحومة (سيمنس) — حصص الطاقة 2026

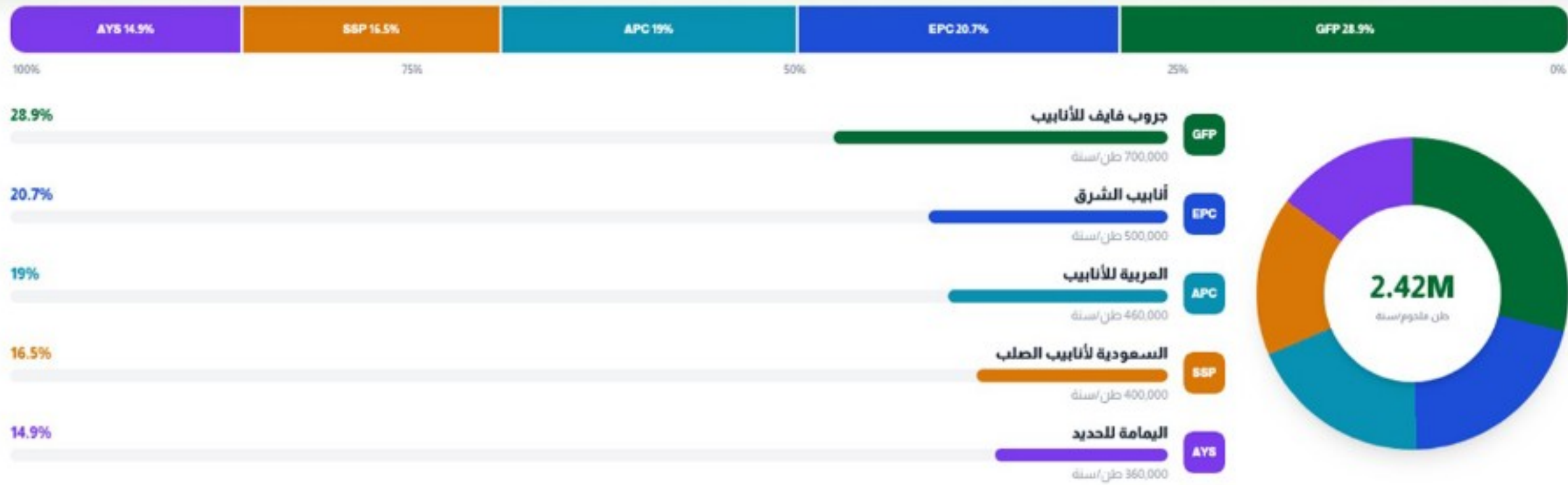


المنشأتان في مدينة الجبل الصناعية — المنطقة الشرقية



الأنابيب الملحومة (ERW/HSAW/LSAW) — حصص الطاقة 2026

Welded



ملخص الطاقة الإنتاجية والإنتاج

الشركة	الطاقة السنوية (طن)	الحصة السوقية	المعايير الرئيسية	الالتخصص
أرسيلور ميتال للأنابيب	600,000	17.6%	API 5L - ISO 3183	نפט وغاز وعمليات صناعية
جيسكو — الجبيل لخدمات الطاقة	400,000	11.8%	API 5CT - API 5L	نפט وغاز وخدمات الآبار
جروب فايف للأنابيب	700,000	28.9%	HSAW - SASO	نقل المياه والبنية التحتية
أنابيب الشرق	500,000	20.7%	HSAW - API 5L	نقل المياه والتفط والغاز
العربية للأنابيب	460,000	19.0%	ERW - LSAW	نפט وغاز ومياه
السعودية للأنابيب الصلب	400,000	16.5%	ERW - OCTG	نפט وغاز وإنشاءات
اليمامة للحديد	360,000	14.9%	ERW - SASO	طاقة شمسية وإنشاءات

أنواع المنتجات السائدة في السوق السعودي

أنابيب نقل الغاز خطوط ضغط عالي لشبكات توزيع الغاز الطبيعي. المعيار: API 5L / SASO 1390 API 5L - SASO	أنابيب استخراج النفط (OCTG) أنابيب الحفر والتغريف والإنتاج لعمليات آبار النفط والغاز. أساسية لعقود أرامكو. API 5CT	أنابيب المياه والصرف الصحي أنابيب مطابقة أو مختلفة لشبكات المياه. طلب متزايد من مشاريع رؤية 2030. AWWA - SASO
القطاعات المجوفة الإنشائية قطاعات مربعة ومستطيلة ودائرية للإنشاء منتج أساسي لتيوم والمشاريع العملاقة. EN 10219 - SASO	أنابيب ميكانيكية وصناعية أنابيب دقيقة للهندسة الميكانيكية ومبادلات الحرارة وأنظمة التكيف. شريحة نمو مع سابك. EN 10305 - ASTM	أنابيب إطفاء الحريق والرشاشات أنابيب مقاومة أو صلب أسود لأنظمة الإطفاء إلزامية في جميع المباني التجارية والصناعية. ASTM A135 - NFPA

الفرص الاستراتيجية

- مشاريع رؤية 2030 العملاقة**
نوم وذا لاين وقدية ومشاريع الإسكان والبنية التحتية وإكسبو 2030 وكأس العالم 2034 تحتاج ملايين الأطنان من أنابيب الصلب للبنية التحتية والمرافق والمباني.
- سلاسل إمداد أرامكو وسابك**
برنامج إضافة القيمة الإجمالية داخل المملكة (إكتفاء) بحفز الشراء المحلي للأنابيب مما يعزز الطلب المحلي.
- برامج التوطين الصناعي**
الاستراتيجية الوطنية للتصنيع تدفع نحو 50% محتوى محلي في المشتريات الحكومية مما يفيد مصانع الأنابيب المحلية.
- إمكانية التصدير الإقليمي**
يمكن لمنتجات الأنابيب السعوديين الاستفادة من التجارة الحرة الخليجية وإعفاءات عاقتا والقرب من مصر والعراق وشرق أفريقيا.

تحديات السوق

- المنافسة من الواردات الآسيوية**
واردات أنابيب صينية وكورية بأسعار منخفضة تتنافس المنتجين المحليين — خاصة في قطاعات غير OCTG.
- تذبذب أسعار المواد الخام**
تقلبات أسعار لمئات الصلب الساخن والخردة تؤثر مباشرة على تكاليف الإنتاج وهوامش الربح.
- الامتثال لمتطلبات هيئة المواصفات**
تطور معايير هيئة المواصفات والمتطلبات الإلزامية للتفتيش الخارجي يرفع تكلفة الامتثال.
- غموض التحول في قطاع الطاقة**
التحولات العالمية نحو الطاقة المتجددة تخلق غموضاً في الطلب طويل الأمد على أنابيب النفط والغاز.

مؤشرات السوق الرئيسية 2026

نمو الطلب مقارنة 2025 مدفوع برؤية 2030 12%+	متوسط السعر/طن (أنابيب ERW) متوسط السوق المحلي SAR 3,200	حصة الاستيراد من السوق أصل آسيوي أساساً ~25%	طن الطلب الفعلي (تقديري) مقابل 2.4M طاقة ~1.8M
--	---	---	---

معايير الجودة المطبقة

API 5CT تغليف وإنتاج الآبار يشمل أنابيب التغليف والإنتاج والحفر لآبار النفط والغاز.	API 5L أنابيب الخطوط المعيار الأمريكي لأنابيب خطوط نقل النفط والغاز.	SASO 1050 مواصفة الأنابيب السعودية المتطلبات العامة لأنابيب الصلب المستخدمة في توزيع المياه والغاز.
ISO 3183 أنابيب الصلب للخطوط المعيار الدولي المتوافق مع API 5L لمتطلبات خطوط أنابيب النفط والغاز.	ASTM A53 أنابيب سوداء ومجلفنة معيار لأنابيب الصلب الملحومة والمجلفنة للاستخدامات العامة.	EN 10219 قطعاعات مجوفة بالتشكيل البارد المعيار الأوروبي للقطعاعات المجوفة الإنشائية المشكلة على البارد.

الفجوات الاستراتيجية في السوق السعودي

⚠️ قدرات غير متوفرة محلياً أو محدودة — أكثر من 60% من الطلب عالي القيمة لا يزال يعتمد على الاستيراد.		
 تقنيات طلاء متقدمة لمقاومة التآكل طلاء داخلي وخارجي منقدم لبيئات النفط والغاز والمياه — تقنيات شبيهة عالية محلياً. يعتمد على الاستيراد	 وصلات متقدمة وحلول اتصال وصلات عالية الجودة لأنابيب الضغط العالي والتطبيقات الحرجة — طلب محلي غير مُلتي محلياً. يعتمد على الاستيراد	 أنابيب غير ملحومة (Seamless Pipes) للضغط العالي وقطاعات النفط والغاز — لا يوجد إنتاج محلي كافٍ وتُسند بالكمامل تقريباً. يعتمد على الاستيراد

محركات الطلب المستقبلية حتى 2030

 مشاريع المياه العملاقة مشاريع تحلية ونقل المياه تدفع الطلب على الأنابيب الملحومة وخطوط كبيرة. ➔ استثمارات تتجاوز 150 مليار ريال	 توسع قطاع الغاز خطط أرامكو لزيادة إنتاج الغاز والسوائل المصاحبة ترفع الطلب على OCTG وأنابيب عالية الجودة. ➔ استثمارات تتجاوز 400 مليار ريال	 نمو الطاقة المتجددة مشاريع الطاقة الشمسية تخلق سوقاً جديداً للأنابيب والهيكل الفولاذية. ➔ 58.7 جيجاوات متجددة بحلول 2030
--	--	---

الرؤية المستقبلية للسوق

نتجه من منتجين تقليديين إلى منظومة صناعية متكاملة عالية التقنية تدعم الأمن الصناعي والتنمية المستدامة.

رفع جودة المنتجات وزيادة القيمة المضافة

↑

زيادة الصادرات والمشاركة في الأسواق العالمية

🌐

توطين التقنيات والمنتجات المتقدمة

🏭

التكامل الصناعي وسلاسل الإمداد المحلية

🔗

ملاحظة ختامية: الفرصة الحقيقية ليست في المنافسة، بل في سد الفجوات الاستراتيجية في سلاسل الإمداد.

💬

 مصادر البيانات وملاحظات بيانات السوق مجمعة من مصادر متاحة للعموم تشمل إفصاحات الشركات في تداول، وهيئة الاعتماد الصناعية السعودية (صائي)، وقاعدة بيانات هيئة المواصفات (ساسو)، والمنشورات الصناعية، وتقديرات المحللين. أرقام الطاقة تقريبية مبنية على التقارير السنوية المنشورة وقد تتفاوت. هذه الصفحة لأغراض إعلامية فقط ولا ينبغي الاعتماد عليها وحدها لاتخاذ قرارات تجارية أو استثمارية.

 إعداد مركز المعلومات الاستراتيجي — ستيل نتورك بالتعاون مع المهندس محمد الجبر والمهندس فايز الدوسري	 إصدار 2026
---	--



worldsteel

قراءة في خريطة الإنتاج العالمي للصلب منتصف 2026

في مؤشر جديد على تعافي عصب الصناعات الثقيلة، التقطت صناعة الصلب العالمية أنفاسها خلال شهر يونيو 2026، مسجلة مساراً إيجابياً يعكس التباطؤ الطفيف الذي شهده النصف الأول من العام. فقد أظهرت أحدث التقارير الصادرة عن "الرابطة العالمية للصلب" (worldsteel) ارتفاعاً في الإنتاج العالمي للصلب الخام بنسبة 1.7% ليصل إلى 155.7 مليون طن، مقارنة بالشهر ذاته من عام 2025. ورغم هذا الانتعاش الشهري، إلا أن إجمالي الإنتاج للنصف الأول من العام (931.5 مليون طن) لا يزال يسجل تراجعاً هامشياً بنسبة 0.7%، مما يعكس حالة من إعادة التموضع في ديناميكيات السوق العالمية. وأشارت تفاصيل التقرير تحولات جغرافية مثيرة للاهتمام؛ فقد تصدرت القارة الإفريقية المشهد بنمو استثنائي بلغ 20%، مسجلة إنتاجاً قدره 2.2 مليون طن في يونيو، معززة بذلك نموها التراكمي في النصف الأول إلى 10%. كما حققت دول أوروبا (خارج الاتحاد الأوروبي) قفزة قوية بنسبة 10.4% بإنتاج 3.7 مليون طن. على النقيض من ذلك، واجهت بعض المناطق تحديات واضحة؛ إذ سجل الشرق الأوسط التراجع الأبرز بنسبة 13.4% منخفضاً إلى 4.0 مليون طن. وتراجع إنتاج روسيا ورابطة الدول المستقلة وأوكرانيا بنسبة 2.2% (6.8 مليون طن)، فيما استقر إنتاج أمريكا الجنوبية عند 3.5 مليون طن بتراجع طفيف بلغ 0.3%.

العشرة الكبار: الصين تحافظ على العرش وفيتنام تصنع المفاجأة:

بالنظر إلى قائمة أكبر 10 دول منتجة، ظلت التين الصيني متربعا على القمة بإنتاج ضخم بلغ 83.7 مليون طن، ورغم النمو الشهري الطفيف (0.4%)، إلا أن الصين سجلت تراجعاً بنسبة 3.0% على مدار النصف الأول من العام، مما يعكس تحولات في سياساتها الصناعية والاستهلاكية. المفاجأة الأكبر في القائمة جاءت من الأسواق الناشئة، وتحديداً فيتنام التي سجلت قفزة هائلة بلغت 27.5% ليصل إنتاجها إلى 2.6 مليون طن. كما أظهرت تركيا أداءً لافتاً بنمو قدره 14.7% (3.3 مليون طن). وفي سياق الدول الصناعية الكبرى، عززت ألمانيا إنتاجها بنسبة 9.5% (2.9 مليون طن)، تليها الولايات المتحدة بنمو 3.5% (7.2 مليون طن)، ثم اليابان بنمو 1.3% (6.8 مليون طن)، والبرازيل بزيادة هامشية 0.1% (2.8 مليون طن). في المقابل، واجهت كل من روسيا وكوريا الجنوبية تراجعاً في إنتاجهما بنسبة 3.4% (5.6 مليون طن).

النموذج الهندي و"جندال ستيل" .. قصة نجاح تتمدد:

وسط هذه التجاذبات العالمية، تبرز الهند كواحدة من أكثر أسواق الصلب مرونة ونمواً. فقد عززت مكانتها ك ثاني أكبر منتج عالمي بإنتاج بلغ 14.1 مليون طن في يونيو، محققة نمواً قدره 4.5%. ويمتد هذا الأداء القوي ليشمل النصف الأول بأكمله بنمو تراكمي استثنائي بلغ 7.1%.

وفي قلب هذه النهضة الصناعية الهندية، تقف الشركات الكبرى كأذرع محرك لهذا النمو. ولعل أبرز الأمثلة على ذلك الأداء القوي لشركة "جندال ستيل" (Jindal Steel)، التي أعلنت مؤخراً عن زيادة ملحوظة في إنتاجها من الصلب بنسبة 15% على أساس سنوي خلال الربع الأول من العام المالي 2026/2027.

هذا الرقم الاستثنائي لـ "جندال ستيل" لا يعكس فقط الكفاءة التشغيلية للشركة، بل يترجم حجم الطلب المحلي القوي في الهند المدعوم بمشاريع البنية التحتية والتوسع العمراني. وهو ما يؤكد أن القوة الدافعة لصناعة الصلب العالمية بدأت تتجه تدريجياً نحو أسواق حيوية جديدة قادرة على امتصاص الصدمات العالمية وتحويلها إلى فرص للنمو المستدام.

حصة السوق — يونيو 2026

حصة الإنتاج العالمي للصلب الخام — أعلى 10 دول + بقية العالم (الإجمالي: 155.7 مليون طن)



3.4%	كوريا الجنوبي	3.6%	روسيا	4.4%	اليابان	4.6%	الولايات المتحدة	9.1%	الهند	53.8%	الصين
13.7%	بقية العالم	1.7%	فيتنام	1.8%	البرازيل	1.9%	ألمانيا	2.1%	تركيا		

المصدر: worldsteel.org

بيانات الإنتاج — يونيو 2026 (مليون طن)

#	الدولة	يونيو 2026	% الحصة	تغيير	يناير-يونيو 2026	% تراكمي
1	الصين	83.7	53.8%	0.4% ▲	500.0	3.0% ▼
2	الهند	14.1	9.1%	4.5% ▲	87.0	7.1% ▲
3	الولايات المتحدة	7.2	4.6%	3.5% ▲	42.8	6.3% ▲
4	اليابان	6.8	4.4%	1.3% ▲	40.4	0.4% ▼
5	روسيا (تقديري)	5.6	3.6%	3.4% ▼	32.1	8.4% ▼
6	كوريا الجنوبية	5.3	3.4%	0.9% ▼	31.7	2.1% ▲
7	تركيا	3.3	2.1%	14.7% ▲	19.8	8.1% ▲
8	ألمانيا	2.9	1.9%	9.5% ▲	18.6	8.9% ▲
9	البرازيل	2.8	1.8%	0.1% ▲	16.3	1.5% ▼
10	فيتنام	2.6	1.7%	27.5% ▲	15.2	26.9% ▲

مقابل 153.1 مليون طن في يونيو 2025 (+1.7%)

155.7 مليون طن

إجمالي الصلب الخام العالمي — يونيو 2026

أبرز النقاط — يونيو 2026

أداء إقليمي ودولي بارز في يونيو 2026

تركيا 14.7%+ 3.3 م ط — نمو قوي، الإنتاج التراكمي ارتفع 8.1% إلى 19.8 م ط	أفريقيا 20.0%+ 2.2 م ط — توسع إقليمي ملحوظ، التراكمي مرتفع 10.0% إلى 12.6 م ط	فيتنام 27.5%+ 2.6 م ط — ارتفاع استثنائي، الإنتاج التراكمي ارتفع 26.9% إلى 15.2 م ط
الشرق الأوسط 13.4%+ 4.0 م ط — استمرار انكماش الإنتاج، التراكمي انخفض 7.3% إلى 25.9 م ط	ألمانيا 9.5%+ 2.9 م ط — أداء قوي متواصل، التراكمي ارتفع 8.9% إلى 18.6 م ط	أوروبا أخرى 10.4%+ 3.7 م ط — تعاف متين، التراكمي ارتفع 5.6% إلى 22.1 م ط



الرابطة العالمية للصلب - W S F 2 0 2 6

تقرير: صناعة الصلب في الدول العربية 2025

تقرير شامل مبني على البيانات يغطي قطاع الصلب في الدول العربية استناداً إلى إحصاءات الرابطة العالمية للصلب (WSA) الرسمية — يتناول تصنيفات إنتاج الصلب الخام، وزيادة الحديد المختزل (DRI)، وتدفقات التجارة، والاستهلاك الظاهري للصلب.

المصدر: WSA 2026 | البيانات: 2025 | 7 دول عربية | رائدة DRI عالمياً

واردات الإمارات

13.4 م.ط

إجمالي الواردات 2025

• المركز 9 عالمياً

استهلاك الشرق الأوسط

61.8 م.ط

الاستهلاك الظاهري 2025

▲ 3.7% مقارنة 2024

إنتاج DRI

28.8 م.ط

DRI عربي 2025

▲ 18.8% من العالم

الإنتاج العربي

38.4 م.ط

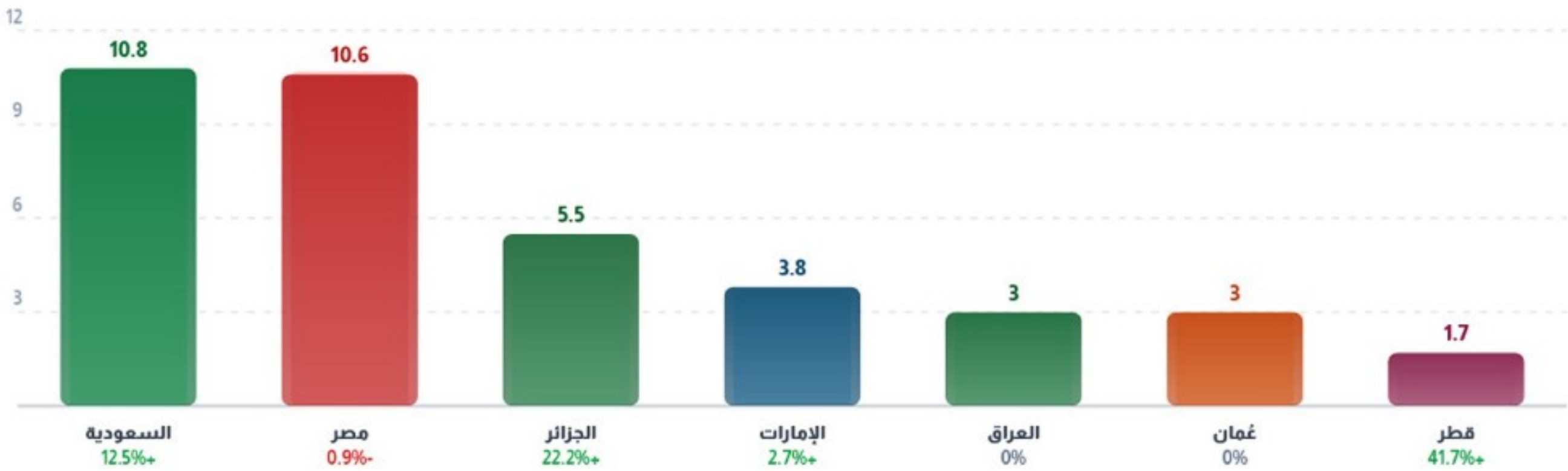
صلب خام 2025

▲ 8.5% مقارنة 2024

القسم 1 - إنتاج الصلب الخام

الدول العربية — تصنيف الإنتاج 2025

استناداً إلى تقرير WSA World Steel in Figures 2026. الأرقام بالمليون طن (م.ط) صلب خام.



▲ تقدم في الترتيب

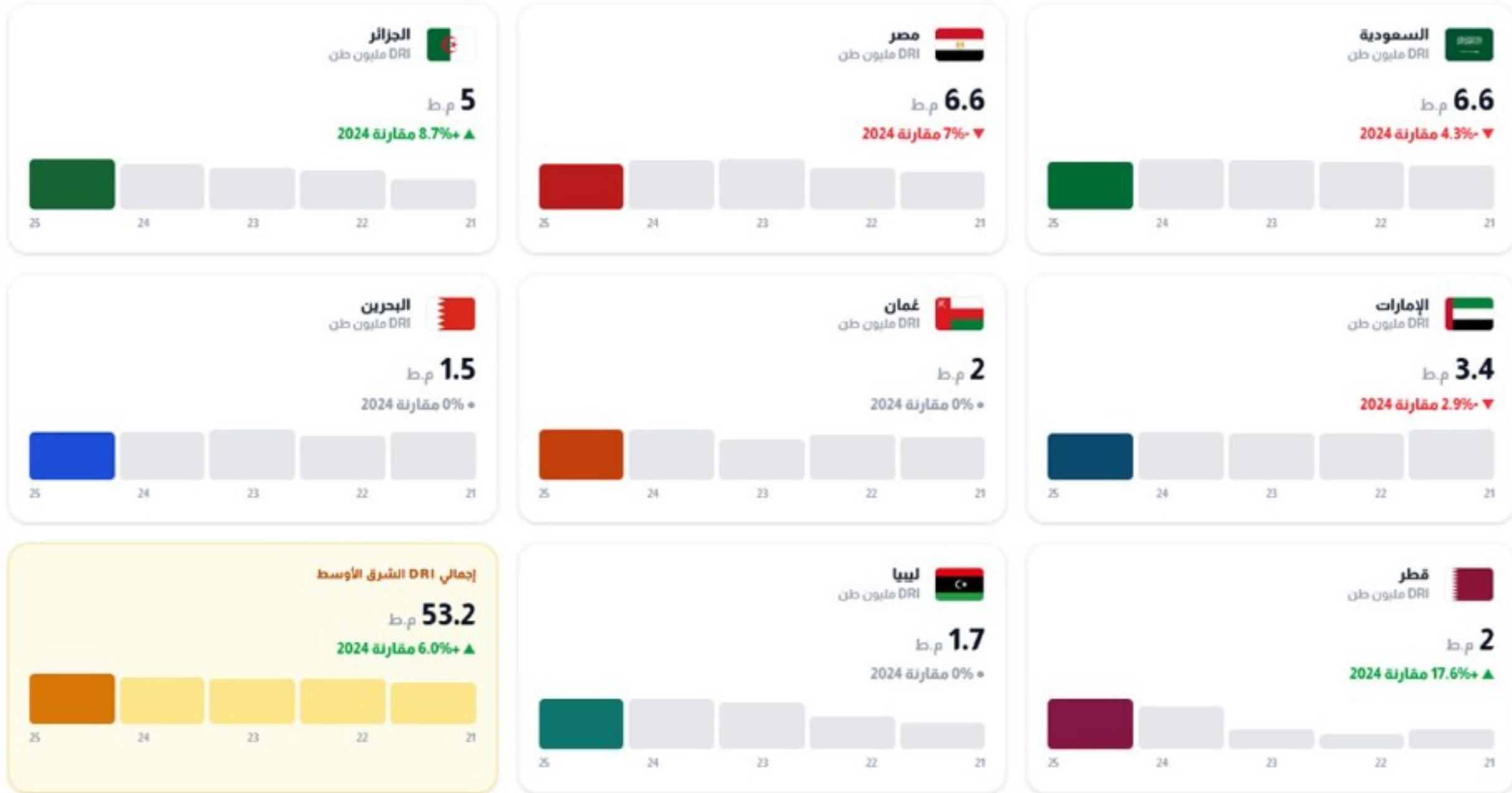
إنتاج 2025 (مقارنة) 2024

الدولة	ترتيب 2025	2025 (م.ط)	ترتيب 2024	2024 (م.ط)	التغيير	حصة عالمية
السعودية	#18	10.8	#20	9.6	▲ 12.5%	0.58%
مصر	#19	10.6	#19	10.7	▼ 0.9%	0.57%
الجزائر	#27	5.5	#30	4.5	▲ 22.2%	0.30%
الإمارات	#35	3.8	#38	3.7	▲ 2.7%	0.21%
العراق	#39	3	#41	3	• 0.0%	0.16%
عُمان	#40	3	#40	3	• 0.0%	0.16%
قطر	#48	1.7	#58	1.2	▲ 41.7%	0.09%
إجمالي عربي	—	38.4	—	35.4	▲ 8.5%	2.08%

القسم 2 - الحديد المختزل المباشر (DRI)

إنتاج DRI العربي — الريادة العالمية 2021-2025

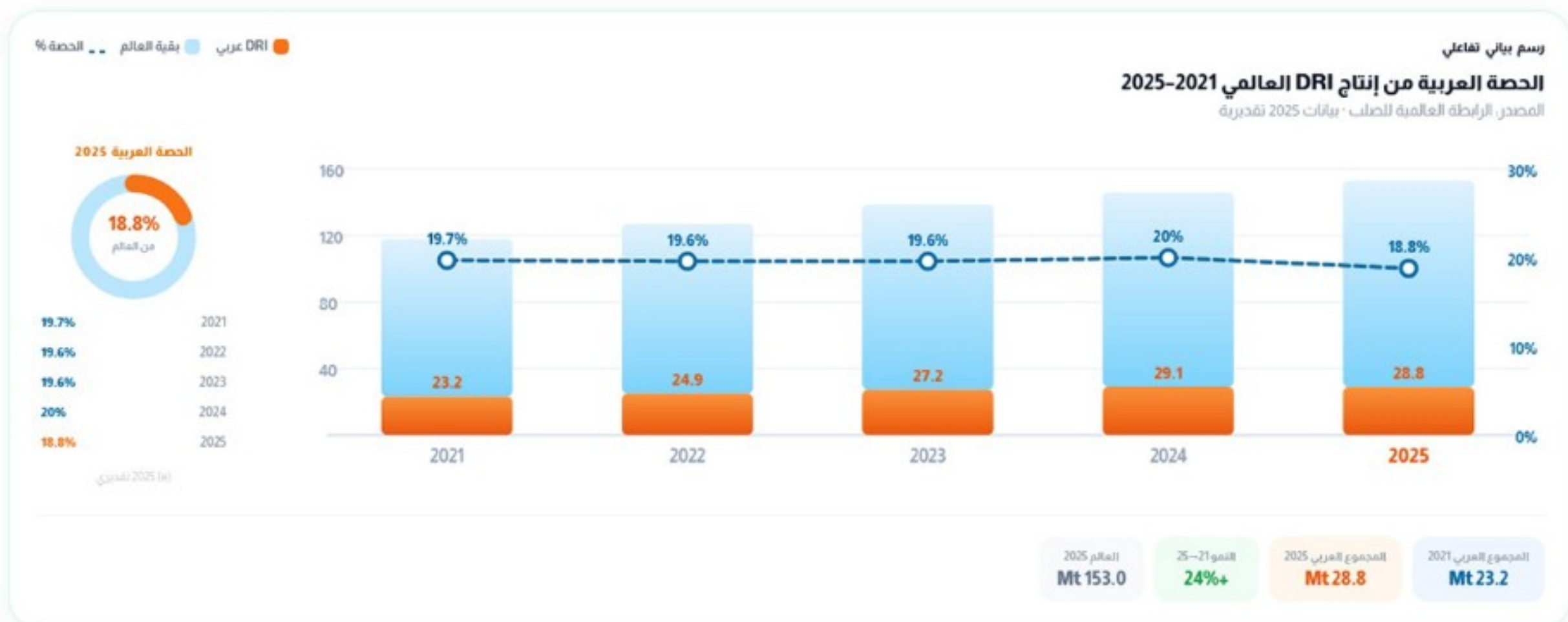
تنتج الدول العربية -18.8% من الحديد المختزل (DRI) عالمياً عبر 8 دول منتجة تشمل مصر (6.6 م.ط) والسعودية (6.6 م.ط) والجزائر (5.0 م.ط) وليبيا (1.7 م.ط). الأرقام بالمليون طن.



الدولة	2021	2022	2023	2024	2025	التغير 24-25
السعودية	6.1	6.7	6.8	6.9	6.6	-4.3%
مصر	5.4	6	7.2	7.1	6.6	-7%
الجزائر	3.1	3.9	4.2	4.6	5	+8.7%
الإمارات	3.7	3.4	3.4	3.5	3.4	-2.9%
عمان	1.7	1.8	1.6	2	2	0%
البحرين	1.5	1.4	1.6	1.5	1.5	0%
قطر	0.8	0.6	0.8	1.7	2	+17.6%
ليبيا	0.9	1.1	1.6	1.7	1.7	0%
المجموع العربي	23.3	24.9	27.2	29.1	28.8	-1.0%
إجمالي العالم	117.9	127	138.7	145.8	153	+5.0%

تنتج الدول العربية مجتمعاً 28.8 مليون طن من الحديد المختزل — أي 18.8% من الإنتاج العالمي. تصدرت مصر إنتاج الحديد المختزل العربي في 2023 (7.2 م.ط) و2024 (7.1 م.ط). وفي 2025، تعادلت مصر والسعودية بـ 6.6 م.ط لكلٍ منهما — ليكونا معاً في صدارة المنتجين العرب للـ DRI. كما تسهم الجزائر بـ 5.0 م.ط وليبيا بـ 1.7 م.ط. ويهيمن العالم العربي على DRI العالمي مستفيداً من وفرة الغاز الطبيعي عبر المنطقة.

18.8%
حصة عربية من DRI العالمي





إجمالي الأرباح الإجمالية لشركات الحديد والصلب الصينية يسجل 31.77 مليار يوان في النصف الأول من عام 2026

أفاد «المكتب الوطني للإحصاء في الصين» (NBS) بتاريخ 27 يوليو، بأن قطاع صهر ودمك المعادن الحديدية في الصين حقق أرباحاً إجمالية بلغت 31.77 مليار يوان صيني (ما يعادل 4.7 مليار دولار أمريكي) خلال الفترة من يناير إلى يونيو من هذا العام، بسجل تراجع بنسبة 25.0% مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي.

كما حقق قطاع السيارات أرباحاً إجمالية بلغت 195.35 مليار يوان (28.8 مليار دولار) خلال الأشهر الستة الأولى، بانخفاض نسبته 19.5% على أساس سنوي.

وفي الوقت نفسه، سجلت القطاعات التالية أرباحاً إجمالية خلال الفترة من يناير إلى يونيو: قطاع تعدين وتجهيز المعادن الحديدية: 25.58 مليار يوان (3.8 مليار دولار)، بارتفاع قدره 4.7% على أساس سنوي. قطاع التصنيع المعدني: 60.51 مليار يوان (8.9 مليار دولار)، بانخفاض قدره 10.0% على أساس سنوي. قطاع تصنيع السكك الحديدية والسفن والملاحة الجوية ومعدات النقل الأخرى: 73.77 مليار يوان (10.9 مليار دولار)، بزيادة بلغت 13.2% على أساس سنوي.

وقد أظهر الأداء التشغيلي لقطاع الصلب تحسناً خلال شهر يونيو، مما ساهم في تباطؤ وتيرة التراجع السنوي الممتد عبر الأشهر الستة الأولى ليصل إلى 25.0%، مقارنة بانخفاض بلغت نسبته 37.4% في الأشهر الخمسة الأولى.

هذا وقد تكبد منتج حديد التسليح وأسلاك الحديد خسائر ملحوظة، بينما كان أداء الشركات التي تركز على ألواح الصلب عالية الجودة، والصلب الخاص، والصلب المقاوم للصدأ (الستانلس ستيل) أفضل نسبياً؛ حيث أصبحت الفروق في مزيج المنتجات عاملاً حاسماً في تحديد قدرة الشركات على الاستمرار في السوق.

أفاد «المكتب الوطني للإحصاء في الصين» (NBS) بتاريخ 27 يوليو، بأن قطاع صهر ودمك المعادن الحديدية في الصين حقق أرباحاً إجمالية بلغت 31.77 مليار يوان صيني (ما يعادل 4.7 مليار دولار أمريكي) خلال الفترة من يناير إلى يونيو من هذا العام، بسجل تراجع بنسبة 25.0% مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي.

كما حقق قطاع السيارات أرباحاً إجمالية بلغت 195.35 مليار يوان (28.8 مليار دولار) خلال الأشهر الستة الأولى، بانخفاض نسبته 19.5% على أساس سنوي.



WORLD METALS & MINING SUMMIT 2026

UAE EDITION 2026 

THE GLOBAL PLATFORM FOR METALS, MINING & STEEL INDUSTRY



GLOBAL
NETWORKING



KNOWLEDGE
SHARING



BUSINESS
GROWTH



INDUSTRY
INSIGHTS

CONNECTING MINDS. BUILDING TOMORROWS.

Where global leaders of the metals,
mining & steel industry come together
to connect, collaborate and grow.



JOIN OUR SOCIAL PLATFORM

Stay updated. Stay connected. Stay ahead.



Industry Discussions
Real conversations with
industry professionals



Latest News & Updates
News, trends and market
insights in real time



Events & Webinars
Never miss an important
industry event



Build Connections
Expand your network and
create new opportunities



YEAR-ROUND NETWORKING OPPORTUNITIES

Connect. Collaborate.
Grow. All Year Round.

VIRTUAL SUMMIT



12-15
OCTOBER 2026

VIRTUAL | GLOBAL | IMPACTFUL

FOCUS AREAS



RAW
MATERIALS



STEEL



TECHNOLOGY &
INNOVATION



BASE &
STAINLESS
METALS

Organized by

markintel.co.in

Knowledge Partner



Associate Partner



Media Partner



www.wmms.co.in



World Metals & Mining Summit



[/wmmsummit](https://wmmsummit)

برنامج
عن الحديد
والصناعة
بالعربي



بالعربي
دور

مع حجازي

شبكة الصلب

Steel Network

www.steelnetwork.me

منذ ٢٠١٢

